



**УТВЕРЖДЕНО:**  
Ученым советом Высшей школы сервиса  
Протокол № 6 от «30» октября 2023 г.

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ**  
**Б1.О.12 Информационное обеспечение профессиональной**  
**деятельности**  
основной образовательной программы высшего образования – программы  
*бакалавриата*  
по направлению подготовки: *43.03.03 Гостиничное дело*  
направленность (профиль): *Ресторанный бизнес*  
Квалификация: *бакалавр*  
Год начала подготовка: *2024*

**Разработчики:**

должность	ученая степень и звание, ФИО
Ст. преп. Высшей школы сервиса	<i>Кочеткова Я.А.</i>

**Рабочая программа согласована и одобрена директором ОПОП:**

должность	ученая степень и звание, ФИО
<i>Доцент Высшей школы сервиса</i>	<i>к.т.н., доцент</i> <i>Сивченко С.В.</i>



## 1. Аннотация рабочей программы дисциплины (модуля)

Дисциплина «Информационное обеспечение профессиональной деятельности» является частью первого блока программы бакалавриата 43.03.03 Гостиничное дело профиля «Ресторанный бизнес» и относится к обязательной части программы.

Дисциплина направлена на формирование следующих компетенций выпускника:

ОПК-1 Способен применять технологические новации и современное программное обеспечение в сфере гостеприимства и общественного питания в части:

ОПК-1.3 - использует современные информационно-коммуникационные технологии и специализированное программное обеспечение в организациях сферы гостеприимства и общественного питания.

ОПК-8 способен понимать принципы работы современных информационных технологий и использовать их для решения задач профессиональной деятельности в части:

ОПК-8.1 - Понимает принципы работы современных информационных технологий и использовать их для решения задач профессиональной деятельности.

Содержание дисциплины охватывает круг вопросов, связанных с:

- теоретическими основами формирования эффективных информационных технологий обеспечения рабочих процессов в гостиничном деле (ресторанной деятельности);
- умением применять прикладное программное обеспечение для ведения делопроизводства и выполнения регламентов служб сферы гостеприимства и общественного питания; а также в процессе предоставления гостиничного продукта;
- глобальными компьютерными сетями (в том числе технологиями поиска данных в сети Интернет и использования мировых и отечественных информационных ресурсов в туризме и гостеприимстве (ресторанной деятельности), контент-анализа, парсинга);
- системами бронирования и резервирования CRS, GDS (Amadeus, Galileo и др.), ADS/IDS (booking, trivago, tripadvisor и др.), OTA и др.;
- использованием профессиональных информационных технологий для управления организациями общественного питания: ресторанов, кафе, баров (R-keeper);
- использованием автоматизированных систем управления отелем (Amadeus PMS)
- мультимедийными технологиями;
- разработкой и использованием сайтов в гостиничной деятельности (ресторанное дело);
- приобретением и отработкой навыков ведения деловой переписки и работы с документацией;
- использованием правовых информационных систем в гостиничном деле (ресторанная деятельность);
- приобретением и отработкой навыков работы с системами управления взаимоотношениями с клиентами и учетными системами для решения стандартных задач профессиональной деятельности;
- приобретением и отработкой навыков ведения проектной деятельности и моделирования бизнес-процессов в ресторанной деятельности;
- освоением умений вести хозяйственный учет на предприятиях сферы гостеприимства и общественного питания (1С:Предприятие)

Общая трудоемкость освоения дисциплины составляет 10 зачетных единиц, 360 часов. Преподавание дисциплины ведется на 1 курсе во 2 семестре, на 2 курсе в 3 и 4 семестрах продолжительностью по 18 недель каждый и предусматривает проведение учебных занятий следующих видов: лекции (в форме мультимедийных лекций) – 48 часов, практические занятия (в форме практической работы, деловой игры, ситуационной задачи) – 108 часов, консультации – 6 часов, промежуточная аттестация – 6 часов, самостоятельная работа обучающихся – 192 часа. Лекции (в форме мультимедийных лекций) – 8 часов, практические занятия (в форме практической работы, деловой игры,



ситуационной задачи) – 18 часов, консультации – 6 часов, промежуточная аттестация – 6 часов, самостоятельная работа обучающихся – 322 часа для заочной формы обучения.

Содержание дисциплины:

2-ой семестр – Модуль 1: Финансовые вычисления и проектная деятельность.

Технология работы в MS Excel; системы управления взаимоотношениями с клиентом и работа с Quick Sales Free; информационное обеспечение проектной деятельности в сфере ресторанной деятельности (работа с MS Project)

3-ий семестр – Модуль 2: Информационная поддержка деловых коммуникаций.

Деловая переписка и работа с большими документами в MS Word; бизнес-процессы в сфере ресторанной деятельности; справочно-правовая система Консультант Плюс

4-ый семестр – Модуль 3: Информационная поддержка управленческих процессов.

Интеллектуальные карты; работа с технологической платформой 1С:Предприятие 8.2; информационные технологии для управления организациями общественного питания (R-keeper) и управления отелем (Amadeus PMS), интернет-технологии (в т.ч. технология поиска данных в сети Интернет и использование мировых информационных ресурсов в гостеприимстве: компьютерные системы бронирования и резервирования; альтернативные системы бронирования; сайты-агрегаторы (OTA/Online Travel Agents)).

Программой предусмотрены следующие виды контроля: текущий контроль успеваемости, предусматривающий контроль посещаемости, контроль результатов выполнения заданий для самостоятельной работы студентов (контрольные точки), в том числе контроль в форме демонстрации навыков работы с программными средствами, контроль в форме оценки участия в деловой игре и работе в решении ситуационных задач, выполнение контрольных работ, контроль в форме защиты проекта; промежуточная аттестация в форме тестирования и решения практических ситуационных задач с применением изучаемых информационных технологий (зачеты (2,3 семестр), экзамен (в 4 семестре) для очной и заочной форм обучения.

Основные положения дисциплины используются в дальнейшем при изучении следующих дисциплин:

1. Инновации в профессиональной деятельности.
2. Учебная ознакомительная практика
3. Выполнение и защита ВКР.

## 2. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы

№ ПП	Индекс компетенции, индикатора их достижения	Планируемые результаты обучения (компетенции, индикатора их достижения)
1	ОПК-1	Способен применять технологические новации и современное программное обеспечение в сфере гостеприимства и общественного питания в части:
	ОПК-1.3	использует современные информационно-коммуникационные технологии и специализированное программное обеспечение в организациях сферы гостеприимства и общественного питания



2	ОПК-8	способен понимать принципы работы современных информационных технологий и использовать их для решения задач профессиональной деятельности в части:
	ОПК-8.1	Понимает принципы работы современных информационных технологий и использовать их для решения задач профессиональной деятельности

### 3. Место дисциплины (модуля) в структуре ОПОП:

Дисциплина «Информационное обеспечение профессиональной деятельности» является частью первого блока программы бакалавриата 43.03.03 «Гостиничное дело» профиля «Ресторанный бизнес» и относится к обязательной части программы.

Изучение данной дисциплины базируется на знании школьной программы по предметам математика и информатика.

Компетенция ОПК-1.3 является составной частью блока компетенций ОПК-1 «Способен применять технологические новации и современное программное обеспечение в сфере гостеприимства и общественного питания». Индикатор компетенции ОПК-1.3 полностью формируется в рамках дисциплины «Информационное обеспечение профессиональной деятельности» (2,3,4 семестры). Формирование компетенции ОПК-1 заканчивается в ГИА.

Компетенция ОПК-8 Способен понимать принципы работы современных информационных технологий и использовать их для решения задач профессиональной деятельности начинается во 2,3 и 4 семестрах при изучении данной дисциплины, заканчивается в ГИА.

Основные положения дисциплины используются в дальнейшем при изучении следующих дисциплин:

1. Инновации в профессиональной деятельности.
2. Учебная ознакомительная практика
3. Выполнение и защита ВКР.

### 4. Объем дисциплины (модуля) в зачетных единицах с указанием количества академических часов, выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающихся

Общая трудоемкость дисциплины составляет 10 зачетных единиц/ 360 акад. часов.

(1 зачетная единица соответствует 36 академическим часам)

№ п/п	Виды учебной деятельности	Всего	Семестр		
			2	3	4
1	<b>Контактная работа обучающихся с преподавателем</b>	168	56	56	56
	в том числе:				-
1.1	Занятия лекционного типа	48	16	16	16
1.2	Занятия семинарского типа, в том числе:				
	Практические занятия	108	36	36	36
1.3	Консультации	6	2	2	2
1.4	Аттестационные испытания промежуточной	6	2	2	2



	аттестации				
<b>2</b>	<b>Самостоятельная работа обучающихся</b>	<b>192</b>	<b>52</b>	<b>52</b>	<b>88</b>
<b>3</b>	<b>Форма промежуточной аттестации</b>		<b>3</b>	<b>3</b>	<b>Э</b>
<b>4</b>	<b>Общая трудоемкость</b>	<b>360</b>	<b>108</b>	<b>108</b>	<b>144</b>
	час	<b>10</b>	<b>3</b>	<b>3</b>	<b>4</b>
	з.е.				

Для заочной формы обучения:

№ п/п	Виды учебной деятельности	Всего	Семестр		
			2	3	4
<b>1</b>	<b>Контактная работа обучающихся с преподавателем</b>	<b>38</b>	<b>12</b>	<b>12</b>	<b>14</b>
	в том числе:				
1.1	Занятия лекционного типа	8	2	2	4
1.2	Занятия семинарского типа, в том числе:				
	Практические занятия	18	6	6	6
1.3	Консультации	6	2	2	2
1.4	Аттестационные испытания промежуточной аттестации	6	2	2	2
<b>2</b>	<b>Самостоятельная работа обучающихся</b>	<b>322</b>	<b>96</b>	<b>96</b>	<b>130</b>
<b>3</b>	<b>Форма промежуточной аттестации</b>		<b>3</b>	<b>3</b>	<b>Э</b>
<b>4</b>	<b>Общая трудоемкость</b>	<b>360</b>	<b>108</b>	<b>144</b>	<b>144</b>
	час	<b>10</b>	<b>3</b>	<b>3</b>	<b>4</b>
	з.е.				



**5. Содержание дисциплины (модуля), структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий**

**Для очной формы обучения:**

Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения											
		Контактная работа обучающихся с преподавателем										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультаций		
<b>2 семестр Модуль 1. Финансовые вычисления и проектная деятельность.</b>													
Системы управления взаимоотношениями с клиентом (CRM) и работа в Quick Sales Free	Л: Организация взаимоотношений с клиентами ПЗ: Основы работы в Quick Sales Free	2	Мультимедийная лекция	2	Практическая работа								
	ПЗ: Ведение клиентской базы в Quick Sales Free			2	Практическая работа								



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения											
		Контактная работа обучающихся с преподавателем										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультаций		
<b>2 семестр Модуль 1. Финансовые вычисления и проектная деятельность.</b>													
	Л: Понятие и виды CRM-систем. ПЗ: Воронка продаж, сводные отчеты в Quick Sales Free	2	Мультимедийная лекция	2	Практическая работа								
	Работа с клиентом в Quick Sales Free										10	Подготовка к контрольной точке №1	



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения											
		Контактная работа обучающихся с преподавателем										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультаций		
<b>2 семестр Модуль 1. Финансовые вычисления и проектная деятельность.</b>													
	Ведение клиента и аналитическая работа в Quick Sales Free <b>Контрольная точка №1</b>			2	Практическая работа								
Технология работы с MS Excel	Л: Организация работы с данными в MS Excel ч.1. ПЗ: Математические операторы Microsoft Excel Абсолютные и относительные ссылки в Microsoft Excel.	2	Мультимедийная лекция	2	Практическая работа								





Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения											
		Контактная работа обучающихся с преподавателем										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультаций		
<b>2 семестр Модуль 1. Финансовые вычисления и проектная деятельность.</b>													
	ПЗ: Работа с символьными строками и датами. Подключение списков автозаполнения Автоматизация расчета заработной платы			2	Практическая работа								
	Л: Организация работы с данными в MS Excel ч.2 ПЗ: Связывание текста, вычисление разницы дат, логические операторы в Microsoft Excel	2	Мультимедийная лекция	2	Практическая работа								



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения											
		Контактная работа обучающихся с преподавателем										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультаций		
<b>2 семестр Модуль 1. Финансовые вычисления и проектная деятельность.</b>													
	Математические, текстовые и логические функции в Microsoft Excel											10	Подготовка к контрольной точке №2
	ПЗ: Контрольная работа по математическим, текстовым и логическим функциям в Microsoft Excel. <b>Контрольная точка 2.</b>			2	Контрольная работа								
	Л: Работа с массивами ПЗ: Обработка массивов в Microsoft Excel	2	Мультимедийная лекция	2	Практическая работа								



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения											
		Контактная работа обучающихся с преподавателем										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультаций		
<b>2 семестр Модуль 1. Финансовые вычисления и проектная деятельность.</b>													
	ПЗ: Обработка массивов в Microsoft Excel			2	Практическая работа								
	Л: Решение задач операционного анализа ПЗ: Решение задач операционного анализа	2	Мультимедийная лекция	2	Практическая работа								



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения											
		Контактная работа обучающихся с преподавателем										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультаций		
<b>2 семестр Модуль 1. Финансовые вычисления и проектная деятельность.</b>													
	Решение задач операционного анализа средствами MS Excel											10	Подготовка к контрольной точке №3
	ПЗ: Решение ситуационных задач операционного анализа средствами MS Excel <b>Контрольная точка 3</b>			2	Практическая работа								



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения											
		Контактная работа обучающихся с преподавателем										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультаций		
<b>2 семестр Модуль 1. Финансовые вычисления и проектная деятельность.</b>													
Информационное обеспечение проектной деятельности в гостиничном деле (ресторанная деятельность)	Л: Введение в управление проектами. ПЗ: Microsoft Project: моделирование структуры проекта.	2	Мультимедийная лекция	2	Практическая работа								
	ПЗ: Microsoft Project: Диаграмма Ганта			2	Практическая работа								



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения											
		Контактная работа обучающихся с преподавателем										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультаций		
<b>2 семестр Модуль 1. Финансовые вычисления и проектная деятельность.</b>													
	Л.: Особенности проектной деятельности ПЗ: Microsoft Project: создание назначений и бюджетирование проекта	2	Мультимедийная лекция	2	Практическая работа								
	ПЗ: Microsoft Project: автовывравнивание и отслеживание хода реализации проекта			2	Практическая работа								
	Работа над индивидуальным или групповым проектом в										22	Подготовка к контрольной точке №4	



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения											
		Контактная работа обучающихся с преподавателем										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультаций		
<b>2 семестр Модуль 1. Финансовые вычисления и проектная деятельность.</b>													
	MS Project												
	Защита проектов. <b>Контрольная точка 4.</b>			4	Защита проекта								
		16		36							52		
	Консультация								2				
	Промежуточная аттестация - зачет								2				



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения											
		Контактная работа обучающихся с преподавателем										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультаций		
<b>2 семестр Модуль 1. Финансовые вычисления и проектная деятельность.</b>													
<b>3 семестр Модуль 2: Информационная поддержка деловых коммуникаций</b>													
Деловая переписка и работа с большими документами в MS Word	Л.: Деловое письмо: структура и виды писем ПЗ: Основные инструменты MS Word	2	Мультимедийная лекция	2	Практическая работа								
	ПЗ: Инструменты разработчика в MS Word			2	Практическая работа								





Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения											
		Контактная работа обучающихся с преподавателем										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультаций		
<b>2 семестр Модуль 1. Финансовые вычисления и проектная деятельность.</b>													
	Л: Стилистика делового письма. ПЗ: Письма-претензии, письма-отказы, письма-оправдания	2	Мультимедийная лекция	2	Деловая игра								
	Деловая переписка										9	Подготовка к контрольной точке №1	
	ПЗ: Деловая переписка <b>Контрольная точка 1</b>			2	Деловая игра								



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения											
		Контактная работа обучающихся с преподавателем										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультаций		
<b>2 семестр Модуль 1. Финансовые вычисления и проектная деятельность.</b>													
	Л: Оформление в деловой переписке ПЗ: Работа с надписями и иллюстрациями в MS Word	2	Мультимедийная лекция	2	Практическая работа								
	ПЗ: Работа с таблицами и диаграммами в MS Word			2	Практическая работа								



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения											
		Контактная работа обучающихся с преподавателем										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультаций		
<b>2 семестр Модуль 1. Финансовые вычисления и проектная деятельность.</b>													
	Л.: Особенности работы с большими документами. ПЗ: Работа с большими документами в MS Word. ч.1	2	Мультимедийная лекция	2	Практическая работа								
	Формирование большого документа в MS Word										7	Подготовка к контрольной точке №2	



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения											
		Контактная работа обучающихся с преподавателем										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультаций		
<b>2 семестр Модуль 1. Финансовые вычисления и проектная деятельность.</b>													
	ПЗ: Формирование большого документа в MS Word <b>Контрольная точка 2</b>			2	Практическая работа								
СПС «Консультант Плюс»	Л: Справочно-правовые системы в гостиничном деле (ресторанная деятельность) ПЗ: Основные параметры Консультант Плюс, поиск	2	Мультимедийная лекция	2	Практическая работа								



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения											
		Контактная работа обучающихся с преподавателем										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультаций		
<b>2 семестр Модуль 1. Финансовые вычисления и проектная деятельность.</b>													
	ПЗ: Работа с карточкой поиска, сложный поиск в СПС Консультант Плюс			2	Практическая работа								
	ПЗ: Правовой навигатор Консультант Плюс			2	Практическая работа								



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения											
		Контактная работа обучающихся с преподавателем										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультаций		
<b>2 семестр Модуль 1. Финансовые вычисления и проектная деятельность.</b>													
	Самостоятельная работа с Консультант Плюс (решение правовых вопросов)											18	Подготовка к контрольной точке №3
	ПЗ: Работа с папками, закладками, документами на контроле. <b>Контрольная точка 3</b>			2	Практическая работа								



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения											
		Контактная работа обучающихся с преподавателем										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультаций		
<b>2 семестр Модуль 1. Финансовые вычисления и проектная деятельность.</b>													
Бизнес-процессы в гостиничном деле (ресторанная деятельность) и их моделирование в Ramus Educational	Л: Понятие и виды бизнес-процессов. ПЗ: Основы моделирования БП в Ramus Educational	2	Мультимедийная лекция	2	Практическая работа								
	Л: Нотации бизнес-процессов ПЗ: Моделирование БП в нотации IDEF0: контекстная диаграмма	2	Мультимедийная лекция	2	Практическая работа								



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения											
		Контактная работа обучающихся с преподавателем										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультаций		
<b>2 семестр Модуль 1. Финансовые вычисления и проектная деятельность.</b>													
	Л: Особенности моделирования БП в различных нотациях ПЗ: Моделирование БП в нотации IDEF0: декомпозиция	2	Мультимедийная лекция	2	Практическая работа								
	ПЗ: Моделирование БП в нотации IDEF0: самостоятельная декомпозиция			2	Практическая работа								





Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения											
		Контактная работа обучающихся с преподавателем										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультаций		
<b>2 семестр Модуль 1. Финансовые вычисления и проектная деятельность.</b>													
	Самостоятельное моделирование бизнес-процессов в Ramus Educational											18	Подготовка к контрольной точке №4
	ПЗ: Индивидуальный или групповой проект «Моделирование бизнес-процессов в Ramus Educational» <b>Контрольная точка 4</b>			4	Защита проекта								
		16		36								52	
	Консультация								2				



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения											
		Контактная работа обучающихся с преподавателем										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультаций		
<b>2 семестр Модуль 1. Финансовые вычисления и проектная деятельность.</b>													
	Промежуточная аттестация - зачет										2		
<b>4 семестр Модуль 3. Информационная поддержка управленческих процессов</b>													
Интеллектуальные карты	Л: Интеллектуальные карты: понятие, сферы применения ПЗ: Основы построения интеллектуальных карт	2	Мультимедийная лекция	2	Практическая работа								



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения											
		Контактная работа обучающихся с преподавателем										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультаций		
<b>2 семестр Модуль 1. Финансовые вычисления и проектная деятельность.</b>													
	Л: Построение интеллектуальных карт в гостиничном деле (ресторанная деятельность) ПЗ: Построение интеллектуальных карт	2	Мультимедийная лекция	2	Ситуационная задача								
	Л: Современные мультимедийные технологии ПЗ: Сервис мультимедийных презентаций			2	Практическая работа								



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения											
		Контактная работа обучающихся с преподавателем										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультаций		
<b>2 семестр Модуль 1. Финансовые вычисления и проектная деятельность.</b>													
	Подготовка к презентации своей интеллектуальной карты											16	Подготовка к контрольной точке №1
	ПЗ: решение ситуационной задачи: создание интеллектуальной карты <b>Контрольная точка 1</b>			2	Практическая работа								
Работа с технологической платформой 1С:	Л.: Информационные системы на базе платформы 1С ПЗ: Работа с типовой	2	Мультимедийная лекция	2	Практическая работа								



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения										
		Контактная работа обучающихся с преподавателем										
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультаций	СРО, акад. часов
<b>2 семестр Модуль 1. Финансовые вычисления и проектная деятельность.</b>												
Предприятие	конфигурацией 1С: Предприятие 8.2 подключение базы, настройка справочников											
	ПЗ: Работа с типовой конфигурацией 1С: Предприятие 8.2 ввод операций вручную			2	Практическая работа							



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения											
		Контактная работа обучающихся с преподавателем										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультаций		
<b>2 семестр Модуль 1. Финансовые вычисления и проектная деятельность.</b>													
	Работа с типовой конфигурацией 1С:Предприятие 8.2 Операции с поставщиками			2	Практическая работа								
	Работа с типовой конфигурацией 1С:Предприятие 8.2 Операции по кассе, расчетному счету, расчеты с персоналом			2	Практическая работа								



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения											
		Контактная работа обучающихся с преподавателем										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультаций		
<b>2 семестр Модуль 1. Финансовые вычисления и проектная деятельность.</b>													
	Конфигурирование системы на базе 1С:Предприятие 8.2			2	Практическая работа							10	Самостоят. проработка материала
	Конфигурирование собственной системы на базе 1С: Предприятие 8.2											16	Подготовка к контрольной точке №2



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения										
		Контактная работа обучающихся с преподавателем										
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультаций	СРО, акад. часов
<b>2 семестр Модуль 1. Финансовые вычисления и проектная деятельность.</b>												
	Демонстрация навыков работы с системой 1С: Предприятие 8.2 <b>Контрольная точка 2</b>			2	Практическая работа							
Информационные технологии для управления организациями общественного питания (R-keeper) и управления отелем (Amadeus PMS)	Л: Информационные технологии для управления организациями общественного питания и управления отелем ПЗ: R-keeper: кассовый уровень (система кассира и официанта)	2	Мультимедийная лекция	2	Практическая работа						10	Самостоят. проработка материала





Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения											
		Контактная работа обучающихся с преподавателем										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультаций		
<b>2 семестр Модуль 1. Финансовые вычисления и проектная деятельность.</b>													
	ПЗ: R-keeper: фронт-офис (менеджер)			2	Практическая работа							10	Самостоят. проработка материала
	ПЗ: знакомство с общими функциями Amadeus PMS			2	Практическая работа								
												12	Подготовка к контрольной точке №3



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения											
		Контактная работа обучающихся с преподавателем										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультаций		
<b>2 семестр Модуль 1. Финансовые вычисления и проектная деятельность.</b>													
	Контрольная работа по основным инструментам R-Keerг <b>Контрольная точка 3.</b>			2	Практическая работа								
Интернет технологии	Л: Сетевая экономика ПЗ: Системы бронирования и резервирования (Amadeus, Galileo, Sabre, Worldspan) и альтернативные системы бронирования	2	Мультимедийная лекция	2	Практическая работа								



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения											
		Контактная работа обучающихся с преподавателем										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультаций		
<b>2 семестр Модуль 1. Финансовые вычисления и проектная деятельность.</b>													
	Л: Сектора b2b, b2c ПЗ: Сайты-агрегаторы (OTA (Online Travel Agents))	4	Мультимедийная лекция	2	Практическая работа								
	Л: Электронное правительство и гостендеры в гостиничной и ресторанной сферах ПЗ: Технология работы в конструкторе сайтов	2	Мультимедийная лекция	2	Практическая работа								



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения											
		Контактная работа обучающихся с преподавателем										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультаций		
<b>2 семестр Модуль 1. Финансовые вычисления и проектная деятельность.</b>													
	Разработка сайта-визитки										14	Подготовка к контрольной точке №4	
	Защита проектов. <b>Контрольная точка 4</b>			2	Защита проекта								
		16		36							88		
	Консультация								2				
	Промежуточная аттестация - экзамен								2				



ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ  
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
«РОССИЙСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ  
ТУРИЗМА И СЕРВИСА»

СМК РГУТИС

Лист 37 из 117



Для заочной формы: 2 семестр

Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения										Форма проведения СРО	
		Контактная работа обучающихся с преподавателем											
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультации		СРО, акад. часов
Системы управления взаимоотношениями с клиентом (CRM) и работа в Quick Sales Free	Л: Понятие CRM ПЗ: Основы работы в Quick Sales Free	0,5	Мультимедийная лекция	4	Практические работы Проведение текущих контролей 1-4 Защита проекта							3	Подготовка к практическому занятию по теме (работа с конспектом лекций и литературой) Подготовка к текущим
	Ведение клиентской базы в Quick Sales Free											3	
	Ведение клиента и аналитическая работа в Quick Sales Free <b>Контрольная точка 1</b>											3	



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения											Форма проведения СРО
		Контактная работа обучающихся с преподавателем											
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультации	СРО, акад. часов	
Технология работы с MS Excel	Математические операторы											4	контролям 1-4 и защите проекта
	Абсолютные и относительные ссылки	0,5										4	
	Автоматизация расчета заработной платы. Списки автозаполнения											10	
	Связывание текста, разница дат											4	
	Логические операторы											10	
	Создание диаграмм											4	



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения										СРО, академических часов	Форма проведения СРО
		Контактная работа обучающихся с преподавателем											
		Занятия лекционного типа, академических часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, академических часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, академических часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, академических часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, академических часов	Форма проведения консультации		
	Обработка массивов											4	
	Л: Решение задач операционного анализа ПЗ: Контрольная работа по математическим, текстовым и логическим функциям в Microsoft Excel. <b>Контрольная точка 2.</b> ПЗ: Решение ситуационных задач операционного анализа средствами MS Excel <b>Контрольная точка 3</b>	1	Мультимедийная лекция	1								10	





Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения											Форма проведения СРО
		Контактная работа обучающихся с преподавателем											
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультации	СРО, акад. часов	
Информационное обеспечение проектной деятельности в гостиничном деле (ресторанная деятельность)	Л: Введение в управление проектами. ПЗ: Microsoft Project: моделирование структуры проекта.	1	Мультимедийная лекция									7	
	Диаграмма Ганта											9	
	Создание назначений, бюджетирование											9	



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО	
		Контактная работа обучающихся с преподавателем												
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультации			
	проекта													
	Автовывравнивание и отслеживание хода реализации проекта												6	
	Защита проектов. <b>Контрольная точка 4.</b>												6	
		2		6									96	
		Консультация							2					
		Промежуточная аттестация - зачет							2					
<b>3 семестр</b>														



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения											
		Контактная работа обучающихся с преподавателем											
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультации	СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
Деловая переписка и работа с большими документами в MS Word	Л.: Деловое письмо ПЗ: Основные инструменты MS Word	1	Мультимедийная лекция	6	Практическая работа Деловая игра Проведение текущих контролей 1-4 Защита проекта							10	Подготовка к практическому занятию по теме (работа с конспектом лекций и литературой) Подготовка к текущим контролям 1-4 и защите проекта
	Инструменты разработчика											5	
	ПЗ: Деловая переписка <b>Контрольная точка 1</b> Деловая игра											5	
	Работа с надписями и иллюстрациями											2	



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Контактная работа обучающихся с преподавателем											
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультации		
	Работа с таблицами и диаграммами											2	
	ПЗ: Формирование большого документа в MS Word <b>Контрольная точка 2</b>											6	
Бизнес-процессы в гостиничном деле (ресторанная деятельность) и их моделирование в Ramus Educational	Л: Понятие и виды бизнес-процессов. ПЗ: Основы моделирования БП в Ramus Educational	1	Мультимедийная лекция									4	
	Моделирование БП в нотации IDEF0. Контекстная											6	



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО	
		Контактная работа обучающихся с преподавателем												
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультации			
	диаграмма													
	Моделирование БП в нотации IDEF0. Декомпозиция												15	
	Самостоятельное моделирование БП												20	
СПС «Консультант Плюс»	Кодексы, поиск												5	
	Работа с карточкой поиска, сложный поиск												5	
	Правовой навигатор												5	
	ПЗ: Работа с папками,												6	



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения											СРО, академических часов	Форма проведения СРО	
		Контактная работа обучающихся с преподавателем													
		Занятия лекционного типа, академических часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, академических часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, академических часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, академических часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, академических часов	Форма проведения консультации	СРО, академических часов			
	закладками, документами на контроле. <b>Контрольная точка 3</b>														
	ПЗ: Индивидуальный или групповой проект «Моделирование бизнес-процессов в Ramus Educational» <b>Контрольная точка 4</b>														
		2		6										96	
		Консультация							2						



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения											
		Контактная работа обучающихся с преподавателем										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультации		
		Промежуточная аттестация - зачет							2				
<b>4 семестр</b>													
Интеллектуальные карты	Л: Интеллектуальные карты: понятие, сферы применения ПЗ: Основы построения интеллектуальных карт	2	Мультимедийная лекция	6	Практическая работа Ситуационная задача Проведение текущих контролей 1-4 Защита проекта							6	Подготовка к практическому занятию по теме (работа с конспектом лекций и литературой) Подготовка к текущим контролям 1-4 и защите
	Построение интеллектуальных карт для сервисных организаций										6		
	Сервис										8		



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Контактная работа обучающихся с преподавателем											
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультации		
	мультимедийных презентаций												проекта
	ПЗ: решение ситуационной задачи: создание интеллектуальной карты <b>Контрольная точка 1</b>										10		
Работа с технологической платформой 1 С: Предприятие	Работа с типовой конфигурацией 1С: Предприятие 8.2: подключение базы, настройка справочников										4		





Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Контактная работа обучающихся с преподавателем											
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультации		
	Работа с типовой конфигурацией 1С: Предприятие 8.2 : ввод операций в ручную											6	
	Конфигурирование собственной системы на базе 1С: Предприятие 8.2											16	
	Демонстрация навыков работы с системой 1С: Предприятие 8.2 <b>Контрольная точка 2</b>											20	



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Контактная работа обучающихся с преподавателем											
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультации		
Информационные технологии для управления организациями общественного питания (R-keeper) и управления отелем (Amadeus PMS)	R-keeper: кассовый уровень (система кассира и официанта)											8	
	R-keeper: фронт-офис (менеджер)											8	
	знакомство с общими функциями Amadeus PMS											8	
	Контрольная работа по основным инструментам R-Keeper <b>Контрольная точка 3.</b>											8	



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО
		Контактная работа обучающихся с преподавателем											
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультации		
Интернет технологии	Л: Сетевая экономика ПЗ: Системы бронирования и резервирования (Amadeus, Galileo, Sabre, Worldspan) и альтернативные системы бронирования Сайты-агрегаторы (OTA (Online Travel Agents))	2	Мультимедийная лекций									11	
	Технология работы в конструкторе сайтов											11	
	Защита проектов. <b>Контрольная точка 4.</b>												



Наименование раздела	Наименование тем лекций, практических работ, лабораторных работ, семинаров, СРО	Виды учебных занятий и формы их проведения												
		Контактная работа обучающихся с преподавателем										СРО, акад. часов	Форма проведения СРО	
		Занятия лекционного типа, акад. часов	Форма проведения занятия лекционного типа	Практические занятия, акад. часов	Форма проведения практического занятия	Семинары, акад. часов	Форма проведения семинара	Лабораторные работы, акад. часов	Форма проведения лабораторной работы	Консультации, акад. часов	Форма проведения консультации			
		4		6								130		
		Консультация									2			
		Промежуточная аттестация - экзамен									2			



## 6. Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине (модулю)

Для самостоятельной работы по дисциплине обучающиеся используют следующее учебно-методическое обеспечение:

№ п/п	Тема, трудоемкость в акад.ч. (очная/заочная формы обучения)	Учебно-методическое обеспечение
<b>2 семестр</b>		
1	Системы управления взаимоотношениями с клиентом (CRM) и работа в Quick Sales Free (10 оч./9 заоч.)	<b>8.1. Основная литература</b> 1. Кравченко Л.В. Практикум по Microsoft Office 2007 (Word, Excel), PhotoShop: Учебно-методическое пособие. 2-е изд., испр. и доп. - М.: Форум: НИЦ ИНФРА-М, 2023. - 168 с. <a href="https://znanium.ru/catalog/document?id=419784">https://znanium.ru/catalog/document?id=419784</a> 2. Камынин В.Л. и др. Учебно-методическое пособие "Консультант Плюс: учимся на примерах" – М.: ООО «Август-Борг» <a href="http://www.consultant.ru/edu/center/spoon-fed/">http://www.consultant.ru/edu/center/spoon-fed/</a> 3. Компьютерная графика и web-дизайн: Учебное пособие / Т.И. Немцова, Т.В. Казанкова, А.В. Шнякин. - М.: ИД ФОРУМ: НИЦ ИНФРА-М, 2024. - ЭБС Znanium.com Режим доступа: <a href="https://znanium.ru/catalog/document?id=435973">https://znanium.ru/catalog/document?id=435973</a>
2	Технология работы с MS Excel, (20 оч./50 заоч.)	
3	Информационное обеспечение проектной деятельности в гостиничном деле (ресторанная деятельность), (22 оч./37 заоч.)	
<b>3 семестр</b>		
4	Деловая переписка и работа с большими документами в MS Word (16 оч./30 заоч.)	<b>8.2 Дополнительная литература</b> 1. Современные информационно-коммуникационные технологии для успешного ведения бизнеса: Учеб. / Ю.Д.Романова и др. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2021. - ЭБС Znanium.com Режим доступа: <a href="https://znanium.com/catalog/document?id=377770">https://znanium.com/catalog/document?id=377770</a> 2. 3 Web-аппликации в Интернет-маркетинге: проектирование, создание и применение: Практическое пособие / Винарский Я.С., Гутгарц Р.Д. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2022. - ЭБС Znanium.com Режим доступа: <a href="https://znanium.ru/catalog/document?id=400897">https://znanium.ru/catalog/document?id=400897</a> 3. Гвоздева В.А. Базовые и прикладные информационные технологии: Учебник М.: ИД ФОРУМ: НИЦ ИНФРА-М, 2023. - 384 с. <a href="https://znanium.ru/catalog/document?id=415453">https://znanium.ru/catalog/document?id=415453</a>
5	СПС «Консультант Плюс» (18 оч./25 заоч.)	
6	Бизнес-процессы в гостиничном деле (ресторанная деятельность) в Ramus Educational (18 оч./41 заоч.)	
<b>4 семестр</b>		
7	Интеллектуальные карты (16 оч./30 заоч.)	
8	Работа с технологической платформой 1 С: Предприятие (26 оч./46 заоч.)	
9	Информационные технологии для управления организациями общественного питания (R-keeper) и управления отелем (Amadeus PMS) (32 оч./32 заоч.)	
10	Интернет технологии (14 оч./22 заоч.)	

## 7. Фонд оценочных средств для проведения текущей и промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине (модулю)



### 7.1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы

№ пп	Индекс компетенции, индикатора их достижения	Содержание компетенции (индикатора их достижения)	Раздел дисциплины, обеспечивающий этапы формирования компетенции (индикатора их достижения)	В результате изучения раздела дисциплины, обеспечивающего формирование компетенции (индикатора их достижения) обучающийся должен:		
				знать	уметь	владеть
1	ОПК-1	Способен применять технологические новации и современное программное обеспечение в сфере гостеприимства и общественного питания в части:				
	ОПК-1.3	Использует современные информационно-коммуникационные технологии и специализированное программное обеспечение в организациях сферы гостеприимства и общественного питания	Технологии работы с MS Excel; Деловая переписка и большие документы в MS Word; СПС «Консультант Плюс»; Системы управления взаимоотношений с клиентом (CRM); Работа с технологической платформой 1С:Предприятие; Интернет-технологии Информационное обеспечение проектной деятельности в гостиничном деле (ресторанная деятельность); Бизнес-процессы в гостиничном деле (ресторанная деятельность) в Ramus Educational; Интеллектуальные карты; Информационные технологии для управления организациями общественного питания (R-keeper) и управления отелем (Amadeus PMS)	- современные информационно-коммуникационные технологии, программное обеспечение сферы гостеприимства и общественного питания; - специализированные информационные программы и технологии, используемые в работе служб	- применять функциональные возможности прикладного программного обеспечения, используемого для ведения делопроизводства и выполнения регламентов служб сферы гостеприимства и общественного питания; а также в процессе предоставления гостиничного продукта	- навыками методов аналитической обработки данных для ведения делопроизводства и выполнения регламентов служб сферы гостеприимства и общественного питания
2	ОПК-8	Способен понимать принципы работы современных информационных технологий и использовать их для решения задач профессиональной деятельности в части:				
	ОПК-8.1	- Понимает принципы работы современных информационных технологий и использовать их для решения задач профессиональной деятельности				



## 7.2. Описание показателей и критериев оценивания компетенций на разных этапах их формирования, описание шкал оценивания

Результат обучения по дисциплине	Показатель оценивания	Критерий оценивания	Этап освоения компетенции
<p>Знать современные информационно-коммуникационные технологии, программное обеспечение сферы гостеприимства и общественного питания; - специализированные информационные программы и технологии, используемые в работе служб</p> <p>Уметь применять функциональные возможности прикладного программного обеспечения, используемого для ведения делопроизводства и выполнения регламентов служб сферы гостеприимства и общественного питания; а также в процессе предоставления гостиничного продукта.</p> <p>Владеть навыками методов аналитической обработки данных для ведения делопроизводства и выполнения регламентов служб сферы гостеприимства и общественного питания</p>	<p>Демонстрация навыков работы с программными средствами, деловая игра, защита проекта, тестирование, контрольная работа, решение ситуационных задач</p>	<p>Студент продемонстрировал знание современных информационно-коммуникационных технологий, программного обеспечения сферы гостеприимства и общественного питания; - специализированных информационных программ и технологий, используемые в работе служб.</p> <p>Студент продемонстрировал умение применять функциональные возможности прикладного программного обеспечения, используемого для ведения делопроизводства и выполнения регламентов служб сферы гостеприимства и общественного питания; а также в процессе предоставления гостиничного продукта.</p> <p>Студент владеет навыками методов аналитической обработки данных для ведения делопроизводства и выполнения регламентов служб сферы гостеприимства и общественного питания.</p>	<p>Закрепление способности использовать современные информационно-коммуникационные технологии и специализированное программное обеспечение в организациях сферы гостеприимства и общественного питания</p>
<p>Знать современные информационно-коммуникационные технологии, программное обеспечение сферы гостеприимства и общественного питания; - специализированные информационные программы и технологии, используемые в работе служб.</p> <p>Уметь применять функциональные возможности прикладного программного обеспечения, используемого для ведения</p>	<p>Демонстрация навыков работы с программными средствами, деловая игра, защита проекта, тестирование, решение ситуационных задач</p>	<p>Студент продемонстрировал знание современных информационно-коммуникационных технологий, программного обеспечения сферы гостеприимства и общественного питания; - специализированных информационных программ и технологий, используемые в работе служб.</p> <p>Студент продемонстрировал умение применять</p>	<p>Закрепление способности понимать принципы работы современных информационных технологий и использовать их для решения задач профессиональной деятельности</p>



делопроизводства и выполнения регламентов служб сферы гостеприимства и общественного питания; а также в процессе предоставления гостиничного продукта. Владеть навыками методов аналитической обработки данных для ведения делопроизводства и выполнения регламентов служб сферы гостеприимства и общественного питания		функциональные возможности прикладного программного обеспечения, используемого для ведения делопроизводства и выполнения регламентов служб сферы гостеприимства и общественного питания; а также в процессе предоставления гостиничного продукта. Студент владеет навыками методов аналитической обработки данных для ведения делопроизводства и выполнения регламентов служб сферы гостеприимства и общественного питания.	
--	--	--	--

### Критерии и шкала оценивания освоения этапов компетенций на промежуточной аттестации

Порядок, критерии и шкала оценивания освоения этапов компетенций на промежуточной аттестации определяется в соответствии с Положением о проведении текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся по образовательным программам высшего образования – программам бакалавриата, программам магистратуры, реализуемым по федеральным государственным образовательным стандартам в ФГБОУ ВО «РГУТИС».

### Виды средств оценивания, применяемых при проведении текущего контроля и шкалы оценки уровня знаний, умений и навыков при выполнении отдельных форм текущего контроля

*Средство оценивания – демонстрация навыков работы с программными средствами*

#### Шкала оценки уровня знаний, умений и навыков при демонстрации навыков владения информационной технологией

Оценка	Критерии оценивания	Показатели оценивания
	<ul style="list-style-type: none"><li>– продемонстрировано системное и глубокое знание применяемой информационной технологии;</li><li>– показано умение работать с информационной технологией при решении новых задач;</li><li>– продемонстрировано усвоение обработки ранее освоенных задач с помощью данной информационной технологии;</li><li>– сформированность и устойчивость компетенций, умений и навыков;</li><li>– демонстрация работы происходит</li></ul>	<p>Обучающийся показывает:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>– всесторонние и глубокие знания программного материала и его уверенное использование при реализации с помощью информационной технологии;</li><li>– последовательно и четко отвечает на вопросы преподавателя, демонстрируя отличные навыки владения информационной технологией;</li><li>– уверенно ориентируется в новых ситуациях;</li></ul>





«5»	<p>самостоятельно, без наводящих вопросов;</p> <ul style="list-style-type: none"><li>– продемонстрирована способность творчески применять знание теории к решению нестандартных профессиональных задач;</li><li>– допущены одна – две неточности при работе с информационной технологией, которые исправляются по замечанию</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>– проявляет творческие способности в понимании, изложении и использовании информационных технологий для решения новых задач;</li><li>– подтверждает полное освоение компетенций, предусмотренных программой</li></ul>
«4»	<ul style="list-style-type: none"><li>– продемонстрировано хорошее знание применяемой информационной технологии;</li><li>– показано умение работать с информационной технологией при решении типовых задач, однако новые задачи могут вызывать определенные затруднения;</li><li>– продемонстрировано усвоение принципов решения ранее освоенных задач с помощью данной информационной технологии;</li><li>– сформированность и устойчивость компетенций, умений и навыков;</li><li>– демонстрация работы происходит в основном самостоятельно;</li><li>– допущены ошибка или более двух недочетов при работе с информационной технологией, которые легко исправляются по замечанию преподавателя</li></ul>	<p>Обучающийся показывает:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>– полное знание программного материала и его уверенное использование при реализации с помощью информационной технологии;</li><li>– отвечает на вопросы преподавателя, демонстрирует хорошие навыки владения информационной технологией;</li><li>– допускает ошибки или неточности при попытке решить новые для себя задачи, но исправляет их после замечания преподавателя;</li><li>– подтверждает полное освоение компетенций, предусмотренных программой</li></ul>
«3»	<ul style="list-style-type: none"><li>– усвоены основные приемы работы с информационной технологией;</li><li>– имелись затруднения или допущены ошибки при демонстрации навыков работы с информационной технологией;</li><li>– прикладные задачи, реализуются в информационной технологии с помощью наводящих вопросов;</li><li>– при неполном знании функционирования информационной технологии, выявлена недостаточная сформированность компетенций, умений и навыков, студент не может использовать ее в новой ситуации;</li></ul>	<p>Обучающийся показывает:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>– знание программного материала в объеме, необходимом для предстоящей профессиональной деятельности;</li><li>– при решении прикладных задач не допускает грубых ошибок, но испытывает существенные затруднения;</li><li>– не в полной мере демонстрирует способность применять информационную технологию для решения практических задач;</li><li>– подтверждает освоение компетенций, предусмотренных программой на минимально допустимом уровне</li></ul>
	<ul style="list-style-type: none"><li>– обнаружено незнание основных приемов работы с информационной технологией;</li><li>– демонстрация работы информационной технологии происходит фрагментарно или не происходит вообще;</li></ul>	<p>Обучающийся:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>– имеет существенные пробелы в знаниях основного учебного материала по дисциплине;</li><li>– делает многочисленные грубые ошибки при демонстрации</li></ul>



«2»	– не сформированы компетенции, умения и навыки.	<p>решения известной задачи в рамках информационной технологии;</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>– демонстрирует незнание работы информационной технологии для решения новых задач;</li> <li>– не подтверждает освоение компетенций, предусмотренных программой</li> </ul>
-----	---	--

Средство оценивания – деловая игра

**Шкала оценки уровня знаний, умений и навыков при проведении деловой игры**

<p><b>Критерии оценки</b> Критерии оценки: владение терминологией, демонстрация владения учебным материалом по теме игры, владение методами аргументации, умение работать в группе, достижение игровых целей</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– предъявление каждым студентом своего понимания проблемы;</li> <li>– появление у студентов нового смысла обсуждаемой проблемы;</li> <li>– использование при выработке решений рекомендуемых приемов, методов;</li> <li>– не превышение лимита времени;</li> <li>– наличие в решении новизны, оригинальности, нестандартности;</li> <li>– учет ограничений;</li> <li>– рациональность принятого решения;</li> <li>– отсутствие ошибок или противоречий в решении;</li> <li>– техническая грамотность оформления решений;</li> <li>– быстрота принятия решений;</li> <li>– экспертиза решений других групп;</li> <li>– аргументированность при защите своих решений;</li> <li>– согласованность решения внутри группы</li> </ul>
<p><b>Показатели оценки</b></p>	<p>макс 10 баллов</p>
<p><b>«5», если (9 – 10) баллов</b></p>	<p>полное, обоснованное решение с соблюдением всех критериев и показателей</p>
<p><b>«4», если (7 – 8) баллов</b></p>	<p>неполное решение в зависимости от следующих факторов:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>– превышение лимита времени;</li> <li>– отсутствие учета ограничений;</li> <li>– не рациональность принятого решения;</li> <li>– наличие не грубых ошибок или противоречий в решении;</li> <li>– отсутствие технической грамотности в оформлении решений;</li> <li>– недочеты при аргументации решений</li> </ul>
<p><b>«3», если (5 – 6) баллов</b></p>	<p>неполное решение в зависимости от следующих факторов:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>– превышение лимита времени;</li> <li>– отсутствие учета ограничений;</li> <li>– не рациональность принятого решения;</li> <li>– наличие грубых ошибок или противоречий в решении;</li> <li>– отсутствие технической грамотности в оформлении решений;</li> <li>– слабая аргументация решений;</li> <li>– не рациональность принятого решения</li> </ul>
<p><b>«2», менее 5 баллов</b></p>	<p>неполное решение при отсутствии соблюдения всех критериев и показателей</p>



Средство оценивания – кейсы (ситуационные задачи)

Шкала оценки уровня знаний, умений и навыков при решении кейсов (ситуационных задач)

<b>Предел длительности контроля</b>	30 мин.
<b>Критерии оценки</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>– было сформулировано и проанализировано большинство проблем, заложенных в кейсе (задаче);</li><li>– были продемонстрированы адекватные аналитические методы при работе с информацией;</li><li>– были использованы дополнительные источники информации для решения кейса (задачи);</li><li>– были выполнены все необходимые расчеты;</li><li>– подготовленные в ходе решения кейса документы соответствуют требованиям к ним по смыслу и содержанию;</li><li>– выводы обоснованы, аргументы весомы;</li><li>– сделаны собственные выводы, которые отличают данное решение кейса от других решений</li></ul>
<b>Показатели оценки</b>	макс 10 баллов
<b>«5», если (9 – 10) баллов</b>	полный, обоснованный ответ с применением необходимых источников
<b>«4», если (7 – 8) баллов</b>	неполный ответ в зависимости от правильности и полноты ответа: <ul style="list-style-type: none"><li>– не были выполнены все необходимые условия;</li><li>– не было сформулировано и проанализировано большинство проблем, заложенных в кейсе;</li></ul>
<b>«3», если (5 – 6) баллов</b>	неполный ответ в зависимости от правильности и полноты ответа: <ul style="list-style-type: none"><li>– не были продемонстрированы адекватные аналитические методы при работе с информацией;</li><li>– не были подготовлены в ходе решения кейса документы, которые соответствуют требованиям к ним по смыслу и содержанию;</li><li>– не были сделаны собственные выводы, которые отличают данное решение кейса от других решений</li></ul>

Средство оценивания – защита проекта

Шкала оценки уровня знаний, умений и навыков при защите проекта (индивидуальной или в малых группах)

<b>Предел длительности контроля</b>	15 мин
<b>Критерии оценки</b>	– были проанализированы все существенные критерии, к



	<p>проекту;</p> <ul style="list-style-type: none"><li>– были продемонстрированы адекватные аналитические методы при работе с информацией;</li><li>– были использованы дополнительные источники информации;</li><li>– подготовленные в ходе работы над проектом документы, отчеты, презентации соответствуют сформулированным в задании и очевидно подразумеваемым требованиям к ним по смыслу, содержанию, комплектности;</li><li>– выводы обоснованы, аргументы весомы;</li><li>– проект представляет собой решение профессионально-ориентированной задачи</li></ul>
<b>Показатели оценки</b>	мах 15 баллов
<b>«5», если (13 – 15) баллов</b>	<p>Проект отвечает всем сформулированным критериям. В ходе защиты проекта студент (группа студентов) продемонстрировали:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>– хорошие навыки докладчика,</li><li>– умение грамотно и аргументированно отвечать на задаваемые вопросы;</li><li>– глубокое понимание сущности проекта;</li><li>– ведение дискуссии на профессиональном уровне</li></ul>
<b>«4», если (10 – 12) баллов</b>	<p>Проект отвечает основным сформулированным критериям. При этом возможно, что в ходе работы над проектом документы, отчеты, презентации частично соответствуют сформулированным в задании требованиям по смыслу и содержанию. Допущены недочеты в выводах.</p> <p>В ходе защиты проекта студент (группа студентов) продемонстрировали:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>– хорошие навыки докладчика,</li><li>– ответы на задаваемые вопросы были не достаточно аргументированы, либо содержали ошибки;</li><li>– понимание ключевых моментов проекта</li></ul>
<b>«3», если (7 – 9) баллов</b>	<p>Проект отвечает основным сформулированным критериям. При этом в ходе работы над проектом документы, отчеты, презентации частично соответствуют сформулированным в задании требованиям по смыслу и содержанию. Студент не предоставил один из документов проекта. Допущены ошибки в выводах. Упущен ряд вопросов существенно влияющих на качество решения профессиональной задачи или искажающих ее решение.</p> <p>В ходе защиты проекта студент (группа) показали, что:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>– не могут достаточно четко, последовательно и структурированно представить свой проект слушателям;</li><li>– ответы на задаваемые вопросы были не аргументированы, либо содержали грубые ошибки</li></ul>

#### Шкала оценки уровня знаний, умений и навыков при контрольной работе

оценка	Критерии оценивания	Показатели оценивания
	– полно раскрыто содержание	– Обучающийся показывает



<p>«5»</p>	<p>материала;</p> <ul style="list-style-type: none"><li>– материал изложен грамотно, в определенной логической последовательности;</li><li>– продемонстрировано системное и глубокое знание программного материала;</li><li>– точно используется терминология;</li><li>– показано умение иллюстрировать теоретические положения конкретными примерами, применять их в новой ситуации;</li><li>– продемонстрировано усвоение ранее изученных сопутствующих вопросов, сформированность и устойчивость компетенций, умений и навыков;</li><li>– ответ прозвучал самостоятельно, без наводящих вопросов;</li><li>– продемонстрирована способность творчески применять знание теории к решению профессиональных задач;</li><li>– продемонстрировано знание современной учебной и научной литературы;</li><li>– допущены одна – две неточности при освещении второстепенных вопросов, которые исправляются по замечанию</li></ul>	<p>всесторонние и глубокие знания программного материала,</p> <ul style="list-style-type: none"><li>– знание основной и дополнительной литературы;</li><li>– последовательно и четко отвечает на вопросы билета и дополнительные вопросы;</li><li>– уверенно ориентируется в проблемных ситуациях;</li><li>– демонстрирует способность применять теоретические знания для анализа практических ситуаций, делать правильные выводы, проявляет творческие способности в понимании, изложении и использовании программного материала;</li><li>– подтверждает полное освоение компетенций, предусмотренных программой</li></ul>
<p>«4»</p>	<ul style="list-style-type: none"><li>– вопросы излагаются систематизировано и последовательно;</li><li>– продемонстрировано умение анализировать материал, однако не все выводы носят аргументированный и доказательный характер;</li><li>– продемонстрировано усвоение основной литературы.</li><li>– ответ удовлетворяет в основном требованиям на оценку «5», но при этом имеет один из недостатков:<ul style="list-style-type: none"><li>– а) в изложении допущены небольшие пробелы, не искажившие содержание ответа;</li><li>– б) допущены один – два недочета при освещении основного содержания ответа, исправленные по замечанию преподавателя;</li><li>– в) допущены ошибка или</li></ul></li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>– обучающийся показывает полное знание программного материала, основной и дополнительной литературы;</li><li>– дает полные ответы на теоретические вопросы билета и дополнительные вопросы, допуская некоторые неточности;</li><li>– правильно применяет теоретические положения к оценке практических ситуаций;</li><li>– демонстрирует хороший уровень освоения материала и в целом подтверждает освоение компетенций, предусмотренных программой</li></ul>



	более двух недочетов при освещении второстепенных вопросов, которые легко исправляются по замечанию преподавателя	
«3»	<ul style="list-style-type: none"><li>– неполно или непоследовательно раскрыто содержание материала, но показано общее понимание вопроса и продемонстрированы умения, достаточные для дальнейшего усвоения материала;</li><li>– усвоены основные категории по рассматриваемому и дополнительным вопросам;</li><li>– имелись затруднения или допущены ошибки в определении понятий, использовании терминологии, исправленные после нескольких наводящих вопросов;</li><li>– при неполном знании теоретического материала выявлена недостаточная сформированность компетенций, умений и навыков, студент не может применить теорию в новой ситуации;</li><li>– продемонстрировано усвоение основной литературы</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>– обучающийся показывает знание основного материала в объеме, необходимом для предстоящей профессиональной деятельности;</li><li>– при ответе на вопросы билета и дополнительные вопросы не допускает грубых ошибок, но испытывает затруднения в последовательности их изложения;</li><li>– не в полной мере демонстрирует способность применять теоретические знания для анализа практических ситуаций;</li><li>– подтверждает освоение компетенций, предусмотренных программой на минимально допустимом уровне</li></ul>
«2»	<ul style="list-style-type: none"><li>– не раскрыто основное содержание учебного материала;</li><li>– обнаружено незнание или непонимание большей или наиболее важной части учебного материала;</li><li>– допущены ошибки в определении понятий, при использовании терминологии, которые не исправлены после нескольких наводящих вопросов.</li><li>– не сформированы компетенции, умения и навыки.</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>– обучающийся имеет существенные пробелы в знаниях основного учебного материала по дисциплине;</li><li>– не способен аргументировано и последовательно его излагать, допускает грубые ошибки в ответах, неправильно отвечает на задаваемые вопросы или затрудняется с ответом;</li><li>– не подтверждает освоение компетенций, предусмотренных программой</li></ul>

**оценочная шкала контрольной работы**

Процентный интервал оценки	оценка
менее 50%	2
51% - 70%	3
71% - 85%	4
86% - 100%	5



## Виды средств оценивания, применяемых при проведении промежуточной аттестации и шкалы оценки уровня знаний, умений и навыков при их выполнении

Средство оценивания – демонстрация навыков работы с программными средствами

### Шкала оценки уровня знаний, умений и навыков при демонстрации навыков владения информационной технологией

Оценка	Критерии оценивания	Показатели оценивания
«5»	<ul style="list-style-type: none"><li>– продемонстрировано системное и глубокое знание применяемой информационной технологии;</li><li>– показано умение работать с информационной технологией при решении новых задач;</li><li>– продемонстрировано усвоение обработки ранее освоенных задач с помощью данной информационной технологии;</li><li>– сформированность и устойчивость компетенций, умений и навыков;</li><li>– демонстрация работы происходит самостоятельно, без наводящих вопросов;</li><li>– продемонстрирована способность творчески применять знание теории к решению не стандартных профессиональных задач;</li><li>– допущены одна – две неточности при работе с информационной технологией, которые исправляются по замечанию</li></ul>	<p>Обучающийся показывает:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>– всесторонние и глубокие знания программного материала и его уверенное использование при реализации с помощью информационной технологии;</li><li>– последовательно и четко отвечает на вопросы преподавателя, демонстрируя отличные навыки владения информационной технологией;</li><li>– уверенно ориентируется в новых ситуациях;</li><li>– проявляет творческие способности в понимании, изложении и использовании информационных технологий для решения новых задач;</li><li>– подтверждает полное освоение компетенций, предусмотренных программой</li></ul>
«4»	<ul style="list-style-type: none"><li>– продемонстрировано хорошее знание применяемой информационной технологии;</li><li>– показано умение работать с информационной технологией при решении типовых задач, однако новые задачи могут вызывать определенные затруднения;</li><li>– продемонстрировано усвоение обработки ранее освоенных задач с помощью данной информационной технологии;</li><li>– сформированность и устойчивость компетенций, умений и навыков;</li><li>– демонстрация работы происходит в основном самостоятельно, но несколько раз преподаватель вынужден задавать наводящие вопросы;</li><li>– допущены ошибка или более двух недочетов при работе с информационной технологией, которые легко исправляются по замечанию преподавателя</li></ul>	<p>Обучающийся показывает:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>– полное знание программного материала и его уверенное использование при реализации с помощью информационной технологии;</li><li>– отвечает на вопросы преподавателя, демонстрирует хорошие навыки владения информационной технологией;</li><li>– допускает ошибки или неточности при попытке решить новые для себя задачи, но исправляет их после замечания преподавателя;</li><li>– подтверждает полное освоение компетенций, предусмотренных программой</li></ul>



«3»	<ul style="list-style-type: none"><li>- усвоены основные приемы работы с информационной технологией;</li><li>- имелись затруднения или допущены ошибки при демонстрации навыков работы с информационной технологией;</li><li>- прикладные задачи, реализуются в информационной технологии с помощью наводящих вопросов;</li><li>- при неполном знании функционирования информационной технологии, выявлена недостаточная сформированность компетенций, умений и навыков, студент не может использовать ее в новой ситуации;</li></ul>	Обучающийся показывает: <ul style="list-style-type: none"><li>- знание программного материала в объеме, необходимом для предстоящей профессиональной деятельности;</li><li>- при решении прикладных задач не допускает грубых ошибок, но испытывает существенные затруднения;</li><li>- не в полной мере демонстрирует способность применять информационную технологию для решения практических задач;</li><li>- подтверждает освоение компетенций, предусмотренных программой на минимально допустимом уровне</li></ul>
«2»	<ul style="list-style-type: none"><li>- обнаружено незнание основных приемов работы с информационной технологией;</li><li>- демонстрация работы информационной технологии происходит фрагментарно или не происходит вообще;</li><li>- не сформированы компетенции, умения и навыки.</li></ul>	Обучающийся: <ul style="list-style-type: none"><li>- имеет существенные пробелы в знаниях основного учебного материала по дисциплине;</li><li>- делает многочисленные грубые ошибки при демонстрации решения известной задачи в рамках информационной технологии;</li><li>- демонстрирует незнание работы информационной технологии для решения новых задач;</li><li>- не подтверждает освоение компетенций, предусмотренных программой</li></ul>

Средство оценивания – кейсы (ситуационные задачи)

**Шкала оценки уровня знаний, умений и навыков при решении кейсов (ситуационных задач)**

<b>Предел длительности контроля</b>	30 мин.
<b>Критерии оценки</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>- было сформулировано и проанализировано большинство проблем, заложенных в кейсе (задаче);</li><li>- были продемонстрированы адекватные аналитические методы при работе с информацией;</li><li>- были использованы дополнительные источники информации для решения кейса (задачи);</li><li>- были выполнены все необходимые расчеты;</li><li>- подготовленные в ходе решения кейса документы соответствуют требованиям к ним по смыслу и содержанию;</li><li>- выводы обоснованы, аргументы весомы;</li><li>- сделаны собственные выводы, которые отличают данное решение кейса от других решений</li></ul>





Показатели оценки	маx 10 баллов
«5», если (9 – 10) баллов	полный, обоснованный ответ с применением необходимых источников
«4», если (7 – 8) баллов	неполный ответ в зависимости от правильности и полноты ответа: – не были выполнены все необходимые условия; – не было сформулировано и проанализировано большинство проблем, заложенных в кейсе;
«3», если (5 – 6) баллов	неполный ответ в зависимости от правильности и полноты ответа: – не были продемонстрированы адекватные аналитические методы при работе с информацией; – не были подготовленные в ходе решения кейса документы, которые соответствуют требованиям к ним по смыслу и содержанию; – не были сделаны собственные выводы, которые отличают данное решение кейса от других решений

Средство оценивания – тестирование

Шкала оценки уровня знаний, умений и навыков при решении тестовых заданий

Критерии оценки	оценка
выполнено верно заданий	«5», если (90 – 100)% правильных ответов
	«4», если (70 – 89)% правильных ответов
	«3», если (50 – 69)% правильных ответов
	«2», если менее 50% правильных ответов

**7.3. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы.**

Номер недели семестра	Раздел дисциплины, обеспечивающий формирование компетенции (или ее части)	Вид и содержание контрольного задания	Требования к выполнению контрольного задания и срокам сдачи
<b>2 семестр</b>			
4	Системы управления взаимоотношениями с клиентом (CRM) и работа с Quick Sales Free	Контрольная точка 1. Ведение клиента и аналитическая работа в Quick Sales Free	Демонстрация навыков работы с программными средствами на примере решения профессиональной задачи Работа должна быть сдана на 4-ой неделе текущего семестра
8	Технология работы в MS Excel	Контрольная точка 2. Контрольная работа по	Контрольная работа. Работа должна быть сдана на 9-ой неделе текущего



		математическим и логическим функциям, текстовым операторам Microsoft Excel.	семестра
12		Контрольная точка 3 Решение задачи операционного анализа средствами MS Excel	Демонстрация навыков работы с программными средствами и решение с ее помощью профессиональной /ситуационной задачи Работа должна быть сдана на 13-ой неделе текущего семестра
18	Информационное обеспечение проектной деятельности в гостиничном деле (ресторанная деятельность)	Контрольная точка 4. Индивидуальный или групповой проект в MS Project по тематике «Гостиничное дело»	Защита проекта. Работа должна быть сдана на 18-ой неделе текущего семестра
<b>3 семестр</b>			
4	Деловая переписка и работа с большими документами в MS Word	Контрольная точка 1. Деловая игра – деловое письмо	Демонстрация владения терминологией, учебным материалом по теме, умение работать в группе, достижение игровых целей в соответствии с ключевыми критериями Работа должна быть сдана на 4-ой неделе текущего семестра
8		Контрольная точка 2. Формирование документа в MS Word	Демонстрация навыков работы с программными средствами. Работа должна быть сдана на 8-ой неделе текущего семестра
12	СПС «Консультант Плюс»	Контрольная точка 3. Решение правовых вопросов с помощью «Консультант Плюс»	Демонстрация навыков работы с программными средствами. Работа должна быть сдана на 12-ой неделе текущего семестра
18	Бизнес-процессы в гостиничном деле (ресторанная деятельность) и их моделирование в Ramus Educational	Контрольная точка 4. Индивидуальный или групповой проект «Моделирование бизнес-процессов в гостиничном деле»	Защита проекта Работа должна быть сдана на 18-ой неделе текущего семестра.
<b>4 семестр</b>			
4	Интеллектуальные карты	Контрольная точка 1. Ситуационная задача – создание интеллектуальной карты	Демонстрация умения формулировать и анализировать проблемы, заложенные в задаче, использование дополнительных источников информации для решения задачи; подготовка интеллектуальной карты в



			соответствии с основными критериями и ограничениями Работа должна быть сдана на 4-ой неделе текущего семестра
10	Работа с технологической платформой 1 С: Предприятие	Контрольная точка 2. Демонстрация навыков работы с системой 1С:Предприятие 8.2	Демонстрация навыков работы с программными средствами и решение с ее помощью профессиональной/ ситуационной задачи Работа должна быть сдана на 10-ой неделе текущего семестра
14	Информационные технологии для управления организациями общественного питания (R-keeper) и управления отелем (Amadeus PMS)	Контрольная точка 3. Контрольная работа по основным инструментам R-Keeper	Контрольная работа. Работа должна быть сдана на 14-ой неделе текущего семестра
18	Интернет-технологии	Контрольная точка 4. Проект «Разработка сайта в гостиничном деле»	Защита проекта Работа должна быть сдана на 18-ой неделе текущего семестра

## Семестр 2

### **Контрольная точка 1. Демонстрация навыков работы с программными средствами. Ведение клиента и аналитическая работа в Quick Sales Free**

1. Настройте справочник «Продукты» - добавьте не менее 2-х групп услуг, в каждой группе не менее 3-х видов услуг
2. Настройте справочник «Этапы сделки» - добавьте к существующим этапам не менее трех
3. Ваша компания приняла участие в профессиональной выставке. По итогам посещения выставочного стенда вашей компании к вам обратился клиент. Продемонстрируйте все этапы ведения сделки и завершите ее успехом.
4. Ваша компания провела ряд рекламных мероприятий, разместив рекламные объявления на тематических форумах в интернете и в местной газете. По итогам размещения рекламы, к вам обратился клиент. Продемонстрируйте некоторые этапы ведения сделки. Пусть сделка окончится отказом на одном из этапов
5. Проведите анализ интенсивности работы ваших сотрудников и анализ сбытовой деятельности вашей компании по ряду показателей. Для выявления текущей ситуации по работе с важными клиентами, определите количество открытых сделок для клиентов, входящих в группу *Важные*. Использовать модуль *Клиенты* -> *Фильтр*.
6. Проведите анализ интенсивности работы ваших сотрудников и анализ сбытовой деятельности вашей компании по ряду показателей. Для контроля эффективности сбытовой политики определить динамику (диаграмма - график) и структуру объемов сбыта разных групп товаров во втором полугодии текущего года (помесячно). Использовать модуль *Отчеты*
7. Проведите анализ интенсивности работы ваших сотрудников и анализ сбытовой деятельности вашей компании по ряду показателей. Для контроля эффективности



- сбытовой политики определить (в количественном выражении) из каких источников клиенты чаще всего узнают о вашей компании. Использовать модуль *Отчеты*.
8. Проведите анализ интенсивности работы ваших сотрудников и анализ сбытовой деятельности вашей компании по ряду показателей. Для контроля эффективности сбытовой политики определить динамику и структуру объемов сбыта разных групп товаров для крупных компаний в текущем году (за год в целом). Использовать модуль *Отчеты*.
  9. Проведите анализ интенсивности работы ваших сотрудников и анализ сбытовой деятельности вашей компании по ряду показателей. Для контроля эффективности сбытовой политики определить (в количественном выражении) какие причины побудили ваших клиентов из России к сотрудничеству с вами. Использовать модуль *Отчеты*.

### **Контрольная точка 2. Контрольная работа по математическим, текстовым и логическим функциям в Microsoft Excel.**

Студенту предлагается ответить на один из нижеприведенных вопросов (вариант вопроса выбирается в соответствии с последней цифрой в номере студенческого билета, при этом цифра 0 соответствует варианту 10), а также подтвердить корректность своего ответа, продемонстрировав самостоятельно сформулированный сопутствующий пример в MS Excel

1. Как называется ссылка типа  $\$C\$5$ ? Какой синтаксис у оператора ЕСЛИ()?
2. У какой математической операции наивысший приоритет? Какие значения может принимать логическая переменная?
3. Какой оператор находит среднее значение для массива чисел? В ячейке A6 содержится логическая переменная. Корректна ли запись в ячейке A5 следующего вида: =ИЛИ(A6)?
4. Какой оператор находит максимальное значение для массива чисел? В ячейке A6 содержится логическая переменная. Корректна ли запись в ячейке A5 следующего вида: =НЕ(A6)?
5. Какой оператор находит минимальное значение для массива чисел? Ячейки B 2, C2 и D2 содержат Фамилию, имя и отчество человека соответственно. В ячейке E2 необходимо получить фамилию и инициалы человека.
6. Какой оператор возводит число в заданную степень? Ячейки B2 и B3 содержат даты 19.01.2016 и 20.01.2018 в ячейке B5 необходимо вычислить количество дней между двумя датами
7. Какой оператор применяют для связывания текстовых строк? В чем различие между операторами ЛЕВСИМ и ПРАВСИМ?
8. Какой синтаксис у оператора ЛЕВСИМВ? В столбце B укажите фамилию сотрудников, в столбце C укажите количество отработанных дней, в столбце D укажите размер оклада, в столбце E рассчитайте премию. Премия сотрудника зависит от количества отработанных дней. Премия выплачивается в размере 80% от оклада, если сотрудник отработал 19 и более дней. В противном случае, премия составляет 50% оклада.
9. Какая функция у оператора ПРАВСИМВ? Ячейки B2 и B3 содержат даты 19.01.2016 и 20.01.2018 в ячейке B5 необходимо вычислить количество дней между двумя датами
10. Что означает оператор <>? Ячейки B 2, C2 и D2 содержат Фамилию, имя и отчество человека соответственно. В ячейке E2 необходимо получить фамилию и инициалы человека.

### **Контрольная точка 3. Решение ситуационной задачи операционного анализа средствами Microsoft Excel**

Реализовать средствами MS Excel следующую задачу. При реализации задачи, студентом должна быть предусмотрена возможность быстрого изменения ее числовых параметров (цена реализации, закупочная цена, постоянные издержки).



Мария М. планирует продажу плакатов туристам по 3.5 \$ за штуку. Она может приобретать плакаты у оптовика по 2.1.\$ и возвращать непроданные плакаты. Аренда палатки обойдется в 700 \$ в неделю.

Рассчитать:

1. Порог рентабельности.
  2. Показатели прибыли, запаса финансовой прочности и силы воздействия операционного рычага для разных значений объема продаж.
  3. Каким станет порог рентабельности, если арендная плата увеличится на 50%?
  4. Каким станет порог рентабельности, если удастся увеличить цену реализации до 3.85\$?
  5. Каким станет порог рентабельности, если закупочная цена плакатов повысится до 2.38\$?
- Показать результат на графике выручки, постоянных, переменных и общих издержек.

#### **Контрольная точка 4. Индивидуальный или групповой проект в MS Project по тематике «Гостиничное дело». Защита проекта**

На основании знаний полученных в ходе коллективной аудиторной работы по созданию проекта: “Разработка обучающего семинара” самостоятельно создать новый проект в MS Project. Тема проекта выбирается, как один из вариантов предложенных ниже. Выполняется как индивидуально, так и в малых группах (до 3 человек).

Требования к заданию: проект должен содержать не менее двух фаз, не менее 15 задач, на проект должны быть назначены материальные и трудовые ресурсы, должен быть подсчитан бюджет проекта. В процессе защиты студент (или группа студентов) должна уметь демонстрировать уверенное владение основными функциями MS Project (за исключением функций ручного выравнивания загрузки ресурсов, определения риска и совместной работы над проектом)

Варианты заданий

1. Вы работаете в отделе кадров гостиницы «Зеленый Бор». Сформировать проект по проведению обучающего мероприятия для сотрудников гостиницы.
2. Вы работаете в отделе кадров гостиницы «Полесье». Предложить проект по проведению выездного мероприятия по концепции «творческий тимбилдинг»
3. Вы работаете в ИТ-департаменте гостиничного комплекса «Измайловский». Предложить комплекс мероприятий по закупке и внедрению в работу компании системы управления взаимоотношениями с клиентом
4. Вы работаете в ИТ-департаменте гостевого дома «Алеша Попович». Предложить комплекс мероприятий по организации обучения сотрудников компании работе в новой бухгалтерской системе
5. Вы работаете в отделе снабжения гостиничного комплекса. Предложить проект по закупке мебели в зал ресторана
6. Вы работаете в отделе снабжения гостиничного комплекса. Предложить проект по закупке и пуско-наладочным работам оборудования в ресторан вашего комплекса.
7. Вы занимаетесь рекрутментом в гостинице «Заря». Предложить комплекс мероприятий по найму и обучению барменов
8. Вы работаете в гостиничном комплексе «Снегурочка» и курируете вопросы организации досуга гостей. Предложить проект по проведению празднования нового года для гостей гостиничного комплекса.

#### **Материалы для промежуточной аттестации по семестру 2. Демонстрационный вариант**

Материалы промежуточной аттестации включают в себя тестовые вопросы и практические задания позволяющие оценить теоретические знания студента и степень владения изучаемыми информационными технологиями.



### Семестр 3

#### **Контрольная точка 1. Деловая игра – деловое письмо**

*Подготовка игры.* Участники игры повторяют лекционный материал и изучают презентацию по темам Деловое письмо, Стилистика делового письма. Особое внимание уделяется шаблонам писем-претензий, писем-отказов, ответов на необоснованные и обоснованные претензии, продающих писем.

*Цель деловой игры.* Овладение практическими навыками ведения деловой переписки, позволяющими конструктивно решать конфликтные ситуации, эффективно работать с контрагентами предприятия.

*Сценарий деловой игры.*

Ход деловой игры предполагает деление студентов на группы по 3-4 человека. Каждая группа представляет собой сотрудников определенной компании. Преподаватель дает группе определенные «вводные данные».

Пример 1: Вы заместитель управляющего ресторана при гостиничном комплексе «Матренин двор». Ранее вы подписали договор с клиентом – фармацевтической компанией «Пилюлькин», по которому ваш ресторан организует корпоративное мероприятие для сотрудников компании. Согласно договору предусматривалась 50% предоплата мероприятия за месяц до предполагаемой даты корпоративного мероприятия. В настоящий момент к вам поступило письмо с просьбой провести корпоратив без предоплаты. Сформулируйте письмо-отказ согласно ранее полученным знаниям.

Пример 2. Вы менеджер по развитию гостиничного комплекса «Отдыхашка». Вам необходимо убедить генерального директора в том, что сотрудники отдела в командировки в Европу должны летать бизнес-классом. Сформулируйте письмо-предложение согласно ранее полученным знаниям.

Пример 3. Вы руководитель подразделения аниматоров в гостинице «У причала». У вас под началом команда студентов, которые проводят «вкусные мастер-классы» в ресторанном комплексе гостиницы. Каждому аниматору перед началом смены выдается мешок шоколадок. Эти шоколадки он должен раздавать маленьким посетителям, по завершении «вкусного мастер-класса» Понимая, что мало кто из аниматоров удержится, чтобы не положить пару шоколадок себе в рот, руководство ввело квоту: три шоколадки за смену можно съесть самому, а больше – ни-ни. Вы узнаете, что один из ваших аниматоров постоянно перебирает квоту. Вы уже говорили с ним, но, как оказалось, это не помогло. Вы решаете написать сладкоежке письмо и предупредить еще раз, что в конце концов его могут оштрафовать.

Пример 4. В спорт-бар, при гостинице «У причала», были приобретены фильтры очистки питьевой воды. Фильтры начали «барахлить»: вода идет ржавая с металлическим привкусом. Очевидно, что фильтры не надлежащего качества. Сформулируйте письмо-претензию поставщику.

#### **Контрольная точка 2. Демонстрация навыков работы с программными средствами. Формирование документа в MS Word**

Необходимо сформировать документ в MS Word, который должен содержать сведения о предприятиях в сфере гостиничного бизнеса (ресторанная деятельность) и выполняться, как одно из заданий предложенных ниже. Вариант задания выбирается в соответствии с последней цифрой в номере зачетки студента.

Варианты заданий

1. Создайте шаблон письма с отказом от сотрудничества от имени генерального директора вашей гостиницы



2. Создайте документ, содержащий Заголовки первого и второго уровней, автоматически собранное оглавление, названия рисунков (таблиц) и перекрестные ссылки на них
3. Создайте шаблон визитной карточки для менеджера по работе с клиентами с использованием настраиваемых форм (доступны в инструменте Разработчик)
4. Создайте документ, содержащий Заголовки первого и второго уровней, автоматически собранное оглавление, названия рисунков (таблиц) и перекрестные ссылки на них
5. Создайте титульный лист для рекламного буклета агентства по недвижимости
6. Создайте документ, содержащий Заголовки первого и второго уровней, автоматически собранное оглавление, названия рисунков (таблиц) и перекрестные ссылки на них
7. Создайте таблицу в которой будут учитываться ваши ежедневные расходы на питание, проезд, развлечения, спорт, образование. В ячейках «Итого» запишите формулы суммы
8. Создайте документ, содержащий Заголовки первого и второго уровней, автоматически собранное оглавление, названия рисунков (таблиц) и перекрестные ссылки на них
9. Создайте рекламный проспект для гостиничного (ресторанного) предприятия, в котором будет отражена диаграмма роста продаж.
10. Создайте документ, содержащий Заголовки первого и второго уровней, автоматически собранное оглавление, названия рисунков (таблиц) и перекрестные ссылки на них

**Контрольная точка 3. Демонстрация навыков работы с программными средствами.  
Демонстрация навыков работы в СПС «Консультант Плюс».**

1. Работник, являющийся студентом вуза, предупрежден о предстоящем увольнении по сокращению штата. Выясните, имеет ли он в соответствии с Трудовым Кодексом преимущественное право остаться на работе
2. Подготовьте подборку писем Минфина и ФНС, изданных с начала 2015 года, в которых говорится об авторизации и подаче жалобы в личном кабинете налогоплательщика. Сохраните список документов в файл
3. Вы приобрели сотовый телефон, и в нем возникли неполадки в течение гарантийного срока. Вы отвезли телефон в сервисный центр, и он находился там для диагностики и ремонта длительное время (не эксплуатировался). Выясните, возможно ли продление гарантийного срока на телефон после устранения неполадок
4. Поставьте на контроль первую часть налогового кодекса РФ
5. Найдите документ принятый Минобразованием РФ или Минобрнауки РФ, в котором дается разъяснение, облагается ли повышенная стипендия налогом. Поставьте закладку на фрагменте, разъясняющем ситуацию с налогообложением повышенной стипендии.
6. Определите величину прожиточного минимума для трудоспособного населения г.Москвы и Московской области, установленную на 1 квартал 2017 года
7. Подготовьте подборку совместных писем Минфина и ФНС, в которых говорится о льготах по налогу на имущество. Список документов сохраните в файл. Укажите количество найденных документов.
8. Создайте группу папок Учеба. В группе папок Учеба создайте папки: Мне должны, Я должен, Перспективы. Выясните можно ли получить гранты на обучение за границей. Поместите документ, дающий максимально исчерпывающий ответ на данный вопрос в папку Перспективы ->Учеба
9. Создайте группу папок Учеба. В группе папок Учеба создайте папки: Мне должны, Я должен, Перспективы. Выясните, какие документы нужны для получения социальной стипендии. Поместите документ, дающий максимально исчерпывающий ответ на этот вопрос в папку Мне должны ->Учеба
10. Создайте группу папок Учеба. В группе папок Учеба создайте папки: Мне должны, Я должен, Перспективы. Выясните, могут ли студенты, не выполнившие программы



- практик без уважительной причины, быть отчислены из Вуза. Поместите документ, дающий максимально исчерпывающий ответ на этот вопрос в папку Я должен ->Учеба
11. Составьте единый список документов из базы законодательство по федеральным налогам, принятым в 2016/2015 годах и утративших силу в настоящее время, а также принятых в 2017 году и не утративших силу в настоящее время (с помощью поля папки документов).
  12. Вы с друзьями собрались в Санкт-Петербург. Но по семейным обстоятельствам поездку пришлось отложить. Какую часть стоимости билеты вы можете получить при условии, что вернули неиспользованный билет за 5 часов до поездки
  13. Выясните каков предельный размер социального налогового вычета за обучение ребенка до 18 лет.
  14. Поставьте закладку на фрагменте текста, дающем исчерпывающий ответ на вопрос, каков размер компенсации, за утерю багажа авиаперевозчиком.

#### **Контрольная точка 4. Индивидуальный или групповой проект «Моделирование бизнес-процессов в гостиничном деле». Защита проекта**

Задание предназначено для тренировки навыков моделирования бизнес-процессов средствами методики IDEF0 с использованием CASE-средства RAMUS Educational.

Студенту необходимо построить структурно-функциональную модель «as-is», описывающую деятельность сотрудника (подразделения), либо осуществление бизнес-процесса в соответствии с выбранным предметом исследования. Выявить недостатки существующей модели.

Сформулировать предложения по улучшению модели и построить структурно-функциональную модель «to-be»..

План выполнения работы:

1 этап. Выбор предмета исследования. Характеристика предмета исследования

Предмет исследования может касаться любого аспекта деятельности предприятий сервиса недвижимости и жилищно-коммунального хозяйства и выбирается студентом самостоятельно.

2 этап. Анализ бизнес-процесса предприятия на основе построения структурно-функциональной модели «as-is» средствами Ramus Educational. Выявление недостатков существующей модели.

3 этап. На основе выявленных недостатков предложить рекомендации по их устранению. Построение модели «to-be», средствами Ramus Educational.

4 этап. Создание отчета по выполненной работе.

Результаты работы представляются в виде пояснительной записки. Пояснительная записка оформляется на листах формата А4 и должна содержать следующие элементы:

- Титульный лист.
- Характеристика предмета исследования.
- Построение структурно-функциональной модели “as is»
- Анализ существующей модели
- Предложения по совершенствованию структурно-функциональной модели, построение модели “to be”

Текст отчета должен быть напечатан на одной стороне стандартного листа бумаги А4. Страницы отчета должны иметь поля: правое —10 мм, верхнее, левое и нижнее — 20 мм. Подготовленный отчет должен быть сброшюрован в папку формата А4 или оформлен в переплет.





Страницы отчета нумеруются по порядку от первой до последней без пропусков и повторений арабскими цифрами, проставляемыми по центру внизу страницы, кроме титульного листа.

При оформлении отчета студент должен использовать однородный стиль на протяжении всего документа.

5 этап. Создание презентации по выполненной работе.

Результаты работы также представляются в виде презентации и должны содержать:

- Титульный лист.
- Характеристика предмета исследования (тезисно)
- Контекстную диаграмму и диаграммы декомпозиций структурно-функциональной модели “as is»
- Анализ существующей модели (тезисно)
- Предложения по совершенствованию структурно-функциональной модели, построение модели “to be”

### **Материалы для промежуточной аттестации по семестру 3.**

Материалы промежуточной аттестации включают в себя тестовые вопросы и практические задания позволяющие оценить теоретические знания студента и степень владения изучаемыми информационными технологиями.

#### ***Часть 1. Тест. Задания с выбором, в которых студенты выбирают правильный ответ из данного набора ответов***

*Тест включает 20 заданий. На выполнение теста отводится 30 минут. Задания рекомендуется выполнять по порядку, не пропуская ни одного. Когда задание не удаётся выполнить сразу, перейдите к следующему. Останется время, вернитесь к пропущенным заданиям. За каждый правильный ответ начисляется один балл*

1. Совокупность логически взаимосвязанных действий, преобразующих ресурсы в конечный продукт (товар/услугу), представляющий ценность для потребителя называется

\_\_\_\_\_

*бизнес-процесс, бизнес-система, проектная деятельность, процессный подход*

2. К какому из перечисленных классов бизнес-процессов относят процесс обслуживания клиента риэлтерского агентства?

\_\_\_\_\_

*сопутствующие, основные, вспомогательные, процессы управления*

3. К какому классу бизнес-процессов относят поддержание инфраструктуры предприятия?

\_\_\_\_\_

*сопутствующие, основные, вспомогательные, процессы управления*

4. Сотрудник компании, управляющий бизнес-процессом и несущий ответственность за полученный результат это

\_\_\_\_\_

*контрагент, исполнитель, эксперт, владелец*

5. Руководство предприятия стало задумываться о внедрении на предприятие корпоративной информационной системы и сертификации компании по международным



стандартам ISO. Какая из перечисленных ситуаций требует описания ключевых бизнес-процессов?

*описывать ключевые бизнес-процессы надо только в случае сертификации, описывать ключевые бизнес-процессы надо только в случае внедрения корпоративной информационной системы, описания ключевых бизнес-процессов требуют оба случая, описания ключевых бизнес-процессов не нужно в обоих случаях*

6. Набор знаков и правил, применяющихся при графической визуализации бизнес-процессов называется

*нотация, график, модель, контекстная диаграмма*

7. Какой из методик описания бизнес-процессов НЕ существует:

*графической; текстовой; модельной; табличной*

8. Самая «новая» по времени принятия нотация моделирования бизнес-процессов:

*BPMN, IDEF, eEPC, Ramus*

9. В IDEF0 представление бизнес-процесса, как единого целого, описывается

*графиком, контекстной диаграммой, декомпозицией, нотацией*

10. Разбиение бизнес-процесса на составляющие его процессы, функции, события называется

*графиком, контекстной диаграммой, декомпозицией, нотацией*

11. Можно ли создать таблицу с вычисляемыми полями в MS Word 2010?

*да, нет*

12. В MS Word заголовочные данные, включающие в себя, название произведения или название компании, дату разработки документа и т.п. и помещаемые над текстом на каждой странице документа называются

*нотация, график, модель, колонтитул*

13. Можно ли создать в MS Word 2010 шаблон визитки, в которой значение поля «Должность» будет выбираться из открывающегося списка?

*да, нет*



14. Функция =PRODUCT(A1:A2) в MS Word 2010

*не применяется; возвращает наибольшее значение из ячеек A1, A2; позволяет вычислить сумму двух соседних ячеек таблицы; позволяет вычислить произведение двух соседних ячеек таблицы*

15. Программный комплекс, включающий в себя массив правовой информации и программные инструменты, позволяющие работать с этим массивом это

*система управления взаимоотношениями с клиентом, система управления проектами, система моделирования бизнес-процессов, справочно-правовая система*

16. К каким видам информационных систем относится Ramus Educational

*системы управления взаимоотношениями с клиентом; системы управления проектами; системы моделирования бизнес-процессов; справочно-правовые системы*

17. К каким видам информационных систем относится Консультант Плюс

*системы управления взаимоотношениями с клиентом; системы управления проектами; системы моделирования бизнес-процессов; справочно-правовые системы*

18. К какому виду правовой информации относится договор аренды нежилого помещения?

*информация индивидуально-правового характера, имеющая юридическое значение; нормативная правовая информация; неофициальная правовая информация*

19. Справочно-правовые системы являются частным случаем

*документальных информационно-поисковых систем; геоинформационных систем; фактографических информационно-поисковых систем; систем управления взаимоотношениями с клиентом*

20. Системы, предназначенные для сбора, хранения, анализа и графической визуализации пространственных данных и связанной с ними информации называются

*документальными информационно-поисковыми; геоинформационными; фактографическими информационно-поисковыми; справочно-правовыми*

### **Часть 2. Практические задания**

*На выполнение практических заданий отводится 90 минут. Задания рекомендуется выполнять по порядку, не пропуская ни одного. Для выполнения заданий необходим компьютерный класс с соответствующим программным обеспечением. Выполненное задание демонстрируется преподавателю. За каждое правильно выполненное задание начисляется десять баллов.*

1. Запустите систему MS Word 2010.



- Создайте документ, содержащий заголовки первого и второго уровней, автоматически собранное оглавление, названия рисунков (таблиц) и перекрестные ссылки на них
2. Запустите систему Консультант Плюс  
Определите величину прожиточного минимума для трудоспособного населения г.Москвы и Московской области, установленную на 1 квартал 2017 года  
Вы приобрели сотовый телефон и в нем возникли неполадки в течении гарантийного срока. Вы отвезли телефон в сервисный центр и он находился там для диагностики и ремонта длительное время (не эксплуатировался). Выясните, возможно ли продление гарантийного срока на телефон после устранения неполадок  
Подготовьте подборку совместных писем Минфина и ФНС, в которых говорится о льготах по налогу на имущество. Список документов сохраните в файл  
Создайте группу папок Учеба. В группе папок Учеба создайте папки: Мне должны, Я должен, Перспективы. Выясните можно ли получить гранты на обучение за границей. Поместите документ, дающий максимально исчерпывающий ответ на данный вопрос в папку Перспективы ->Учеба
  3. Запустите систему Ramus Educational  
Выполните моделирование бизнес-процесса «Обслуживание клиента ресторана»

#### Семестр 4

#### **Контрольная точка 1. Ситуационная задача – создание интеллектуальной карты**

На основании знаний полученных в ходе коллективной аудиторной работы по созданию интеллектуальных карт самостоятельно или в малой группе создать интеллектуальную карту.

Основные правила построения:

- 1) Начинайте с центра. В центре находится самая главная мысль, цель построения интеллектуальной карты. Начинайте с главной мысли — и у вас появятся новые идеи, чем ее дополнить. Центральный образ должен быть для вас самым ярким объектом, потому что он будет являться вашим центром внимания, основной целью создания интеллектуальной карты. Для этого максимально четко ставьте задачу, используйте при создании центрального образа наиболее «цепляющие», вдохновляющие вас в данный момент цвета и рисунки
- 2) Читайте по часовой стрелке, начиная с правого верхнего угла. Информация считывается по кругу, начиная с центра карты и продолжая с правого верхнего угла и далее по часовой стрелке.
- 3) Используйте разные цвета! В выбираемых нами цветах всегда больше смысла, чем может показаться. Цвет мы воспринимаем мгновенно, а на восприятие текста нужно время..
- 4) Экспериментируйте! У каждой из карт свой неповторимый индивидуальный стиль. Так как мышление каждого человека уникально, то и карта как результат мышления тоже оказывается уникальной и неповторимой. Не бойтесь экспериментировать, пробовать, искать и находить лучшие способы представления информации, максимально подходящие именно для вас.

Основные ограничения

- 1) Мы не можем оперировать одновременно более чем  $7 \pm 2$  объектами информации
- 2) Нельзя использовать длинные фразы (только эмфазы)
- 3) Рисунки – предпочтительнее слов
- 4) Любая мысль может быть тут же потеряна и вытеснена другой, не всегда более важной и приоритетной мыслью

*Демонстрационный вариант кейса*



Дано. Сеть ресторанов, работающая в сегменте «средний плюс», оказалась на грани закрытия. Чтобы выжить в кризис, владельцы бизнеса экспериментировали с вводом новых блюд, что не принесло ощутимых результатов.

Тогда владельцы сконцентрировались на сокращении издержек. Владельцы сменили поставщиков на более дешевых, стали экономить на зарплате и обучении персонала. В итоге ушли лучшие официанты, повара, стало хуже качество блюд и обслуживания. Как следствие, гостей приходит меньше. Падает выручка, а за ней – и прибыль.

Ограничения. Падение покупательской активности целевой аудитории, для которой работают рестораны сети. Основной акционер компании занимает оборонительную позицию. Он считает, что нужно еще туже затянуть пояса, дожидаться, пока рынок пойдет вверх – и тогда все наладится.

Необходимо решить.

1. Какие изменения нужно произвести в ресторанах, чтобы вернуть клиентов?
2. Как убедить членов совета директоров обратить больше внимания на удовлетворенность посетителей и коммуникации с потенциальными гостями?
3. Какие маркетинговые инструменты стоит применить, чтобы донести до целевой аудитории изменения, произошедшие в ресторанах?

Постройте интеллектуальную карту «Активизация продаж». Обратите внимание на маркетинговые инструменты (в том числе инструменты цифрового маркетинга), возможности мотивации персонала, финансовые инструменты, партнерские программы

Варианты заданий

1. Вы работаете в отделе кадров гостиничного комплекса. Постройте интеллектуальную карту «Проведение обучения для сотрудников ресторана»
2. Вы работаете управляющим ресторанного комплекса при гостинице «Седьмое небо». Постройте интеллектуальную карту «Творческий тимбилдинг»
3. Вы работаете в ИТ-департаменте гостиничного комплекса. Постройте интеллектуальную карту «Внедрение CRM системы»
4. Вы работаете помощником руководителя в гостиничном комплексе «Золотое кольцо». Руководитель просит вас организовать его поездку на конференцию в Прагу. Постройте интеллектуальную карту «Отправить директора на конференцию»
5. Вы работаете в административно-хозяйственном отделе ресторанно-развлекательного комплекса при крупной гостинице и вам нужно организовать ремонт одного из баров. Постройте интеллектуальную карту «Ремонт спорт-бара»
6. Вы работаете в отделе снабжения гостиничного комплекса. Постройте интеллектуальную карту «Закупка мебели и техники ресторан»
7. Вы работаете в отделе кадров гостиницы. Постройте интеллектуальную карту «Найм и обучение сотрудников ресторана»
8. Вы работаете заместителем управляющего ресторана. Необходимо организовать праздник для детей. Постройте интеллектуальную карту «Вкусный квест на новый год».
9. Вы работаете в отделе кадров гостиницы. Постройте интеллектуальную карту «Организация бизнес-тренинга».

## **Контрольная точка 2. Демонстрация навыков работы с программными средствами. Демонстрация навыков работы с системой 1С: Предприятие 8.2**

Студент должен продемонстрировать общее задание, выполненное группой и осуществить три дополнительных задания из представленных ниже.

Варианты заданий

1. Проведите процедуру физического удаления ошибочно введенных хозяйственных операций
2. Отрадите поступление на предприятие и ввод в эксплуатацию любого объекта основных средств
3. Отрадите приобретение лицензии
4. Отрадите оплату поставщику за приобретенную лицензию
5. Отрадите оплату поставщику за приобретенный объект основных средств
6. Установите новую рабочую дату. Примете на работу нового сотрудника
7. Отрадите поступление материалов на склад
8. Оформите передачу поступивших материалов в производство
9. Отрадите выдачу денежных средств из кассы подотчетному лицу
10. Сформируйте ведомость на выплату заработной платы сотрудникам

### Контрольная точка 3. Контрольная работа по основным инструментам R-Keeper

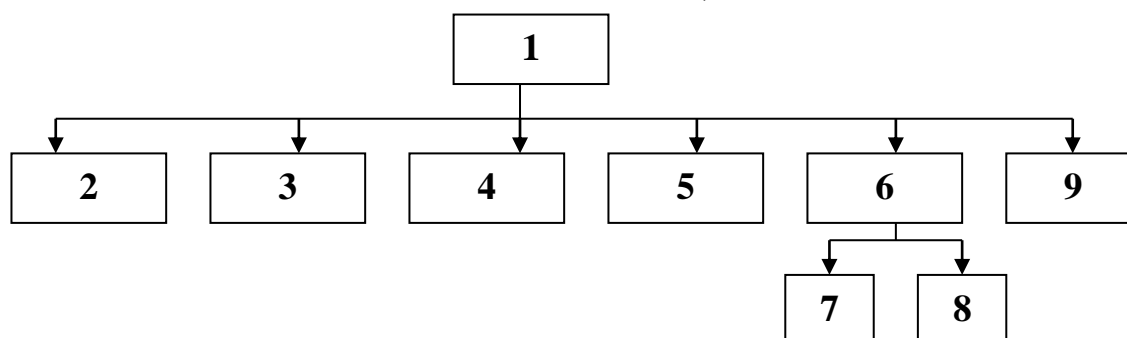
Студенту предлагается ответить на один из нижеприведенных вопросов (вариант вопроса выбирается в соответствии с последней цифрой в номере студенческого билета, при этом цифра 0 соответствует варианту 10), а также подтвердить корректность своего ответа, продемонстрировав самостоятельно сформулированный сопутствующий пример в R-Keeper

1. Что такое модификатор? Проядите добавление модификатора в систему
2. Что такое пречек и финальный чек? Проядите процедуру формирования того и другого чека
3. Проядите рабочую сессию в модуле Официант
4. Проядите рабочую сессию в модуле Кассир
5. Проядите рабочую сессию в модуле Менеджер
6. Проядите рабочую сессию в модуле Бармен
7. Что такое отчет? Какие виды отчетов есть в системе? Проядите построение отчета по выручке (общий и в разрезах: касса, официант; станция)
8. Что такое отчет? Какие виды отчетов есть в системе? Проядите построение отчета по реализации (общий и в разрезах: по модификаторам, продажи официантов, расход блюд по категориям, почасовой расход блюд)
9. Проядите работу с редактором
10. Какие основные понятия в системе R-keeper вы знаете? Проядите на визуальных примерах с пояснениями

### Контрольная точка 4. Проект «Разработка сайта в гостиничном деле»

Проект оформляется в виде отчета и сайта. Проект выполняется как индивидуально, так и в малых группных (до 3 человек). Сайт разрабатывается согласно структуре приведенной ниже.

Структура сайта для направления подготовки «Гостиничное дело (ресторанная деятельность)»





С каждой страницы необходимо обеспечить возможность перехода на главную страницу. Сайт реализуется в любом конструкторе сайтов (рекомендуется использовать [www.a5.ru](http://www.a5.ru)) Сайт должен быть опубликован, т.е. иметь конкретное доменное имя. Например, [www.besthostel.mya5.ru](http://www.besthostel.mya5.ru).

Возможно создание сайтов кафе, ресторанов, булочных, баров, кальянных и т.д.

Номер страницы	Название	Содержание
1	Главная	Название гостиницы, фирменный логотип, приветствие от руководства, слоган
2	О нас	Краткая история гостиницы, месторасположение (немного краеведческой информации), количество номеров, достоинства, известные гости.
3	Номера и цены	Фотографии и названия номеров, цена каждого номера (указывается с учетом одноместного или двухместного размещения), контакты (телефон и эл.почта. Около каждой фотографии должна быть кнопка (ссылка) «Бронировать», при нажатии на которую происходит переход на сайт <a href="http://www.booking.com">www.booking.com</a> . Условия заезда и выезда (расчетный час).
4	Ресторан	Информация о кухне, количестве посадочных мест, ближайших мероприятиях, фотографии интерьера
5	Инфраструктура	Информация о бассейне (часы работы, размеры), спортзале и конференц-зале (оборудование и вместимость)
6	Акции	Информация об акциях
7	Акция 1	Название «Отдых и еда» + условия акции
8	Акция 2	Необходимо придумать самостоятельно, иллюстрации
9	Контакты	Телефон, эл.почта, ссылки на социальные сети.

**Материалы для промежуточной аттестации по семестру 4. Демонстрационный вариант**  
Материалы промежуточной аттестации включают в себя тестовые вопросы и практические задания позволяющие оценить теоретические знания студента и степень владения изучаемыми информационными технологиями и компетенции

### **Задания по оценке сформированности компетенции ОПК -1.3**

#### ***Часть 1. Тест. Задания с выбором, в которых студенты выбирают правильный ответ из данного набора ответов***

1. Кто из перечисленных субъектов имеет доступ к глобальным системам бронирования (GDS) в туристской сфере?

\_\_\_\_\_

*частные лица; агенты туристических компаний; обе категории субъектов имеют доступ*



2. Какие из перечисленных систем относятся к альтернативным системам бронирования (ADS) в туристской сфере?

*booking, amadeus, galileo, gosuslugi*

3. Концепция, обеспечивающая полный цикл сопровождения клиентов, позволяющая консолидировать информацию о клиенте и сделать ее доступной всем подразделениям компании, а также упорядочить все стадии взаимоотношений с клиентами называется

*CRM, PMBOK, проектная деятельность, лидогенерация*

4. К какому из перечисленных видов продаж относятся «холодные звонки»

*прямые, активные, пассивные, регулярные*

5. К какому из перечисленных видов относятся продажи, предполагающие активный диалог с клиентом, с целью выявления его потребностей и формирования коммерческого предложения на основе конкретных осознанных нужд и требований клиента

*транзакционные, непрямые, проектные, консультационные*

6. Выполнение какого из перечисленных условий НЕ обязательно для CRM-системы:

*наличие единого хранилища с информацией о клиентах; возможность анализа информации о клиентах; предоставление клиенту возможности участия в разработке продуктов/услуг компании; систематизация и упорядочение информации о клиентах*

7. К какому виду относится CRM-система, предоставляющая клиенту возможность непосредственного участия в деятельности фирмы и влияния на процессы разработки продукта, сервисного обслуживания

*коллаборационная, оперативная, аналитическая, традиционная*

8. Связь задачи проекта с ресурсами, необходимыми для ее выполнения это

*назначение, веха, лид, диаграмма Ганта*

9. Какой аббревиатурой обозначается свод знаний по управлению проектами

*CRM, PMBOK, IDEF, QS*

10. Какой из перечисленных элементов НЕ включается в проектный треугольник

*время, масштаб, стоимость, качество, уникальность*

11. Координация выполнения различных задач и распределения различных ресурсов в рамках проекта для его выполнения в задуманном виде, в установленный срок, не выходя за рамки сметы называется





*проект, проектный треугольник, управление проектом, портфель проектов*

12. Одна или несколько задач, в результате которых достигается один или несколько основных результатов проекта в MS Project называется

*фаза, веха, назначение, лид*

13. К каким видам информационных систем относится MS Project

*системы управления взаимоотношениями с клиентом, системы управления проектами, системы бронирования, системы автоматизации деятельности ресторанов*

14. Профессиональная модульная система автоматизации, которая позволяет оптимизировать бизнес-процессы в индустрии HoReCa: в ресторанах, кафе, барах и предприятиях быстрого обслуживания.

*Битрикс24, MS Project, 1С:Предприятие, R-keeper*

15. Что из перечисленного НЕ может делать система R-keeper

*отмена позиций из меню, заказанных клиентом; регистрация прихода сотрудников на рабочие места; формирование отчетов; закрытие рабочего дня; все перечисленные функции могут реализовываться в системе*

## **Часть 2. Практические задания (задания открытого типа)**

1. Установите соответствие понятий и определений

Понятие	Определение
Лид	Программа, реализующая концепцию поддержки управления отношениями с клиентом, поддерживающая сбор клиентской базы, ведение сделок с клиентами, анализ продаж
Воронка продаж	Потенциальный клиент, проявивший интерес к услугам (продуктам) компании и так или иначе оставивший свой контакт (номер телефона, e-mail, адрес страницы в соцсети) компании
Лидогенерация	Путь клиента от предложения до покупки
CRM	Процесс сбора контактов, привлечения потенциальных клиентов разными инструментами

2. Установите соответствие комплекса мероприятий и определения

Комплекс мероприятий	Определение
1. Сеть гостиниц имеет в работе несколько проектов, направленных на решение разных задач: проект по внедрению системы автоматизации снабжения; проект по наставничеству для молодых специалистов; проект по организации отраслевой выставки. Вся совокупность этих проектов образует	а) Федеральную целевую программу
2. Несколько туроператоров ведут совместную	б) Портфель проектов



работу, целью которой является выход на новые рынки. При этом в рамках этой работы отдельными проектами являются: выход на рынок ЮАР, выход на рынок Венесуэлы, выход на рынок Уругвая. Вся совокупность этих проектов образует	
3. Инициированный правительством РФ и финансируемый федеральным бюджетом комплекс мероприятий по цифровизации включает: проект по созданию единой системы межведомственного электронного документооборота; проект по созданию национальной платежной системы, проект по созданию образовательной платформы для размещения он-лайн курсов от ведущих вузов. Вся совокупность этих проектов образует	в) Программу проектов

3. Установите соответствие функционала программы R-keeper и сотрудника для которого функционал предназначен

Сотрудник	Функции R-keeper
1. Официант	а) - закрытие рабочего дня; - внесение новых позиций в меню и удаление (постоянное или временное) товаров, что актуально, например, когда блюдо в стоп-листе, то есть у поваров нет достаточного количества продуктов; - создание списка персонала, учет часов их работы; - сведение отчетной документации, формирование разных видов отчетов.
2. Менеджер	б) - создание заказа; - выдача пречека; - отмена позиций; - закрытие счета
3. Кассир	в) - внесение позиций из меню с указанием комментариев и первичности подачи; - моментальная передача сформированного заказа на кухню; - распечатка пречека; - отмена позиций
4. Бармен	г) - оплата счета (наличными или по карте), выдача чека и сдачи, если таковая имеется; - закрытие смены (возможно только в том случае, когда нет открытых заказов); - формирование сметы продуктов для списания, согласно количеству пробитых блюд

4. Установите соответствие связей между названием программы и ее назначением

Название	Назначение
1. R-keeper	а) Программа, управления взаимоотношениями с клиентами (товары, клиенты, формирование сделок, построение воронок

	продаж)
2. Битрикс 24	б) Программа автоматизации деятельности ресторанов, кафе
3. MS Project	в) Программа ведения проектов кан-бан методом (доска задач, для маленьких команд и индивидуального использования)
4. Asana	г) Система управления проектами классической методологии (диаграмма Ганта, назначение ресурсов, расчет бюджета проекта)

5. Премия сотрудника зависит от количества отработанных дней. Премия выплачивается в размере 80% от оклада, если сотрудник отработал 19 и более дней. В противном случае, премия составляет 50% оклада.

	A	B	C	D	E
1					
2					
3					
	Отработанные				
4	Сотрудник	дни	Оклад	Премия	
5	Рогожин П.С.	22	20 000р.		
6	Мышкин Л.Н.	21	20 000р.		
7	Барашкова Н.Ф.	18	20 000р.		
8	Епанчина А.И.	16	20 000р.		
9	Иволгин Г.А.	16	20 000р.		
10					

Какая формула для расчета премии в ячейке D5 будет корректна

- а) =C5\*80  
 б) ЕСЛИ(B5>=19;C5\*0,8;ИНАЧЕ C5\*0,5)  
 в) = ЕСЛИ(B5>=19;C5\*0,8;C5\*0,5)  
 г) = 16 000

6. По условию проходной бал для зачисления студена больше или равен 13, при этом по математике он должен получить 4 или 5.

	A	B	C	D	E	F
1	Фамилия	Математика	Русский язык	Иностранный язык	Сумма	Зачисление, да/нет
2	Коровьев	3	5	5	13	Нет
3	Лиходеев	3	3	3	9	Нет
4	Бездомный	4	5	4	13	Да
5	Берлиоз	5	5	5	15	Да
6	Поплавский	3	4	3	10	Нет
7	Аزازелло	5	5	5	15	Да

Какая формула для решения о зачислении в ячейке F2 будет корректна

- а) = «Нет»  
 б) =ЕСЛИ(И(B2>3; E2>=13);"Да";"Нет")  
 в) ЕСЛИ(И(B2>4; E2>=13);"Да";"Нет")  
 г) = И(B2>3; E2>=13);"Да")

7. По условию Торговый склад производит уценку хранящейся продукции. Если продукция хранится на складе дольше 10 месяцев, то она уценивается в 2 раза, а если срок хранения превышает 6 месяцев, но не достигает 10 месяцев, то в 1,5 раза. Если товар хранится на складе менее 6 месяцев – цена остается неизменной

	A	B	C	D
	Наименование товара	Цена до уценки	Срок хранения, мес.	Цена после уценки
1	Чай "Майский"	450р.	10	300р.
2	Чай "Принцесса Нури"	550р.	2	550р.
3	Чай "Весенний букет"	380р.	7	253р.
4	Чай "Гринфилд"	600р.	21	300р.
5	Чай "Долины солнца"	650р.	1	650р.
6	Чай "Горы Грузии"	800р.	8	533р.
7				
8				

Какая формула для расчета цены товара в ячейке D2 будет корректна

- а) =ЕСЛИ(C2>6;ЕСЛИ(C2<=10;B2/1,5;B2/2);B2)  
 б) =300  
 в) ЕСЛИ(C2<6;ЕСЛИ(C2<=10;B2/1,5;B2/2))  
 г) =ЕСЛИ (C2>=10;B2=300)
8. Торговый склад производит уценку хранящейся продукции. Если продукция хранится на складе дольше 10 месяцев, то она уценивается в 2 раза, а если срок хранения превышает 6 месяцев, но не достигает 10 месяцев, то в 1,5 раза.  
 Сформируйте ведомость уценки товара в Excel, которая включает следующие столбцы: Наименование товара (*формат ячеек – общий*), Цена товара до уценки (*формат ячеек – денежный*), Срок хранения, мес. (*формат ячеек – общий*), Цена товара после уценки (*формат ячеек – денежный*).  
 Рассчитайте значения в столбце Цена товара после уценки, используя логическое условие ЕСЛИ
9. Заполнить ведомость поступления в институт (см. ниже), с учетом следующих условий. Абитуриент зачислен в институт, если сумма баллов больше или равна проходному баллу и оценка по математике 4 или 5, в противном случае – нет. Данные столбцов 1-5 заполняются самостоятельно (должно быть 6 записей в трех случаях оценка по математике должна быть 3).

	A	B	C	D	E	F
1	Фамилия	Математика	Русский язык	Иностранный язык	Сумма	Зачисление, да/нет

10. Запустите систему Quick Sales Free (или зарегистрируйтесь в системе Битрикс 24.CRM). Ваша компания приняла участие в профессиональной выставке. По итогам посещения выставочного стенда вашей компании к вам обратился клиент.  
 Заполните информацию о клиенте. Продемонстрируйте все этапы ведения сделки и завершите ее успехом.
11. Запустите систему Quick Sales Free (или зарегистрируйтесь в системе Битрикс 24.CRM). Ваша компания приняла участие в профессиональной выставке. По итогам посещения выставочного стенда вашей компании к вам обратился клиент.



- Заполните информацию о клиенте. Продемонстрируйте все этапы ведения сделки и завершите ее отказом.
12. Запустите систему Quick Sales Free (или зарегистрируйтесь в системе Битрикс 24.CRM). Сформируйте каталог товаров/услуг предлагаемых вашей компанией. В каталоге должно быть не менее трех категорий товаров/услуг, в каждой категории не менее трех видов товара/услуги
  13. Запустите систему Quick Sales Free (или зарегистрируйтесь в системе Битрикс 24.CRM). Сформируйте базу клиентов вашей компании. В базе должно быть не менее трёх корпоративных клиентов, не менее двух клиентов – физических лиц
  14. Запустите систему Quick Sales Free (или зарегистрируйтесь в системе Битрикс 24.CRM). Сформируйте ведение полного цикла сделки для клиента. Сделка должна завершиться покупкой. Для системы Quick Sales Free определить динамику (диаграмма - график) и структуру объемов сбыта разных групп товаров в текущем году (помесечно).  
Использовать модуль *Отчеты*  
Для системы Битрикс 24.CRM постройте воронку продаж
  15. Вы работаете в отделе кадров гостиницы «Зеленый Бор». Используя систему MS Project сформировать проект по проведению обучающего мероприятия для сотрудников гостиницы. Проект должен содержать не менее двух фаз, в каждой фазе не менее 7 задач, на проект должны быть назначены материальные и трудовые ресурсы, должен быть подсчитан бюджет проекта.
  16. Вы работаете администратором в гостинице «Русская сказка». В ресторане вашей гостиницы планируется проведение праздничных новогодних мероприятий. Используя систему MS Project сформируйте проект по организации и проведению этого мероприятия. Проект должен содержать не менее двух фаз, в каждой фазе не менее 7 задач, на проект должны быть назначены материальные и трудовые ресурсы, должен быть подсчитан бюджет проекта.
  17. Вы работаете в ИТ-департаменте гостевого дома «Алеша Попович». Предложить комплекс мероприятий по организации обучения официантов ресторана при гостинице работе в системе R-keeper. Используя систему MS Project создайте проект, который должен содержать не менее двух фаз, в каждой фазе не менее 7 задач, на проект должны быть назначены материальные и трудовые ресурсы, должен быть подсчитан бюджет проекта.
  18. Вы работаете управляющим бара «Слезы березы». Используя систему MS Project сформируйте проект по проведению выездного мероприятия по концепции «творческий тимбилдинг» для сотрудников бара. Проект должен содержать не менее двух фаз, в каждой фазе не менее 7 задач, на проект должны быть назначены материальные и трудовые ресурсы, должен быть подсчитан бюджет проекта.
  19. Вы решили открыть в вашем городе кото-кафе. Используя систему MS Project сформируйте проект по открытию заведения. Проект должен содержать не менее двух фаз, в каждой фазе не менее 7 задач, на проект должны быть назначены материальные и трудовые ресурсы, должен быть подсчитан бюджет проекта.
  20. Вы работаете в ИТ-департаменте гостиничного комплекса «Измайловский». Используя систему MS Project предложите комплекс мероприятий по закупке и внедрению в работу ресторана при гостинице системы автоматизации деятельности сотрудников. Проект должен содержать не менее двух фаз, в каждой фазе не менее 7 задач, на проект должны быть назначены материальные и трудовые ресурсы, должен быть подсчитан бюджет проекта.
  21. Вы открываете кото-кафе в вашем городе. Принято решение о продвижении кафе в местных пабликах и соцсетях. Используя систему MS Project сформируйте проект.



- Проект должен содержать не менее двух фаз, в каждой фазе не менее 7 задач, на проект должны быть назначены материальные и трудовые ресурсы, должен быть подсчитан бюджет проекта.
22. Вы работаете администратором в гостинице «Снегурочка». В ресторане вашей гостиницы планируется проведение праздничных мероприятий для детей постояльцев вашей гостиницы в связи с приближающейся масленицей. Используя систему MS Project сформируйте проект по организации и проведению этого мероприятия. Проект должен содержать не менее двух фаз, в каждой фазе не менее 7 задач, на проект должны быть назначены материальные и трудовые ресурсы, должен быть подсчитан бюджет проекта.
23. Вы занимаетесь рекрутментом в гостинице «Заря». Используя систему MS Project сформируйте проект по организации найма и обучения барменов в бар гостиницы. Проект должен содержать не менее двух фаз, в каждой фазе не менее 7 задач, на проект должны быть назначены материальные и трудовые ресурсы, должен быть подсчитан бюджет проекта.
24. Вы работаете в отделе снабжения гостиничного комплекса. Используя систему MS Project предложить проект по закупке мебели в зал ресторана. Проект должен содержать не менее двух фаз, в каждой фазе не менее 7 задач, на проект должны быть назначены материальные и трудовые ресурсы, должен быть подсчитан бюджет проекта.
25. Вы работаете в отделе снабжения гостиничного комплекса. Используя систему MS Project сформируйте проект по закупке и пуско-наладочным работам оборудования в ресторан вашего комплекса. Проект должен содержать не менее двух фаз, в каждой фазе не менее 7 задач, на проект должны быть назначены материальные и трудовые ресурсы, должен быть подсчитан бюджет проекта.
26. Установите соответствие между названием системы и ее описанием

Название	Описание
1. MS Project	а) Аккредитованная отечественная автоматизированная распределительная система бронирования авиабилетов.
2. R-keeper	б) Система управление проектами
3. Сирена	в) Система для бронирования, покупки и оформления проездных билетов всех типов, круизов и туров, бронирования отелей, аренды автомобилей и оформления страховки. Система предоставляет свои услуги туристическим агентствам и туроператорам.
4. Amadeus	г) Программа автоматизации деятельности ресторанов, кафе.

27. Установите соответствие между функцией MS Excel и ее назначением

Функция	Назначение
1. ЕСЛИ	а) Функция логики. Проверяет все ли аргументы имеют значение ИСТИНА и возвращает значение ИСТИНА, если все аргументы истинны
2. <>	б) Математическая функция, суммирующая аргументы
3. СУММ	в) Оператор НЕ РАВНО
4. И	г) Функция логики. Проверяет выполняется ли условие и возвращает одно значение, если условие выполняется, и другое – если не выполняется



28. В таблице отражено прохождение обучения официантов с учетом теории и практики. При этом, если сотрудник набрал больше пяти баллов за теорию, и больше пяти за практику – то обучение пройдено. В противном случае - нет

	A	B	C	D
1	Фамилия	Теория	Практика	Пройдено, да/нет
2	Коровьев	3	5	Нет
3	Лиходеев	10	7	Да
4	Бездомный	4	9	Нет
5	Берлиоз	6	8	Да

Какая формула для решения о зачислении в ячейке D2 будет корректна

а) = «Нет»

б) =ЕСЛИ(И(B2>5; C2>5);"Да";"Нет")

в) =ЕСЛИ(И(B2>5; C2>=6);"Да";"Нет")

г) = И(B2>5; C2>5);"Да")

29. Запустите систему R-keeper. Проведите рабочую сессию в модуле Официант
30. Запустите систему R-keeper. Проведите рабочую сессию в модуле Кассир
31. Запустите систему R-keeper. Проведите рабочую сессию в модуле Менеджер
32. Запустите систему R-keeper. Проведите рабочую сессию в модуле Бармен
33. Запустите систему R-keeper. Что такое отчет? Какие виды отчетов есть в системе?  
Продемонстрируйте построение отчета по выручке (общий и в разрезах: касса, официант; станция)
34. Запустите систему R-keeper. Что такое отчет? Какие виды отчетов есть в системе?  
Продемонстрируйте построение отчета по реализации (общий и в разрезах: по модификаторам, продажи официантов, расход блюд по категориям, почасовой расход блюд)
35. Дайте определение понятию проект
36. **Ситуационная задача.** Запустите систему Quick Sales Free.  
Настройте справочник «Продукты» - добавьте не менее 2-х групп услуг, в каждой группе не менее 3-х видов услуг  
Ваша компания приняла участие в профессиональной выставке. По итогам посещения выставочного стенда вашей компании к вам обратился клиент. Продемонстрируйте все этапы ведения сделки и завершите ее успехом.  
Проведите анализ интенсивности работы ваших сотрудников и анализ сбытовой деятельности вашей компании по ряду показателей. Для контроля эффективности сбытовой политики определить динамику (диаграмма - график) и структуру объемов сбыта разных групп товаров во втором полугодии текущего года (помесячно).  
Использовать модуль *Отчеты*
37. **Ситуационная задача.** Запустите систему MS Project  
Вы работаете в HR-отделе гостиничного комплекса «Илья Муромец». Сформировать проект по организации мастер-класса «Роспись пряника» для детей дошкольного и младшего школьного возраста, проживающих в отеле. Проект должен содержать не менее двух фаз, не менее 10 задач, на проект должны быть назначены материальные и трудовые ресурсы, должен быть подсчитан бюджет проекта.
38. **Ситуационная задача.** Запустите систему MS Excel



Ф. И.О.	Должность	Отработанные дни	Оклад	Премия	К выдаче
Тулупов В.М.		22	100000		
Бессмертных Л.М.		19	89 000		
Папоров Р.И.		14	67000		
Иванченко А.П.		20	30000		
Гончарук В.А.		22	30000		
Тулупов П.А.		22	30000		
ИТОГО:					

- 1) Оставить два листа в книге
- 2) На первом рассчитать соформировать столбец с названием Должность и перечнем должностей сотрудников организации согласно штатному расписанию (список формируется студентом самостоятельно)
- 3) На втором рассчитать предложенную таблицу. При этом:
  - а) Ячейки столбца Должность формируются путем выбора из списка (пункты меню Данные → Проверка данных)
  - б) Премия зависит от кол-ва отработанных дней. Если сотрудник отработал 19 и более дней, премия выплачивается в размере 80% от оклада, иначе 40%
  - с) Ячейки столбцов Оклад, Премия, Начисленно имеют денежный формат (рубли)
  - д) Сумма начисленного формируется из суммы оклада и премии сотрудника, за минусом подоходного налога (13%)
- 4) Провести сортировку по фамилии (от А до Я)

39. Создайте группу папок Учеба. В группе папок Учеба создайте папки: Мне должны, Я должен, Перспективы. Выясните можно ли получить гранты на обучение за границей. Поместите документ, дающий максимально исчерпывающий ответ на данный вопрос в папку Перспективы → Учеба

40. Создайте группу папок Учеба. В группе папок Учеба создайте папки: Мне должны, Я должен, Перспективы. Выясните, какие документы нужны для получения социальной стипендии. Поместите документ, дающий максимально исчерпывающий ответ на этот вопрос в папку Мне должны → Учеба

41. Создайте группу папок Учеба. В группе папок Учеба создайте папки: Мне должны, Я должен, Перспективы. Выясните, могут ли студенты, не выполнившие программы практик без уважительной причины, быть отчислены из Вуза. Поместите документ, дающий максимально исчерпывающий ответ на этот вопрос в папку Я должен → Учеба

### Задания по оценке сформированности компетенции ОПК-8.1.

**Часть 1. Тест. Задания с выбором, в которых студенты выбирают правильный ответ из данного набора ответов**

1. Концепция представления информации в виде связанных деревьев с использованием визуализации и эмфаз, предназначенная для обучения, планирования, решения бизнес-задач, проведения мозговых штурмов называется





*интеллектуальная карта, электронная коммерция, система управления базами данных, интернет-экономика*

2. Концепция, покрывающая любые формы деловых операций, проводимых электронным способом с использованием телекоммуникационных сетей и электронных финансово-экономических инструментов

*интеллектуальная карта, электронная коммерция, система управления базами данных, интернет-экономика*

3. Конкурсная форма проведения закупок называется

*аукцион, горизонтальная электронная торговая площадка, вертикальная электронная торговая площадка, тендер*

4. Рыночное пространство, созданное средствами электронных телекоммуникаций и предназначенное для сделок купли-продажи товаров определенной отраслевой принадлежности в секторе B2B это

*аукцион, горизонтальная электронная торговая площадк, вертикальная электронная торговая площадка, тендер*

5. Сколько рынков электронной коммерции существует

*девять, девяносто, три, подсчитать количество существующих рынков электронной коммерции не представляется возможным*

6. Концепция государственного управления, основанная на автоматизации совокупности управленческих процессов в масштабах страны и служащая снижению издержек социальных коммуникаций для каждого члена общества называется

*E-distribution, E-procurement, E-government, E-citizen*

7. 1С: Предприятие это

*универсальная среда программирования, технологическая платформа, типовая конфигурация, бухгалтерская система*

8. Какой закон регламентирует порядок осуществления закупок товаров, работ и услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд на территории РФ?

*такого закона нет; регламентация осуществляется актами муниципальных органов управления; 44-ФЗ; ежегодно принимается новый федеральный закон*

9. К какому из рынков электронной коммерции можно отнести услуги фрилансеров?

*C2B; B2B; G2B; G2G*



10. Субъект, определяемый первой буквой аббревиатуры при описании рынков электронной коммерции всегда является

\_\_\_\_\_

*стороной оказывающей услуги (продающей товар); юридическим лицом; физическим лицом; стороной, получающей прибыль от осуществления хозяйственной деятельности*

11. Процесс создания собственной программы в 1С:Предприятие 8.x

\_\_\_\_\_

*называется программирование, называется конфигурирование; называется моделирование; невозможен*

12. Систематический сбор информации о пользователях для последующего использования в персональном маркетинге называется

\_\_\_\_\_

*идентификация, индивидуализация, профайлинг, персонализация*

13. К какому из рынков электронной коммерции может быть отнесен маркетплейс «Озон»

\_\_\_\_\_

*B2C; B2B; G2B; G2G*

14. Как называется совокупность бизнес-процессов и реализующих их подразделений компании, не связанных непосредственным контактом с клиентами?

\_\_\_\_\_

*фронт-оффис; бэк-оффис; эккаунтинг; профайлинг*

15. Венчурная инвестиционная компания, целью которой является ускоренная подготовка и быстрый вывод на рынок интернет-компаний и их проектов называется

\_\_\_\_\_

*интернет-аукцион; интернет-магазин; электронная биржа; интернет-инкубатор*

## **Часть 2. Практические задания**

**Задание 1.** Вы работаете управляющим ресторанным комплексом при гостинице «Снегурочка». Вам нужно предложить комплекс мероприятий по празднованию Масленицы. Используя он-лайн средство <https://coggle.it/> или <https://www.mindmeister.com/ru> постройте интеллектуальную карту «Масленица»

**Задание 2.** Вы являетесь управляющим сети ресторанов, работающих в сегменте «средний плюс». Чтобы выжить в кризис, владельцы сконцентрировались на сокращении издержек: сменили поставщиков на более дешевых, стали экономить на зарплате и обучении персонала. В итоге ушли лучшие официанты, повара, стало хуже качество блюд и обслуживания. Как следствие, гостей приходит меньше. Падает выручка, а за ней – и прибыль. Используя он-лайн средство <https://coggle.it/> или <https://www.mindmeister.com/ru> постройте интеллектуальную карту «Возвращение клиентов в ресторан»



- Задание 3.** Вы работаете в отделе кадров гостиничного комплекса. Используя он-лайн средство <https://coggle.it/> или <https://www.mindmeister.com/ru> постройте интеллектуальную карту «Проведение обучения для сотрудников ресторана»
- Задание 4.** Вы работаете управляющим ресторанного комплекса при гостинице «Седьмое небо». Используя он-лайн средство <https://coggle.it/> или <https://www.mindmeister.com/ru> постройте интеллектуальную карту «Творческий тимбилдинг»
- Задание 5.** Вы работаете в ИТ-департаменте гостиничного комплекса. Используя он-лайн средство <https://coggle.it/> или <https://www.mindmeister.com/ru> постройте интеллектуальную карту «Внедрение CRM системы»
- Задание 6.** Вы работаете в административно-хозяйственном отделе ресторано-развлекательного комплекса при крупной гостинице и вам нужно организовать ремонт одного из баров. Используя он-лайн средство <https://coggle.it/> или <https://www.mindmeister.com/ru> постройте интеллектуальную карту «Ремонт спорт-бара»
- Задание 7.** Вы работаете в отделе снабжения гостиничного комплекса. Используя он-лайн средство <https://coggle.it/> или <https://www.mindmeister.com/ru> постройте интеллектуальную карту «Закупка мебели и техники ресторан»
- Задание 8.** Вы работаете заместителем управляющего ресторана. Необходимо организовать праздник для детей. Используя он-лайн средство <https://coggle.it/> или <https://www.mindmeister.com/ru> постройте интеллектуальную карту «Вкусный квест на новый год».
- Задание 9.** Вы работаете в отделе кадров гостиницы. Используя он-лайн средство <https://coggle.it/> или <https://www.mindmeister.com/ru> постройте интеллектуальную карту «Организация бизнес-тренинга».
- Задание 10.** Вы являетесь совладельцем бара «Слезы березы». Вам нужно разработать концепцию мероприятий по привлечению клиентов и продвижению вашего бара в соцсетях. Используя он-лайн средство <https://coggle.it/> или <https://www.mindmeister.com/ru> постройте интеллектуальную карту «Продвижение бара в соцсетях»
- Задание 11.** Запустите систему Консультант плюс. Найдите все письма Роспотребнадзора, изданные в 2021-2022 годах, в тексте которых упоминаются предприятия общественного питания. Укажите количество найденных писем
- Задание 12.** Запустите систему Консультант Плюс. Найдите документ с разъяснениями по вопросам получения образовательного кредита с государственной поддержкой. При этом мы точно не знаем, кто принял этот документ: то ли Минобрнауки России, то ли Рособразование, то ли Минобрнауки России. Укажите реквизиты найденного документа (кто и когда издал, номер, название)
- Задание 13.** Запустите систему Консультант плюс. Подготовьте подборку писем Минфина и ФНС, изданных в первом полугодии 2022 г., в которых говорится о льготах по налогам на имущество организаций. Сколько писем вы нашли?
- Задание 14.** Запустите систему Консультант плюс. Используя карточку поиска найдите совместный документ Госстандарта России и Роскомсанэпиднадзора России по тематике «Ответственность за нарушение правил общественного питания». Укажите реквизиты найденного документа (кто и когда издал, номер, название)
- Задание 15.** Запустите систему Консультант плюс. В той же части налогового кодекса найдите главу 30 «Налог на имущество организаций» и поставьте закладку на начало этой статьи.
- Задание 16.** Запустите систему Консультант плюс. Создайте папку «НДФЛ» и поместите в нее все письма Минфина России, изданные в I квартале 2022 г., в названии которых упоминается НДФЛ (налог на доходы физических лиц). Результат продемонстрируйте преподавателю



**Задание 17.** Запустите систему Консультант плюс. Найдите ответ на вопрос. 25 апреля 2021 г. гражданин К., двигаясь на своем автомобиле, совершил выезд на железнодорожный переезд при закрывающемся шлагбауме и был оштрафован на 5 тыс. руб. Выясните, правомерен ли размер штрафа. Обратите внимание на дату совершения правонарушения. Вам нужно работать с редакцией документа действовавшей на момент совершения правонарушения.

**Задание 18.** Запустите систему Консультант плюс. Найдите ответ на вопрос. Работник решил заменить банк, в который будет переводиться его зарплата, и подал работодателю заявление 5 августа 2019 г. Выясните, мог ли он получить следующую выплату по новым реквизитам, если ближайший день выплаты зарплаты – 14 августа. Обратите внимание на дату оформления заявления. Вам нужно работать с редакцией документа действовавшей на момент формирования заявления.

**Задание 19.** Для демонстрации навыков работы с системой 1С: Предприятие 8.2. Подключите к системе папку Accounting. Отрадите поступление на предприятие и ввод в эксплуатацию любого объекта основных средств

**Задание 20.** Для демонстрации навыков работы с системой 1С: Предприятие 8.2. Подключите к системе папку Accounting. Отрадите приобретение лицензии (как НМА)

**Задание 21.** Для демонстрации навыков работы с системой 1С: Предприятие 8.2. Подключите к системе папку Accounting. Отрадите оплату поставщику за приобретенную лицензию

**Задание 22.** Для демонстрации навыков работы с системой 1С: Предприятие 8.2. Подключите к системе папку Accounting. Отрадите оплату поставщику за приобретенный объект основных средств

**Задание 23.** Для демонстрации навыков работы с системой 1С: Предприятие 8.2. Подключите к системе папку Accounting. Примите на работу нового сотрудника

**Задание 24.** Используя MS Word сформируйте документ с автоматически собираемым оглавлением.

**Задание 25.** Используя MS Word сформируйте документ в котором есть гиперссылки на внешние источники

**Задание 26.** Используя MS Word сформируйте документ с в котором у вас идет автоматическая нумерация рисунков и ссылок на эти рисунки из текста документа

**Задание 27.** Используя MS Word сформируйте документ, в котором есть сноски внизу страницы

**Задание 28.** Установите соответствие между названием и определением

Название	Описание
1. Wildberries	а) Маркетплейс, относящийся к сектору B2B и предлагающий оптовую продажу продуктов, напитков, оборудования, посуды для ресторанов, кафе баров
2. GFC	б) Маркетплейс, относящийся к сектору B2C и предлагающий широкий ассортимент потребительских товаров (одежду, обувь, технику и проч.)
3. Aviasales	в) Российская GDS система бронирования авиабилетов
4. Сирена	г) Российский агрегатор авиабилетов, позволяющий искать авиарейсы от различных авиакомпаний и подбирать оптимальный вариант перелета частному туристу

**Задание 29.** Установите соответствие между названием и определением

Название	Описание
----------	----------



1. Консультант плюс	а) Система учета хозяйственной деятельности
2. MS Project	б) Справочно-правовая система
3. 1С: Предприятие	в) Система управления проектами
4. R-keeper	г) Система автоматизации деятельности ресторанов/кафе

**Задание 30.** Установите соответствие между названием и определением

Название	Описание
1. Интернет-инкубатор	а) венчурная инвестиционная компания, целью которой является ускоренная подготовка и быстрый вывод на рынок Интернет-компаний и их проектов.
2. E-government	б) система позволяет предприятию осуществлять взаимодействие с поставщиками непосредственно со своего Интернет-сайта и автоматизирует большую часть снабженческих функций
3. GDS	в) системы бронирования, позволяющие туроператорам и турагентствам, осуществлять закупку билетов на самолеты, круизы, выкуп номеров в отелях
4. Система управления закупками (e procurement)	г) система государственного управления, основанная на автоматизации совокупности управленческих процессов в масштабах страны и служащая снижению издержек социальных коммуникаций для каждого члена общества

**Задание 31.** Дайте определение отраслевой (вертикальной) электронной торговой площадки

**Задание 32.** Установите соответствие между названием и определением

Пример системы	Вид системы
1. HoReCa	а) совокупность логически взаимосвязанных действий, преобразующих ресурсы в конечный продукт (товар/услугу), представляющий ценность для потребителя
2. Проект	б) область сферы услуг индустрии гостеприимства и особый канал сбыта товаров с непосредственным потреблением продукции в месте продажи
3. Бизнес-процесс	в) системы бронирования, позволяющие туроператорам и турагентствам, осуществлять закупку билетов на самолеты, круизы, выкуп номеров в отелях
4. GDS	г) комплекс взаимосвязанных мероприятий, направленных на достижение конкретного результата в определенные сроки и в пределах выделенного бюджета

**Задание 33.** Вы являетесь управляющим ресторана. Используя систему Asana

<https://asana.com/ru> сформируйте некоторые задачи, направленные на поддержание его работоспособности. Задач должно быть не меньше пяти, не менее трех задач должны иметь подзадачи, не менее двух задач должны сопровождаться прикрепленными рисунками, не менее двух задач должны иметь прикрепленные сопроводительные документы (файлы, презентации)

**Задание 34.** Вы являетесь управляющим гостевого дома. Используя систему Asana

<https://asana.com/ru> сформируйте некоторые задачи, направленные на поддержание его



работоспособности. Задач должно быть не меньше пяти, не менее трех задач должны иметь подзадачи, не менее двух задач должны сопровождаться прикрепленными рисунками, не менее двух задач должны иметь прикрепленные сопроводительные документы (файлы, презентации)

**Задание 35.** Вы являетесь управляющим бара. Используя систему Asana <https://asana.com/ru> сформируйте некоторые задачи, направленные на поддержание его работоспособности. Задач должно быть не меньше пяти, не менее трех задач должны иметь подзадачи, не менее двух задач должны сопровождаться прикрепленными рисунками, не менее двух задач должны иметь прикрепленные сопроводительные документы (файлы, презентации)

**Задание 36.** Запустите систему 1С: Предприятие и подключите типовую конфигурацию 1С: Бухгалтерия.

Отразите поступление на предприятие и ввод в эксплуатацию любого объекта основных средств

Отразите оплату поставщику за приобретенный объект основных средств

Установите новую рабочую дату. Примите на работу нового сотрудника

Отразите поступление материалов на склад

Оформите передачу поступивших материалов в производство

**Задание 37.** С помощью браузера откройте поисковую страницу Интернет и зайдите на сайт <https://coggle.it/>

Постройте интеллектуальную карту «Привлечение клиентов».

**Задание 38.** Установите соответствие понятий и определений

Понятие	Определение
Лид	Программа, реализующая концепцию поддержки управления отношениями с клиентом, поддерживающая сбор клиентской базы, ведение сделок с клиентами, анализ продаж
Воронка продаж	Потенциальный клиент, проявивший интерес к услугам (продуктам) компании и так или иначе оставивший свой контакт (номер телефона, e-mail, адрес страницы в соцсети) компании
Лидогенерация	Путь клиента от предложения до покупки
CRM	Процесс сбора контактов, привлечения потенциальных клиентов разными инструментами

**Задание 39.** Установите соответствие комплекса мероприятий и определения

Комплекс мероприятий	Определение
1. Сеть гостиниц имеет в работе несколько проектов, направленных на решение разных задач: проект по внедрению системы автоматизации снабжения; проект по наставничеству для молодых специалистов; проект по организации отраслевой выставки. Вся совокупность этих проектов образует	а) Федеральную целевую программу
2. Несколько туроператоров ведут совместную работу, целью которой является выход на новые рынки. При этом в рамках этой работы отдельными проектами являются: выход на рынок ЮАР, выход на рынок Венесуэлы, выход на рынок Уругвая. Вся совокупность этих проектов	б) Портфель проектов



образует	
3. Инициированный правительством РФ и финансируемый федеральным бюджетом комплекс мероприятий по цифровизации включает: проект по созданию единой системы межведомственного электронного документооборота; проект по созданию национальной платежной системы, проект по созданию образовательной платформы для размещения он-лайн курсов от ведущих вузов. Вся совокупность этих проектов образует	в) Программу проектов

**Задание 40.** Установите соответствие функционала программы R-keeper и сотрудника для которого функционал предназначен

Сотрудник	Функции R-keeper
1. Официант	а) - закрытие рабочего дня; - внесение новых позиций в меню и удаление (постоянное или временное) товаров, что актуально, например, когда блюдо в стоп-листе, то есть у поваров нет достаточного количества продуктов; - создание списка персонала, учет часов их работы; - сведение отчетной документации, формирование разных видов отчетов.
2. Менеджер	б) - создание заказа; - выдача пречека; - отмена позиций; - закрытие счета
3. Кассир	в) - внесение позиций из меню с указанием комментариев и первичности подачи; - моментальная передача сформированного заказа на кухню; - распечатка пречека; - отмена позиций
4. Бармен	г) - оплата счета (наличными или по карте), выдача чека и сдачи, если таковая имеется; - закрытие смены (возможно только в том случае, когда нет открытых заказов); - формирование сметы продуктов для списания, согласно количеству пробитых блюд

**Задание 41.** Формула в Microsoft Excel начинается со знака...

**Задание 42.** Как понимать сообщение # знач! при вычислении формулы?

**Задание 43.** Что означает появление ##### в ячейке при выполнении расчетов?

**Задание 44.** Чему равно значение в ячейке E3, скопированное после проведения вычислений в ячейке E1?



	C	D	E
1	110	25	= C1+D1
2	45	55	
3	120	60	

**Задание 45.** Перенесите представленную таблицу в Microsoft Excel и определите:

- итоговые суммы по каждому заказу
- итог по всем трем заказам

Заказы	Мясо	Выпечка	Овощи	Рыба	Итоговая сумма по заказу
Заказ 1	2 500,00	1 000,00	500,00	2 000,00	
Заказ 2	1 000,00	800,00	200,00	1 000,00	
Заказ 3	1 200,00	2 000,00	3 000,00	1 200,00	

**Задание 46.** Постройте диаграмму для таблицы

Заказы	Мясо	Выпечка	Овощи	Рыба
Заказ 1	2 500,00	1 000,00	500,00	2 000,00
Заказ 2	1 000,00	800,00	200,00	1 000,00
Заказ 3	1 200,00	2 000,00	3 000,00	1 200,00

**Задание 47.** С помощью функции Excel объединить содержимое ячеек в двух соседних столбцах, как это сделано для первой строки, для всех остальных ячеек.

<b>Краснодар</b>	<b>1</b>	<b>Краснодар 1</b>
Ростов-на-Дону	2	
Москва	3	
Тверь	4	

**Задание 48.** С помощью функции Excel расположить текст по столбцам так, чтобы фамилии и имена были в разных столбцах.

Петров Иван	
Иванов Андрей	
Сидоров Юрий	

**Задание 49.** С помощью функции Excel найти минимальное значение в ряду чисел.

65
115
209
35
192





**Задание 50.** С помощью функции Excel определить какое количество магазинов было отгружено 20 марта.

Табл.1

Дата отгрузки	Наименование магазина	Тип магазина	Номер ТС	Тип отборки	Тип тары	Объем задания, л
23.03.2013	Одуванчик	магазин	н120нн20	Овощи-фрукты	Термобокс	754,51
23.03.2013	Одуванчик	магазин	н120нн20	Заморозка	Термобокс	777,30
23.03.2013	Одуванчик	магазин	н120нн20	Напитки	Тележка	642,85
23.03.2013	Клен	магазин	н120нн20	Напитки	Тележка	588,24
20.03.2013	Липа	гипермаркет	у120уу20	Напитки	Тележка	643,01
20.03.2013	Липа	гипермаркет	у120уу20	Охлажденка	Термобокс	720,23
20.03.2013	Дуб	магазин	м120мм20	Овощи-фрукты	Термобокс	678,14
20.03.2013	Дуб	магазин	м120мм20	Заморозка	Термобокс	777,30
20.03.2013	Сосна	магазин	м120мм20	Охлажденка	Тележка	716,39
20.03.2013	Сосна	магазин	м120мм20	Напитки	Термобокс	743,30
23.03.2013	Клен	магазин	н120нн20	Заморозка	Термобокс	717,28
20.03.2013	Ромашка	гипермаркет	у120уу20	Заморозка	Термобокс	539,82
20.03.2013	Ромашка	гипермаркет	у120уу20	Напитки	Термобокс	539,82
23.03.2013	Клен	магазин	н120нн20	Овощи-фрукты	Тележка	641,04
23.03.2013	Ива	магазин	н120нн20	Овощи-фрукты	Тележка	776,40
23.03.2013	Ива	магазин	н120нн20	Охлажденка	Термобокс	629,49
23.03.2013	Ива	магазин	н120нн20	Заморозка	Термобокс	564,79
20.03.2013	Сосна	магазин	м120мм20	Охлажденка	Термобокс	559,14
23.03.2013	Одуванчик	магазин	н120нн20	Охлажденка	Тележка	749,60
23.03.2013	Ива	магазин	н120нн20	Охлажденка	Термобокс	777,65
20.03.2013	Липа	гипермаркет	у120уу20	Овощи-фрукты	Термобокс	621,61
20.03.2013	Ромашка	гипермаркет	у120уу20	Охлажденка	Термобокс	648,64

**Задание 51.** С помощью функции Excel определить сколько термобоксов было отгружено за смену 23 марта по Табл.1 задания 50.

**Задание 52.** С помощью функции Excel найти среднее значение объема задания для тары Тележка за смену 20 марта по Табл.1 задания 50.

**Задание 53.** С помощью функции Excel определить какое количество тары (по типам) было перевезено автомобилем у120уу20 по Табл.1 задания 50.

**Задание 54.** С помощью функции Excel в таблицу 1 проставьте названия городов из таблицы 2 в соответствии с кодами городов, а также стоимость по каждой строке.

Табл.1

№	Код города	Название города	Кол-во	Цена	Стоимость	Статус
1	1		56	93470		
2	4		29	15436		
3	4		91	85030		

4	2		6	17080		
5	3		26	64494		
6	2		65	88369		
7	1		75	31965		
8	3		4	99825		

**Табл. 2.**

Код города	Название города	Сумма
1	Москва	
2	Санкт-Петербург	
3	Челябинск	
4	Архангельск	

**Задание 55.** С помощью функции Excel в таблице 1 задания 54 определите стоимость по каждой строке.

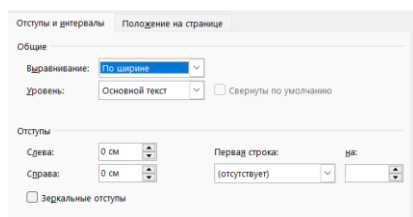
**Задание 56.** С помощью функции Excel в таблице 2 задания 54 посчитайте суммы по каждому городу из таблицы 1.

**Задание 57.** С помощью функции Excel проставьте в таблице 1 статус каждой строки из таблицы 3 в зависимости от стоимости.

**Табл. 3.**

Условие	Статус
больше 5 млн	А
от 1 до 5 млн	Б
меньше 1 млн	В

**Задание 58.** Какую опцию регулирует это диалоговое окно?



**Задание 59.** С помощью какой функции можно задать округление числа в ячейке Excel? Продемонстрируйте.

**Задание 60.** Визуализация презентации придерживается правила:

**Задание 61.** Чтобы сделать содержание (оглавление) в документе Word, необходимо выполнить ряд следующих действий.... Продемонстрируйте.

**Задание 62.** С чего необходимо начинать работу над презентацией:

**Задание 63.** Microsoft Project - это...:



**Задание 64.** Независимо от того, разрабатывается ли детальный финансовый план или производится предварительный экспресс-анализ проекта, необходимо в первую очередь ввести следующие исходные данные:

**Задание 65.** Чтобы быстро вставить скопированный элемент, какой комбинацией клавиш следует воспользоваться? Продемонстрируйте.

**Задание 66.** Бизнес-процессом называется:

**Задание 67.** Принцип «10/20/30», использующийся для создания оптимальной презентации, означает, что:

**Задание 68.** Словарь, собрание сведений, свод, полномерно охватывающие понятия, определения и термины специальной области знаний или сферы деятельности, со связью слов друг с другом - это ...

**Задание 69.** Организационно-технологический комплекс методических, технических, программных и информационных средств, направленный на поддержку и повышение эффективности процессов управления проектом – это

**Задание 70.** Для создания функциональной модели, отображающей структуру и функции системы, а также потоки информации и материальных объектов, связывающие эти функции используется:

**Задание 71.** Что такое «точка зрения» в стандарте IDEF0?

**Задание 72.** Модель IDEF0 описывает ...

**Задание 73.** Укажите информационные технологии, которые можно отнести к базовым:

**Задание 74.** Колонтитул – это:

**Задание 75.** Чтобы в текстовый документ вставить ссылку, нужно перейти по следующим вкладкам... Продемонстрируйте.

**Задание 76.** Что такое ERP –система?

**Задание 77.** Какую клавишу нужно удерживать при копировании разных элементов текста одного документа?

**Задание 78.** Что позволяет сделать наложенный на текстовый документ водяной знак? Продемонстрируйте.

**Задание 79.** Как происходит вставка гиперссылки в текстовом редакторе Word? Продемонстрируйте.

**7.4. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций.**



### **Практическое занятие**

Практическое занятие – ставит перед собой цель углубленного обсуждения сложной темы учебной программы, а так же выступает способом проверки знаний полученных студентами при самостоятельном изучении темы и путем развития у него ораторских способностей в ходе обсуждения вопросов практического занятия. В процессе подготовки к практическому занятию студент черпает и обобщает знания из материала учебников, монографий, нормативных актов, научных статей и т.д., рекомендуемых для подготовки к практическому занятию. В процессе организации и проведения данной формы занятия формируются знания, умения, навыки и (или) опыт деятельности, характеризующий следующие этапы компетенции:

#### **На очной форме обучения**

Во 2,3,4 семестрах:

- использует современные информационно-коммуникационные технологии и специализированное программное обеспечение в организациях сферы гостеприимства и общественного питания (ОПК-1.3)
- способен понимать принципы работы современных информационных технологий и использовать их для решения задач профессиональной деятельности (ОПК-8.1)

#### **На заочной форме обучения**

Во 2,3,4 семестрах:

- использует современные информационно-коммуникационные технологии и специализированное программное обеспечение в организациях сферы гостеприимства и общественного питания (ОПК-1.3)
- способен понимать принципы работы современных информационных технологий и использовать их для решения задач профессиональной деятельности (ОПК-8.1)

Практические занятия проводятся с использованием активных и интерактивных форм обучения:

1. **Демонстрация навыков владения информационной технологией** Преподаватель в электронном виде готовит набор задач, касающихся профессиональной области деятельности обучающихся, для решения которых необходимо применение информационных технологий. Первоначально задачи и примеры составлены таким образом, чтобы студент индивидуально и последовательно осваивал навыки работы с данной информационной технологией. По мере освоения информационной технологии и совершенствования навыков владения ей, задачи усложняются. На следующем этапе студенту предлагаются индивидуальные задания, связанные с решением проблем в профессиональной области. Индивидуальные задания не сопровождаются описанием решения, на основе приобретенных навыков студент самостоятельно справляется с их решением. В ходе такого занятия происходит установление межпредметных связей, у студентов формируется аналитическое и системное мышление, навыки оценки альтернатив; навыки оценки последствий, связанных с принятием решений; закрепляются и оттачиваются навыки использования информационных технологий для решения задач профессиональной деятельности.

**Методика применения ОС и взаимосвязь с формируемыми компетенциями.** При проведении практического занятия в форме демонстрации навыков владения информационной технологией наилучших результатов можно добиться, применяя ее по отношению к решению задач профессиональной деятельности, в том числе и ситуационных задач. В этом случае у обучающегося формируются навыки:

- решения прикладных хозяйственных задач с помощью Microsoft Excel;
- использования Microsoft Project для реализации работ по управлению проектом на предприятиях гостинично-ресторанной сферы;



- ведения деловой переписки и навыки профессиональной работы, как с формированием больших документов, так и с шаблонами деловой корреспонденции;
- моделирования основных бизнес-процессов предприятий с использованием графической аннотации;
- применения систем управления взаимоотношениями с клиентом для повышения качества обслуживания клиента на предприятиях общественного питания;
- ведения хозяйственной деятельности предприятий сервиса в системе 1С:Предприятие;
- и т.д.

**Критерии оценки** изложены в пункте 7.2

Наилучших результатов можно добиться, совмещая данный подход с решением ситуационных задач

**2. Метод кейсов (решение ситуационных задач).** Преподаватель готовит кейс (на бумаге или электронном носителе). В кейсе содержится описание жизненной ситуации, а также набор фактических материалов, связанных с ней. Студенты работают в малых группах (по 3-5 человек). На основании представленных документов и описания они должны проанализировать ситуацию, разобраться в сути вопроса, выявить ключевые проблемы, предложить возможные основные и альтернативные решения, выбрать оптимальный вариант из имеющихся и аргументировать его. На следующей стадии каждая группа представляет свои результаты анализа и вариант решения, затем проходит общая дискуссия, подведение итогов дискуссии и выбор лучшего решения. В ходе занятия с использованием данного метода происходит установление межпредметных связей, у студентов формируется аналитическое и системное мышление, навыки оценки альтернатив; навыки презентации результатов проведенного анализа; навыки оценки последствий, связанных с принятием решений. В ходе занятия с использованием данного метода у студентов вырабатывается способность к обобщению, анализу и восприятию информации. Способность к постановке цели и выбору путей ее достижения. Способность логически верно, аргументированно и юридически грамотно строить устную речь.

**Характеристика ОС.** Метод case-study или метод конкретных ситуаций – метод активного проблемно-ситуационного анализа, основанный на обучении путем решения конкретных задач – ситуаций (решение кейсов).

Метод кейсов использует проблемные задания, в которых обучающимся предлагают осмыслить реальную профессионально-ориентированную ситуацию, содержащую в себе необходимую, но неполную информацию для решения заданной проблемы. Потребность в применении кейс-измерителей обусловлена тем, что оценка функциональных компетенций не может сводиться к ответам на вопросы тестового характера, поскольку функциональные компетенции – это то, что человек должен уметь делать в трудовой сфере или решении логических задач. Описание функциональных компетенций, как правило, предполагает формулировки деятельностного типа: «способность формулировать цели, задачи и стратегии .., выявлять тенденции..., строить прогнозы...». Наиболее эффективным способом их оценивания является решение кейсов (реальных проблемных ситуаций), основанных на совокупности ситуационных моделей, включающих формулирование проектов частных соглашений, договоров и сделок.

Кейсы, включающие в себе различные проблемные ситуации, которые происходили в практике или принципиально могут произойти в будущей профессиональной деятельности, погружают студентов в те вызовы, с которыми они могут встретиться в работе. Вызовы требуют вдумчивого анализа при ограниченной или недостаточной полезной информации, но избыточной ненужной информации, эффективного реагирования на двусмысленные обстоятельства или сложные экономические, политические, психологические контексты. Они, прежде всего, требуют решительных действий, которые нужно четко произвести и



отстоять. Кейс-измерители, как правило, включают специальные проблемные задачи, для решения которых студенту необходимо проанализировать ситуацию, требующую актуализировать комплекс профессиональных знаний. Кейсы не могут иметь однозначно правильного ответа, но имеют наиболее правдоподобные. Очень важным при использовании кейсов при оценивании является не только само решение, сколько процесс его принятия и доказательства и доводы в его пользу, самостоятельность и ответственность студентов при решении. Решение кейсов (как процедура оценивания) может быть выполнено группой или индивидуально, в зависимости от целей оценки, быть самостоятельной процедурой или входить как часть в экзамен. По времени процедура может занимать от 2-3 часов до 20-30 минут.

Достоинством кейс-измерителей является то, что их использование дает возможность получить достаточно полное представление о профессиональных и личностных качествах человека. Недостатком является необходимость постоянного обновления кейсов, поскольку информация устаревает (кейсы должны быть актуальны), и со временем наиболее правильные варианты ответов будут известны всем студентам.

При создании таких измерителей важно предусмотреть отсутствие однозначных решений проблемы, побуждающее студентов к поиску оптимальных решений, их аргументации и обоснования. Эти измерители особенно эффективны для решения задач, имеющих решения, соперничающие по степени истинности. Данный метод обучения предназначен для совершенствования навыков и получения опыта в следующих областях:

- выявление, отбор и решение проблем;
- работа с информацией;
- осмысление значения деталей, описанных в ситуации;
- анализ и синтез информации и аргументов;
- работа с предположениями и заключениями;
- оценка альтернатив;
- принятие решений;
- слушание и понимание других людей, т.е. навыки групповой работы.

Метод case-study относится к неигровым имитационным активным методам обучения. Непосредственная цель метода case-study – это совместными усилиями группы студентов проанализировать ситуацию, возникающую при конкретном положении дел, и выработать практическое решение, а также оценить предложенные алгоритмы и выбрать лучшее в контексте поставленной проблемы.

#### ***Методика применения ОС и взаимосвязь с формируемыми компетенциями.***

Метод представляет собой специфическую разновидность исследовательской аналитической технологии, т.е. включает в себя операции исследовательского процесса, аналитические процедуры.

Решение кейса позволяет:

- организовать работу в группе (или подгруппах) и обеспечить взаимный обмен информацией;
- погрузить группу в профессиональную ситуацию, формировать эффект умножения знания;
- формировать многообразные личностные качества обучаемых;
- формировать проблему и пути ее решения на основании кейса;
- активизировать студентов, развивать аналитические и коммуникативные способности, оставляя обучаемых один на один с реальными ситуациями.

***Критерии оценки.*** Студент должен проявлять активность в группе при анализе поставленной задачи, обеспечивать выработку принимаемого группой решения, поиск оптимального варианта решения задачи. Работа в группе на практическом занятии



оценивается максимум 10 баллов. В зависимости от критериев оценки активности студента в группе ему выставляется соответствующий балл. За полный, обоснованный ответ с применением необходимых источников группа (студент) получает 10 баллов, дополнение – от 1 до 3 баллов.

Применение кейс-технологии рекомендуется в целях:

- развития навыков анализа и критического мышления;
- изучения теории принятия управленческих решений на конкретных примерах;
- отработки типовых схем выработки управленческих решений в проблемных ситуациях;
- развития творческого мышления;
- развития навыков работы в команде.

**3. Деловая игра.** В ходе занятия происходит имитация принятия решений в различных ситуациях, осуществляемая по заданным правилам группой людей в диалоговом режиме по заранее обозначенной проблеме и на основании представленных документов. Затем происходит имитация (воспроизведение) реальной ситуации, в которой студенты действуют в соответствии с обозначенной ролью. В ходе занятия с использованием данного метода у студентов вырабатывается способность к обобщению, анализу и восприятию информации. Способность к постановке цели и выбору путей ее достижения. Способность логически верно, аргументированно и грамотно строить профессиональное общение.

**Характеристика ОС.** Деловая игра позволяет определить: наиболее сложные для понимания вопросы, способность студентов применять теоретические положения к конкретным жизненным ситуациям, их навыки работы с лекционным и нормативным материалом.

Деловая/ ролевая игра, игровое проектирование – совместная деятельность группы обучающихся под управлением преподавателя с целью решения учебных и профессионально-ориентированных задач путем игрового моделирования реальной проблемной ситуации. Игра как средство оценивания позволяет оценивать умение анализировать и решать типичные профессиональные задачи. Кроме того, игра как метод обучения и контроля используется для решения и оценки комплексных задач: усвоение нового и закрепления старого материала, формирования общекультурных компетенций, развития творческих способностей, эффективность командной работы, способность к совместному решению задач, а также выявить индивидуальный вклад каждого участника. Решение при оценивании, как правило, принимает экспертная наблюдательная комиссия (специально создаваемая, в которую может входить преподаватель).

Таким образом, цели использования деловых игр определяют и критерии оценки ее результатов, проявляемых в виде демонстрации:

- владение междисциплинарным, комплексным знанием;
- навыков анализа и критического мышления;
- умений коммуникаций;
- ответственности за последствия принимаемых решений;
- умений в применении типовых схем выработки управленческих решений в проблемных ситуациях;
- творческого мышления;
- умений работы в команде.

**Методика применения ОС и взаимосвязь с формируемыми компетенциями.**

Деловая игра имеет своей целью научить студентов грамотно осуществлять построение ответа на заданный вопрос, решать нестандартные задачи профессиональной деятельности, получать яркое представление о тех ситуациях, с которыми обучающимся придется



столкнуться при работе по специальности. Все это формирует соответствующие этапы компетенции.

*Критерии оценки.* Изложены в пункте 7.2

## Тематика практических занятий

### Семестр 2

#### **Раздел 1. Системы управления взаимоотношениями с клиентом (CRM) и работа в Quick Sales Free**

Практическое занятие 1.

*Вид практического занятия:* Освоение навыков владения информационной технологией

*Тема занятия:* Основы работы в Quick Sales Free.

*Цель занятия:* Приобретение навыков работы с CRM-системой

*Ход занятия:* Студенты запускают программу Quick Sales Free, установленную на их компьютерах. Преподаватель знакомит студентов с данной программой, демонстрируя ее основные возможности на экране с помощью проектора. При этом описываются: назначение программы; особенности запуска программы; демонстрируется интерфейс программы с акцентом на ключевых возможностях системы (ведение карточки клиента; поэтапное формирование сделки; оформление планов и заметок; настройка системы, включая настройку справочников, личные и общие настройки; работа с базой знаний; работа с аналитическими возможностями системы – формирование отчетов в разных разрезах)

*Задание студентам:* Настройте некоторые справочники системы

- Продукты – не менее 3-х групп товаров, в каждой группе не менее 3-х наименований товаров;
- Этапы сделок – добавьте к существующим этапам еще не менее 3;
- Источники - добавьте к указанным источникам не менее 2 групп, в каждой не менее 3-х наименований источников;
- Пакеты – укажите не менее 2х групп пакетов в каждой не менее 2-х названий (указать путь к файлам)

Практическое занятие 2.

*Вид практического занятия:* Демонстрация навыков владения информационной технологией

*Тема занятия:* Ведение клиентской базы в Quick Sales Free

*Цель занятия:* Приобретение навыков работы с CRM-системой на примере решения профессиональной задачи

*Ход занятия:* Студенты запускают программу Quick Sales Free, установленную на их компьютерах. Преподаватель обеспечивает студентов методическими указаниями «Основы работы с CRM-системой Quick Sales Free».

*Задание студентам:* С помощью методических указаний «Основы работы с CRM-системой Quick Sales Free» студенты выполняют задания со страниц 5-25. В частности:

- в систему заносится информация о потенциальном клиенте (название фирмы, контактные лица, информация о статусе клиента и канале взаимодействия и т.д.);
- формируются заметки о состоявшихся контактах с клиентом и планируются дополнительные мероприятия (звонки, приглашение на региональный семинар, рассылка дополнительных информационных материалов);





- последовательно реализуются все этапы сделки с клиентом, вплоть до регистрации оплаты.

### Практическое занятие 3.

*Вид практического занятия:* Демонстрация навыков владения информационной технологией

*Тема занятия:* Воронка продаж, сводные отчеты в Quick Sales Free

*Цель занятия:* Закрепление навыков работы с CRM-системой на примере решения профессиональной задачи

*Ход занятия:* Студенты запускают программу Quick Sales Free, установленную на их компьютерах. Преподаватель напоминает студентам об аналитических возможностях системы, демонстрируя работу модулей «Отчеты» и «Воронка продаж» на типовом примере.

*Задание студентам:* Проведите анализ интенсивности работы ваших сотрудников и анализ сбытовой деятельности вашей компании по ряду показателей

- Для выяснения загруженности сотрудников в текущий момент времени постройте воронку продаж по всем этапам для работающего с системой пользователя.
- Для выяснения слабых мест в работе определить этапы, на которых менеджеры теряют клиентов и причины отказа. Использовать модуль Клиенты -> Фильтр.
- Для выяснения слабых мест в работе определить этапы, на которых менеджеры теряют клиентов, входящих в группу Важные и причины отказа. Использовать модуль Клиенты -> Фильтр.
- Для выявления текущей ситуации по работе с важными клиентами, определите количество открытых сделок для клиентов, входящих в группу Важные. Использовать модуль Клиенты -> Фильтр.
- Для контроля эффективности сбытовой политики определить динамику (диаграмма - график) и структуру объемов сбыта разных групп товаров во втором полугодии текущего года (помесячно). Использовать модуль Отчеты.
- Для контроля эффективности сбытовой политики определить (в количественном выражении) из каких источников клиенты чаще всего узнают о вашей компании. Использовать модуль Отчеты.
- Для контроля эффективности сбытовой политики определить динамику и структуру объемов сбыта разных групп товаров для крупных компаний в текущем году (за год в целом). Использовать модуль Отчеты.
- Для контроля эффективности сбытовой политики определить клиенты из каких стран покупают у вас продукты определенной группы. Использовать модуль Отчеты.
- Для контроля эффективности сбытовой политики определить (в количественном выражении) какие причины побудили ваших клиентов из стран восточной европы к сотрудничеству с вами. Использовать модуль Отчеты.

### Практическое занятие 4.

*Вид практического занятия:* Контрольная точка №1

*Тема занятия:* Ведение клиента и аналитическая работа в Quick Sales Free

*Цель занятия:* Демонстрация студентами умения осуществлять сопровождение клиентов в гостиничном деле (ресторанной деятельности) с применением CRM-систем и использования современных информационно-коммуникационных технологий и специализированного

программного обеспечения в организациях сферы гостеприимства и общественного питания (в рамках формирования компетенции ОПК-1.3)

*Ход занятия:* Студенты демонстрируют приобретенные навыки и умения выполняя задания [см. пункт 7.3. Семестр 2 Контрольная точка 1.](#)

## Раздел 2. Технология работы в MS Excel

Практическое занятие 1.

*Вид практического занятия:* Практическая работа

*Тема занятия:* Математические операторы Microsoft Excel Абсолютные и относительные ссылки в Microsoft Excel

*Цель занятия:* Приобретение навыков работы в MS Excel для решения профессиональных задач

*Ход занятия:* Студенты запускают программу MS Excel, установленную на их компьютерах. Преподаватель обеспечивает студентов заданиями, которые необходимо выполнить в ходе практической работы. Преподаватель объясняет студентам, на что обращать внимание при работе над проектом и контролирует выполнение работ, а также разъясняет студентам не ясные моменты, при необходимости помогает решить возникающие проблемы.

*Задание студентам:*

Демонстрационный вариант задания

1. Создайте таблицу на листе как указано в примере. Заполните ее данными.
2. Введите формулы для расчета суммы в рублях и итоговой стоимости

	A	B	C	D	E	F	G	
1	ООО «Рай гурмана»		13.05.16					
2								
3	Курс у.е.	60,7						
4	№ поз.	Услуга	Цена у.е.	Цена (руб.)	Ед. изм	Кол-во	Стоимость (руб)	
5	1	Столик на двоих в vip-зале						
6	2	«Трезвый водитель»						
7	3	Закуски от шефа						
8	4	Напитки алкогольные						
9	5	Напитки безалкогольные						
10	6	Основное меню						
11	7	Дессерты						
12							Итого:	

Напишите, используя абсолютную и относительную адресацию, в ячейке D5 формулу для вычисления цены услуги в рублях, затем за маркер заполнения скопируйте ее до D11.

Формула для вычисления цены услуги будет иметь вид: = \$B\$3\*C5. Знак \$ нужен для того, чтобы при копировании формулы вниз, цена в долларах всегда ссылалась на одну и ту же ячейку с курсом доллара. Это называется абсолютной ссылкой

Используя автосуммирование, вычислите «Итого» в ячейке G13.

Нанесите сетку таблицы там, где это необходимо.

Сохраните документ под именем Цены.xls в своей папке.

Измените курс доллара. Посмотрите, что изменилось.

Поменяйте произвольно количество товара. Посмотрите, что изменилось.

Практическое занятие 2.

*Вид практического занятия:* Практическая работа

*Тема занятия:* Работа с символьными строками и датами. Подключение списков автозаполнения Автоматизация расчета заработной платы

**Цель занятия:** Закрепление навыков работы в MS Excel для решения профессиональных задач

**Ход занятия:** Студенты запускают программу MS Excel, установленную на их компьютерах. Преподаватель обеспечивает студентов заданиями, которые необходимо выполнить в ходе практической работы. Преподаватель объясняет студентам, на что обращать внимание при работе над проектом и контролирует выполнение работ, а также разъясняет студентам неясные моменты, при необходимости помогает решить возникающие проблемы.

**Задание студентам:**

Демонстрационный вариант задания

1) Разметьте таблицу следующего вида на листе Microsoft Excel

	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	M	N	O	P
1																
2				<b>Ведомость по начислению заработной платы</b>												
3																
4		Табельный номер	ФИО	Должность	Количество детей	Количество отработанных дней	Оклад	С учетом отработанных дней	Премия	Начислено	Налог в пенсионный фонд	Подходный налог	Удержано	Сумма к выдаче		
5																
6																
7																
8																
9																
10																
11																
12																
13																
14																

2) Заполните таблицу исходными данными.

	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	M	N
1														
2				<b>Ведомость по начислению заработной платы</b>										
3														
4		Табельный номер	ФИО	Должность	Количество детей	Количество отработанных дней	Оклад	С учетом отработанных дней	Премия	Начислено	Налог в пенсионный фонд	Подходный налог	Удержано	Сумма к выдаче
5		1	Иванов А.П.	Начальник отдела	2	22	12 000,00р.							
6		2	Петрова Л.Н.	Заместитель нач.	1	18	9 500,00р.							
7		3	Смирнова Е.Л.	Ведущий специалист	1	21	9 000,00р.							
8		4	Кравцова Н.Г.	Главный специалист	1	22	9 800,00р.							
9		5	Симонов Р.В.	Старший инженер	2	20	7 200,00р.							
10		6	Жиганов С.М.	Инженер-программист	1	24	8 900,00р.							
11		7	Михайлов Н.К.	Оператор ПЭВМ	2	22	6 200,00р.							
12		8	Павловская В.М.	Старший инженер	0	22	7 200,00р.							
13		9	Алексеева Е.Д.	Секретарь	0	22	4 500,00р.							
14				<b>ИТОГО:</b>										
15														

3) Произведите вычисления в остальных ячейках согласно формулам:

С учетом отработанных дней =  $\text{Оклад} * \text{Количество отработанных дней} / 22$

Премия = если(оклад > 6000; С учетом отработанных дней \* 0,2; С учетом отработанных дней \* 0,15)

Начислено = С учетом отработанных дней + Премия

Налог в пенсионный фонд = Начислено \* 0,01

Подходный налог = (Начислено - Налог в пенсионный фонд - (Кол-во детей + 1) \* 2 \* 83) \* 0,12

Удержано = Налог в пенсионный фонд + Подходный налог

Сумма на руки = Начислено - Удержано

Например, чтобы вычислить столбец «С учетом отработанных дней» по приведенной выше формуле, ставим курсор в ячейку H5 и вводим знак =.

Далее следует набрать формулу. Оклад хранится в ячейке G5, а количество отработанных дней в F5, поэтому формула примет вид: = G5\*F5/22. Нажимаем Enter.

Нет необходимости вводить в каждую ячейку столбца «С учетом отработанных дней» данную формулу, т.к. ее можно скопировать. Для этого кликаем на ячейку с формулой ОДИН раз и, когда курсор примет форму крестика, тянем ее вниз до ячейки H13 включительно.

#### 4) Провести расчет ИТОГО

Внизу столбцов необходимо рассчитать сумму значений их ячеек. Для этого вводится формула =сумм(), а в скобках указывается диапазон ячеек, сумма которых считается. Удобно указывать мышкой диапазон ячеек, но можно и путем ввода с клавиатуры.

### Практическое занятие 3.

*Вид практического занятия:* Практическая работа

*Тема занятия:* Связывание текста, вычисление разницы дат, логические операторы в Microsoft Excel

*Цель занятия:* Закрепление навыков работы в MS Excel для решения профессиональных задач

*Ход занятия:* Студенты запускают программу MS Excel, установленную на их компьютерах. Преподаватель обеспечивает студентов заданиями, которые необходимо выполнить в ходе практической работы. Преподаватель объясняет студентам, на что обращать внимание при работе над проектом и контролирует выполнение работ, а также разъясняет студентам неясные моменты, при необходимости помогает решить возникающие проблемы.


*Задание студентам:*

Демонстрационный вариант задания

Связывание текста. На листе Excel создать таблицу и заполнить в ней только столбцы «Фамилия», «Имя», «Отчество» для 10 человек.

	А	В	С	Д	Е	Ф	Г	Н	І
1	Фамилия	Имя	Отчество	ФИО	Дата рождения	Возраст	Статус	Должность	Примечание
2									

1.1. Выполните сортировку столбца «Фамилия», расположив фамилии по алфавиту. Для

этого выделяется диапазон с фамилиями и нажимается кнопка  (альтернатива: меню Данные-Сортировка). В появившемся окне обязательно выбрать «Автоматически расширить диапазон» и нажать кнопку «Сортировка».

1.2. Требуется составить список этих же сотрудников с фамилиями и инициалами в столбце D, начиная с ячейки D2. Для этого в ячейку D2 вводится формула:

=A2&" "&ЛЕВСИМВ(B2;1)&"."&ЛЕВСИМВ(C2;1)&"."

Скопируйте формулу в ячейки D3:D11.

Формула работает следующим образом: Из ячейки A2 берется фамилия, к ней с помощью оператора & присоединяется один непечатаемый знак (пробел – это " "), затем снова с помощью оператора & присоединяется 1 символ, «отрезанный» слева от текста из ячейки B2, т.е. отрезанный от имени ( команда ЛЕВСИМВ(B2;1)). Далее с помощью оператора & и команды "." ставится точка после отрезанной буквы и т.д.



1.3. Установите соответствующий формат ячеек для столбца «Дата рождения» (Выделить диапазон – нажать ПКМ - меню «Формат ячеек» - На вкладке «Число» выбрать тип «Дата», пример типа «14 марта 2001 г.» и заполните данный столбец. У двух человек введите день рождения, совпадающий с датой выполнения данного задания.

1.4. Вычисление разницы дат. Для вычисления возраста, выраженного полным количеством лет в ячейку F2

=РАЗНДАТ (E2; СЕГОДНЯ()); “y”)

Скопируйте формулу в ячейки F3:F11.

Формула работает следующим образом: Оператор РАЗНДАТ находит разницу между текущей датой (которая извлекается оператором СЕГОДНЯ()) и датой, записанной в ячейке E2, и выражает ее в виде полных лет (за это отвечает аргумент “y” )

1.5. Подключение списка. В диапазон K1:K4 введите следующие значения Холост(ая), Женат(Замужем), Разведен(а), Вдовец(Вдова), после чего выделите диапазон G2:G11 и выберите в меню «Проверка». В меню «Проверка вводимых значений» выбираем тип данных «Список», а в поле «Источник» вводим диапазон K1:K4. На вкладке «Сообщение для ввода» формируем сообщение для пользователя: «Необходимо выбрать из списка». Во вкладке «Сообщение об ошибке» в поле заголовков «Ошибка ввода!» и Сообщение: «Повторите ввод».

1.6. В свободной области создайте список из должностей: Заместитель, Бухгалтер, Менеджер, Сотрудник склада. Подключите список к диапазону с H2:H11.

Ввод вложенных функций (на примере логической функции ЕСЛИ). В столбец «Примечание» ввести в ячейку I2 формулу, которую затем скопировать по всему столбцу методом заполнения:

=ЕСЛИ(МЕСЯЦ(E2)=МЕСЯЦ(СЕГОДНЯ());ЕСЛИ(ДЕНЬ(E2)=ДЕНЬ(СЕГОДНЯ()));"День рождения!";" ");" ")

Согласно этой формуле при совпадении месяца и дня рождения с месяцем и днем текущей даты будет появляться сообщение «День рождения!». Для сообщения выбрать красные буквы. Некоторым сотрудникам введите в датах рождения число и месяц, совпадающие с текущей датой и с датой следующего практического занятия.

Формула работает следующим образом: Сначала проверяется условие МЕСЯЦ(E2)=МЕСЯЦ(СЕГОДНЯ()), т.е. совпадает ли месяц дня рождения у человека с сегодняшним месяцем. Если это выражение истинно, т.е. условие выполнено, то запускается работа вложенного оператора ЕСЛИ(ДЕНЬ(E2)=ДЕНЬ(СЕГОДНЯ()));"День рождения!";" "). Этот оператор ЕСЛИ проверяется условие ДЕНЬ(E2)=ДЕНЬ(СЕГОДНЯ()), т.е. совпадает ли день рождения у человека с сегодняшним днем. Если это выражение истинно, то оператор выводит надпись "День рождения!" в ячейке, иначе - пустое место " " .

Практическое занятие 4.

*Вид практического занятия:* Практическая работа. Контрольная точка №2

*Тема занятия:* Контрольная работа по математическим, текстовым и логическим функциям в Microsoft Excel.

*Цель занятия:* Демонстрация студентами умения осуществлять сопровождение клиентов в гостиничном деле (ресторанной деятельности) с применением CRM-систем и использования современных информационно-коммуникационных технологий и специализированного программного обеспечения в организациях сферы гостеприимства и общественного питания (в рамках формирования компетенции ОПК-1.3)

*Ход занятия:* Студенты показывают приобретенные знания, согласно заданиям [см. пункт 7.3 Семестр 4 Контрольная точка 2](#)



Практическое занятие 5,6.

*Вид практического занятия:* Практическая работа

*Тема занятия:* Обработка массивов в MS Excel

*Цель занятия:* Закрепление навыков работы в MS Excel для решения профессиональных задач

*Ход занятия:* Студенты запускают программу MS Excel, установленную на их компьютерах. Преподаватель обеспечивает студентов заданиями, которые необходимо выполнить в ходе практической работы. Преподаватель объясняет студентам, на что обращать внимание при работе над проектом и контролирует выполнение работ, а также разъясняет студентам неясные моменты, при необходимости помогает решить возникающие проблемы.

*Задание студентам:*

Демонстрационный вариант

Рассмотрим один важный аспект применения функций, работающих с массивами, а именно, подведение сложных итогов. Обычно в таблицах требуется подсчитать сумму или количество элементов с некоторыми общими признаками. Использование функций СУММЕСЛИ() и СЧЕТЕСЛИ() ограничено возможностью анализа в них только одного единственного условия, которое можно внести в качестве аргумента, а также ограниченности ссылок на клетки. Ввиду этого, если нужно сделать сложную выборку, они нам не помогут. Функции, работающие с массивами, могут быть достаточно гибкими. Рассмотрим пока очень простой пример перехода к таким функциям, используя таблицу:

	A	B	C	D	E	F	G
1	ФИО	Разря	Отдел	Пол	Зарплата		Мин. зарп.
2	Орлова О.Л.	3	Склад	ж	15000		1000
3	Иванов П.С.	2	Дирекция	м	6000		
4	Шашкова Л.Р.	3	Склад	ж	18000		
5	Арбенин О.Н.	2	Канцелярия	м	20000		

Положим, нам нужно найти число всех работающих женщин и их суммарную зарплату. Сначала применим уже известный нам подход без участия функций, использующих массивы =СЧЁТЕСЛИ(D2:D5;"ж") и =СУММЕСЛИ(D2:D5;"ж";E2:E5).

Для этих задач они работают, однако таким образом мы не можем построить более сложный запрос, найти, например, зарплату всех работников, получающих от ... и до ... и т.п. Если прибегнуть к массивам, можно применять функции СЧЁТ(), МАКС(), СУММ() и другие "итоговые" функции, включив в них необходимые условия отбора. Так, подсчет женщин может быть выполнен следующим образом

{=СЧЕТ(ЕСЛИ(D2:D5=ж;1))} и {=СУММ(ЕСЛИ(D2:D5="ж";1))}.

Здесь все клетки, содержащиеся в анализируемом диапазоне D2:D5 букву "ж", будут участвовать в подсчете и в суммировании как единицы.

Общая зарплата всех женщин рассчитывается так

{=СУММ(ЕСЛИ(D2:D5="ж";E2:E5))}.

Таким образом, если нужно вычислить количество некоторых элементов, в качестве аргумента функции ЕСЛИ() удобно использовать 1, если сумму - сами эти элементы, содержащие нужные данные. Кроме того, внутри условий можно указывать не только константы, но и ссылки на ячейки, чего нельзя делать в функциях СУММЕСЛИ() и СЧЁТЕСЛИ(). Хотя в функциях, работающих с массивами, нельзя применять логические функции И(), ИЛИ(), НЕ(), зато можно использован вложенные функции ЕСЛИ().



Разобранные примеры использовались только как иллюстрация перехода к применению массивов и никаких новых возможностей для этих конкретных задач не внесли. Теперь мы рассмотрим несколько примеров, для решения которых действительно необходимы функции обработки массивов.

Следует помнить: заканчивать ввод формул по обработке массивов следует нажатием трёх клавиш Ctrl + Shift + Enter

Откройте файл «Массив данных» и выполните следующие вычисления. Не забывайте записывать комментарии к тем значениям, которые вы считаете.

Вычислить число женщин, зарабатывающих более 10000 руб.,

$\{=СУММ(ЕСЛИ(Е2:Е5>10000;ЕСЛИ(Д2:Д5="ж";1)))\}$

или  $\{=СЧЁТ(ЕСЛИ(Е2:Е5>10000;ЕСЛИ(Д2:Д5="ж";1)))\}$ ,

и их суммарный заработок

$\{=СУММ(ЕСЛИ(Е2:Е5>10000;ЕСЛИ(Д2:Д5="ж";Е2:Е5)))\}$ .

Вычислить число женщин, имеющих третий разряд,

$\{=СУММ(ЕСЛИ(В2:В5=3;ЕСЛИ(Д2:Д5="ж";1)))\}$ .

Вычислить число работников, получающих от 10000 до 20000 руб., и их суммарный заработок

$\{=СУММ(ЕСЛИ(Е2:Е5>10000;ЕСЛИ(Е2:Е5<=20000;1)))\}$

$\{=СУММ(ЕСЛИ(Е2:Е5>10000;ЕСЛИ(Е2:Е5<=20000;Е2:Е5)))\}$ .

Найти число женщин, работающих на складе, и их заработок

$\{=СУММ(ЕСЛИ(С2:С5="Склад";ЕСЛИ(Д2:Д5="ж";1)))\}$

$\{=СУММ(ЕСЛИ(С2:С5="Склад";ЕСЛИ(Д2:Д5="ж";Е2:Е5)))\}$ .

Определить число людей, работающих на складе и в дирекции,

$\{=СУММ(ЕСЛИ(С2:С5="Склад";1))+СУММ(ЕСЛИ(С2:С5="Дирекция";1))\}$ .

Впрочем, эту задачу можно решить и не прибегая к массивам  
 $=СЧЁТЕСЛИ(С2:С5;"Склад")+СЧЁТЕСЛИ(С2:С5;"Дирекция")$ .

Определить число женщин, работающих на складе и в дирекции

$\{=СУММ(ЕСЛИ(С2:С5="Склад";ЕСЛИ(Д2:Д5="ж";1)))+$

$СУММ(ЕСЛИ(С2:С5="Дирекция";ЕСЛИ(Д2:Д5="ж";1)))\}$ .

Найти число работников, получающих зарплату в размере менее пяти минимальных зарплат (клетка G2),

$\{=СУММ(ЕСЛИ(Е2:Е5<5*G2;1))\}$ .

Определить число работников, получающих зарплату меньше средней по предприятию,

$\{=СУММ(ЕСЛИ(Е2:Е5<СРЗНАЧ(Е2:Е5);1))\}$ .

Найти число наиболее высокооплачиваемых (входящих в верхние 10% по размеру зарплаты, начиная от 0 руб.) сотрудников

$\{=СУММ(ЕСЛИ(Е2:Е5>МАКС(Е2:Е5)*(1-10%);1))\}$ .

Найти максимальную зарплату, получаемую женщинами, работающими в дирекции

$\{=МАКС(ЕСЛИ(С2:С5="Дирекция";ЕСЛИ(Д2:Д5="ж";Е2:Е5)))\}$ .

Найти наибольший разряд, среди женщин, работающих в дирекции

$\{=МАКС(ЕСЛИ(С2:С5="Дирекция";ЕСЛИ(Д2:Д5="ж";В2:В5)))\}$ .

Практическое занятие 7.

Вид практического занятия: Решение расчетной задачи



*Тема занятия:* Решение задачи операционного анализа

*Цель занятия:* закрепление теоретических знаний по решению задач операционного анализа

*Ход занятия:* На основе теоретических материалов полученных в ходе лекции студенты решают задачу операционного анализа. Допускается, как самостоятельное решение, так и работа в группах, консультации с коллегами или преподавателем по возникающим вопросам. В случае, если студенты не успели прорешать задания в ходе практического занятия – они должны доделать его дома, в рамках самостоятельной работы

*Задание студентам:*

Задача № 1.

Руководство предприятия, намеренно увеличить выручку от реализации на 10% (с 40 000 руб. до 44 000 руб.), не выходя за пределы релевантного диапазона. Общие переменные издержки составляют для исходного варианта – 31 000 рублей. Постоянные 3 000.

Рассчитать:

1. Сумму прибыли, соответствующую новому уровню выручки традиционным способом и с помощью СВОР.
2. По полученному, небольшому показателю СВОР можно предположить, что речь идет о неавтоматизированном производстве. Почему?
3. Рассчитайте ключевые показатели операционного анализа для двух вариантов выручки.
4. Как и почему изменяются СВОР и ЗФП по мере удаления выручки от порога рентабельности?

Задача № 2.

Мария М. планирует продажу плакатов туристам по 3.5 \$ за штуку. Она может приобретать плакаты у оптовика по 2.1.\$ и возвращать непроданные плакаты. Аренда палатки обойдется в 700 \$ в неделю.

Рассчитать:

6. Порог рентабельности.
7. Каким станет порог рентабельности, если арендная плата увеличится на 50%?
8. Каким станет порог рентабельности, если удастся увеличить цену реализации до 3.85\$?
9. Каким станет порог рентабельности, если закупочная цена плакатов повысится до 2.38\$?
10. Сколько плакатов должно быть продано для получения прибыли в сумме 490\$ в неделю?
11. Какой запас финансовой прочности имеет бизнес при сумме прибыли 490\$ в неделю?
12. Какую прибыль можно ожидать при различных уровнях продаж? (Графически)
13. Если Мария запланирует продавать два вида товаров: 400 штук обычных плакатов (цена реализации 3.5 \$ за штуку, закупочная цена - 2.1.\$) и 500 штук больших плакатов (цена реализации 6.0 \$ за штуку, закупочная цена - 3.92 \$), то чему будет равен порог рентабельности каждого из товаров и общий порог рентабельности бизнеса?
14. Что больше способствует снижению порога рентабельности и повышению запаса финансовой прочности: торговля одним видом плакатов или двумя?

Практическое занятие 8.

*Вид практического занятия:* Контрольная точка

№3

*Тема занятия:* Решение задач операционного анализа средствами MS Excel

*Цель занятия:* Демонстрация студентами умения осуществлять сопровождение клиентов в гостиничном деле (ресторанной деятельности) с применением CRM-систем и использования современных информационно-коммуникационных технологий и специализированного программного обеспечения в организациях сферы гостеприимства и общественного питания (в рамках формирования компетенции ОПК-1.3)



*Ход занятия:* На основании лекции «Решение задачи операционного анализа» и предыдущей практической работы студенты демонстрируют приобретенные навыки и умения выполняя в MS Excel задания [см. пункт 7.3 Семестр 2 Контрольная точка 3](#)

При этом в столбце “А” MS Excel необходимо зафиксировать наименования всех входных и выходных параметров операционного анализа; в столбце “В” – символьных обозначений и некоторых расчетных формул (Величины, рассчитываемые на единицу продукции, называются удельными. Поэтому в их обозначение вводится буква “У”)

	А	В	
1	<b>Операционный анализ.</b>		
2			
3	<b>Наименование</b>	<b>Обозначение</b>	
4	Цена продаж	ЦП	
5	Переменные издержки (на единицу продукции)	УПри	
6	Валовая маржа (на единицу продукции)	УВМ=ЦП-Упри	
7	Коэффициент валовой маржи	КВМ=УВМ/ЦП	
8	Постоянные издержки	Пси	
9			
10	Объем продаж (шт.)	ОП	
11	Выручка (\$)	В=ЦП*ОП	
12	Переменные издержки	При=УПри*ОП	
13	Постоянные издержки	Пси	
14	Смешанные издержки	Изд=Пси+При	
15	Валовая маржа	ВМ=УВМ*ОП	
16	Порог рентабельности (шт.)	ПРшт=Пси/УВМ	
17	Порог рентабельности (\$)	ПР\$=Пси/КВМ	
18	Запас финансовой прочности (\$)	ЗФП\$=В-ПР\$	
19	Запас финансовой прочности (шт.)	ЗФПшт=ОП-ПРшт	
20	Запас финансовой прочности (%)	ЗФП%=ЗФП\$/В	
21	Прибыль	П=ВМ-Пси	
22	Сила воздействия операционного рычага	СВОР=ВМ/П	

В столбце “С” MS Excel вводятся фактические значения известных переменных и проводятся вычисления по формулам. Сначала введите в столбец “С” первоначальные данные с учетом того, что объем продаж составляет 0 шт.

	А	В	С
1	<b>Операционный анализ.</b>		
2			
3	<b>Наименование</b>	<b>Обозначение</b>	
4	Цена продаж	ЦП	3,5
5	Переменные издержки (на единицу продукции)	УПри	2,1
6	Валовая маржа (на единицу продукции)	УВМ=ЦП-Упри	
7	Коэффициент валовой маржи	КВМ=УВМ/ЦП	
8	Постоянные издержки	Пси	700
9			
10	Объем продаж (шт.)	ОП	0

Затем введите в столбец “С” формулы для вычисления удельной валовой маржи и коэффициента валовой маржи, с использованием абсолютной адресации для тех ячеек, на которые ссылается формула. Для дальнейшего вычисления необходимых расчетных данных операционного анализа (выручки, переменных издержек, валовой маржи и т.д.)



следует учесть, что по условиям задачи требуется построить графики выручки, постоянных, переменных и общих издержек. Следовательно, все функции натурального объема продаж должны быть найдены не в одной, а в нескольких точках, т.е. решение задачи должно быть интервальным, а не точечным.

Интервальное решение можно получить следующим способом. Провести все вычисления в столбце “С”, используя в формулах абсолютную и относительную адресацию ячеек. А затем скопировать фрагмент столбца “С” вправо на столько позиций, сколько точек на графике желательно показать (например, до удвоенного значения порога рентабельности по количеству).

### **Раздел 3. Информационное обеспечение проектной деятельности в гостиничном деле (ресторанной деятельности)**

#### **Практическое занятие 1.**

*Вид практического занятия:* Освоение навыков владения информационной технологией

*Тема занятия:* Microsoft Project: моделирование структуры проекта.

*Цель занятия:* Приобретение навыков работы с системой управления проектами MS Project

*Ход занятия:* Студенты запускают программу MS Project, установленную на их компьютерах. Преподаватель обеспечивает студентов методическими указаниями «Практикум MS Project ч\_1». Преподаватель объясняет студентам, на что обращать внимание при работе над проектом и контролирует выполнение работ, а также разъясняет студентам не ясные моменты, при необходимости помогает решить возникающие проблемы. Преподаватель обращает внимание студентов, на то, что практические занятия в данном разделе носят связанный характер. По завершении каждого практического задания студент должен сохранять результаты своей работы в файле на внешнем носителе или в облачном хранилище.

*Задание студентам:* С помощью методических указаний «Практикум MS Project ч\_1» студенты выполняют Урок 1. Основы планирования и создание нового проекта и Урок 2. Планирование работ (разделы: Определение состава работ, Определение длительности задач)

#### **Практическое занятие 2.**

*Вид практического занятия:* Демонстрация навыков владения информационной технологией

*Тема занятия:* Microsoft Project: Диаграмма Ганта.

*Цель занятия:* Закрепление навыков работы с системой управления проектами MS Project

*Ход занятия:* Студенты запускают программу MS Project, установленную на их компьютерах. Преподаватель обеспечивает студентов методическими указаниями «Практикум MS Project ч\_1». Студенты запускают сохраненные на предшествующем практическом занятии файлы и продолжают работу над своим проектом. Преподаватель объясняет студентам, на что обращать внимание при работе над проектом и контролирует выполнение работ, а также разъясняет студентам не ясные моменты, при необходимости помогает решить возникающие проблемы. Преподаватель напоминает студентам, что практические занятия в данном разделе носят связанный характер. По завершении каждого практического задания студент должен сохранять результаты своей работы в файле на внешнем носителе или в облачном хранилище.

*Задание студентам:* С помощью методических указаний «Практикум MS Project ч\_1» студенты выполняют Урок 2. Планирование работ (раздел: Определение зависимостей между задачами). Особое внимание при этом необходимо уделять связыванию задач с



нестандартными зависимостями «начало-начало», «окончание-окончание», а также задачам с запаздыванием и опережением.

### Практическое занятие 3.

*Вид практического занятия:* Демонстрация навыков владения информационной технологией

*Тема занятия:* Microsoft Project: создание назначений и бюджетирование проекта

*Цель занятия:* Закрепление навыков работы с системой управления проектами MS Project

*Ход занятия:* Студенты запускают программу MS Project, установленную на их компьютерах. Преподаватель обеспечивает студентов методическими указаниями «Практикум MS Project ч\_1». Студенты запускают сохраненные на предшествующем практическом занятии файлы и продолжают работу над своим проектом. Преподаватель объясняет студентам, на что обращать внимание при работе над проектом и контролирует выполнение работ, а также разъясняет студентам не ясные моменты, при необходимости помогает решить возникающие проблемы. Преподаватель напоминает студентам, что практические занятия в данном разделе носят связанный характер. По завершении каждого практического задания студент должен сохранять результаты своей работы в файле на внешнем носителе или в облачном хранилище.

*Задание студентам:* С помощью методических указаний «Практикум MS Project ч\_1» студенты выполняют Урок 3. Планирование ресурсов и создание назначений и Урок 4. Расчет бюджета проекта.

### Практическое занятие 4.

*Вид практического занятия:* Демонстрация навыков владения информационной технологией

*Тема занятия:* Microsoft Project: автовыравнивание и отслеживание хода реализации проекта

*Цель занятия:* Закрепление навыков работы с системой управления проектами MS Project

*Ход занятия:* Студенты запускают программу MS Project, установленную на их компьютерах. Преподаватель обеспечивает студентов методическими указаниями «Практикум MS Project ч\_2», «Практикум MS Project ч\_3». Студенты запускают сохраненные на предшествующем практическом занятии файлы и продолжают работу над своим проектом. Преподаватель объясняет студентам, на что обращать внимание при работе над проектом и контролирует выполнение работ, а также разъясняет студентам не ясные моменты, при необходимости помогает решить возникающие проблемы.

*Задание студентам:* С помощью методических указаний «Практикум MS Project ч\_2» студенты выполняют Урок 5. Выравнивание загрузки ресурсов с помощью MS Project. С помощью методических указаний «Практикум MS Project ч\_3» студенты выполняют Урок 8. Ввод фактических данных в проект и Урок 9. Отслеживание хода реализации проекта

### Практическое занятие 5.

*Вид практического занятия:* Контрольная точка №4. Демонстрация навыков владения информационной технологией и защита проекта

*Особое указание:* Поскольку защита проекта предусматривает большую самостоятельную подготовительную работу студентов преподаватель заранее дает студентам задание [см. пункт 7.3 Семестр 2. Контрольная точка 4](#)

*Тема занятия:* Защита проекта в MS Project

*Цель занятия:* Демонстрация студентами умения оценивать и выбирать подходящий инструментарий для управления и сопровождения проектной деятельности в гостиничном деле (ресторанной деятельности)



*Ход занятия:* Студенты приходят с выполненными проектами, которые должны отвечать следующим требованиям: проект должен содержать не менее двух фаз, не менее 15 задач, на проект должны быть назначены материальные и трудовые ресурсы, должен быть подсчитан бюджет проекта. В процессе защиты студент (или группа студентов) должна уметь продемонстрировать уверенное владение основными функциями MS Project (за исключением функций ручного выравнивания загрузки ресурсов, определения риска и совместной работы над проектом), а также грамотно и обоснованно отвечать на вопросы сокурсников и преподавателя. Уметь аргументированно отстаивать свою точку зрения по тем или иным проектным решениям. Защита проекта проходит в форме демонстрации проделанной работы на экране с помощью проектора.

### Семестр 3

#### **Раздел 1. Деловая переписка и работа с большими документами в MS Word**

##### Практическое занятие 1.

*Вид практического занятия:* Демонстрация навыков владения информационной технологией

*Тема занятия:* Основные инструменты MS Word

*Цель занятия:* Приобретение навыков работы с текстовым редактором MS Word на профессиональном уровне

*Ход занятия:* Студенты запускают программу MS Word, установленную на их компьютерах. Преподаватель обеспечивает студентов методическими указаниями «Практикум MS Word 2010». Преподаватель объясняет студентам, на что обращать внимание при работе над заданиями и контролирует выполнение работ, а также разъясняет студентам не ясные моменты, при необходимости помогает решить возникающие проблемы.

*Задание студентам:* С помощью методических указаний «Практикум MS Word 2010» студенты выполняют задания Урока 3. Основные инструменты (использование готовых стилей, создание собственных стилей, проверка орфографии, поиск и замена) и задания Урока 7. Шаблоны. Деловая корреспонденция (шаблон письма генерального директора о коммерческом предложении партнеру, шаблон письма начальника отдела снабжения о разрыве договора с поставщиком).

##### Практическое занятие 2.

*Вид практического занятия:* Демонстрация навыков владения информационной технологией

*Тема занятия:* Инструменты разработчика в MS Word

*Цель занятия:* Закрепление навыков работы с текстовым редактором MS Word на профессиональном уровне

*Ход занятия:* Студенты запускают программу MS Word, установленную на их компьютерах. Преподаватель обеспечивает студентов методическими указаниями «Практикум MS Word 2010». Преподаватель объясняет студентам, на что обращать внимание при работе над заданиями и контролирует выполнение работ, а также разъясняет студентам не ясные моменты, при необходимости помогает решить возникающие проблемы.

*Задание студентам:* С помощью методических указаний «Практикум MS Word 2010» студенты выполняют задания Урока 8. Инструменты разработчика. В частности активируют вкладку Разработчик; создают шаблон визитки, используя такие элементы управления содержимым, как: форматированный текст и поле со списком; создают шаблон анкеты опроса клиента о качестве сервисного обслуживания в компании, используя такие элементы управления содержимым, как: форматированный текст, выбор даты, флажок.



### Практическое занятие 3.

*Вид практического занятия:* Деловая игра

*Тема занятия:* Письма-претензии, письма-отказы, письма-оправдания

*Цель занятия:* Овладение практическими навыками ведения деловой переписки, позволяющими конструктивно решать конфликтные ситуации, эффективно работать с контрагентами предприятия

*Ход занятия.* Студенты делятся на группы по 3-4 человека. Каждая группа представляет собой сотрудников определенной компании. Преподаватель дает группе определенные «вводные данные». Студенты отработывают сформулированные преподавателем задания, формируя письма-претензии, письма-отказы, письма-оправдания. Преподаватель корректирует сформированные письма, обращая внимание на типовые ошибки и недочеты.

*Задание студентам:*

Пример 1. Вы заместитель управляющего ресторана при гостиничном комплексе. Ранее вы подписали договор с корпоративным клиентом, по которому ваш ресторан организует кейтеринговое мероприятие для сотрудников компании. Согласно договору предусматривалась 50% предоплата мероприятия за месяц до предполагаемой даты мероприятия. В настоящий момент к вам поступило письмо с просьбой провести мероприятие без предоплаты. Сформулируйте письмо-отказ согласно ранее полученным знаниям.

Пример 2: Наша компания приобрела у компании X фильтры для очистки питьевой воды. Фильтры начали барахлить, и мы вынуждены писать поставщику претензию. Сформулируйте письмо-претензию согласно ранее полученным знаниям

Пример 3. Вы работаете управляющим ресторана при гостинице. Один из клиентов заказал у вас проведение свадебного банкета, вы согласовали даты и допустили ошибку – банкет должен проходить в сроки, на которые ранее планировался ремонт зала. Сформулируйте письмо клиенту с извинениями и встречными предложениями.

### Практическое занятие 4.

*Вид практического занятия:* Деловая игра.

*Тема занятия:* Деловая переписка. Контрольная точка №1

*Особое указание.* Поскольку практическая работа является контрольной точкой и корректирующее участие преподавателя в ней минимально, студентам рекомендуется повторить лекционный материал и по темам Деловое письмо, Стилистика делового письма. А также учесть ключевые замечания, данные преподавателем в ходе предыдущего практического занятия.

*Цель занятия:* Демонстрация студентами умения осуществлять сопровождение клиентов в гостиничном деле (ресторанной деятельности) с применением CRM-систем и использования современных информационно-коммуникационных технологий и специализированного программного обеспечения в организациях сферы гостеприимства и общественного питания (в рамках формирования компетенции ОПК-1.3)

*Ход занятия.* Студенты делятся на группы по 3-4 человека. Каждая группа представляет собой сотрудников определенной компании. Преподаватель дает группе определенные «вводные данные». Студенты отработывают сформулированные преподавателем задания, формируя деловые письма.

*Задание студентам:* типовые задания [см. пункт 7.3 Семестр 3. Контрольная точка 1](#)

### Практическое занятие 5.

*Вид практического занятия:* Демонстрация навыков владения информационной технологией



*Тема занятия:* Работа с надписями и иллюстрациями в MS Word

*Цель занятия:* Закрепление навыков работы с текстовым редактором MS Word на профессиональном уровне

*Ход занятия:* Студенты запускают программу MS Word, установленную на их компьютерах. Преподаватель обеспечивает студентов методическими указаниями «Практикум MS Word 2010». Преподаватель объясняет студентам, на что обращать внимание при работе над заданиями и контролирует выполнение работ, а также разъясняет студентам не ясные моменты, при необходимости помогает решить возникающие проблемы.

*Задание студентам:* С помощью методических указаний «Практикум MS Word 2010» студенты выполняют задания Урока 9. Работа с иллюстрациями. В частности создается шаблон титульного листа рекламного буклета, включающий в себя: разработку схемы компоновки титульного листа; добавление элементов управления содержимым (поле со списком, выбор даты); размещение текстовой информации; размещение и редактирование иллюстраций.

Практическое занятие 6.

*Вид практического занятия:* Демонстрация навыков владения информационной технологией

*Тема занятия:* Работа с таблицами и диаграммами в MS Word

*Цель занятия:* Закрепление навыков работы с текстовым редактором MS Word на профессиональном уровне

*Ход занятия:* Студенты запускают программу MS Word, установленную на их компьютерах. Преподаватель обеспечивает студентов методическими указаниями «Практикум MS Word 2010». Преподаватель объясняет студентам, на что обращать внимание при работе над заданиями и контролирует выполнение работ, а также разъясняет студентам не ясные моменты, при необходимости помогает решить возникающие проблемы.

*Задание студентам:* С помощью методических указаний «Практикум MS Word 2010» студенты выполняют:

Урок 10. Работа с таблицами, где студенты создают шаблон товарного счета с вычисляемыми полями, учатся работать с формулами

Урок 11. Работа с диаграммами, где студенты создают рекламный проспект, содержащий графические сведения о сервисной организации.

Практическое занятие 7.

*Вид практического занятия:* Демонстрация навыков владения информационной технологией

*Тема занятия:* Работа с большими документами в MS Word.

*Цель занятия:* Закрепление навыков работы с текстовым редактором MS Word на профессиональном уровне

*Ход занятия:* Студенты запускают программу MS Word, установленную на их компьютерах. Преподаватель обеспечивает студентов методическими указаниями «Практикум MS Word 2010». Преподаватель объясняет студентам, на что обращать внимание при работе над заданиями и контролирует выполнение работ, а также разъясняет студентам не ясные моменты, при необходимости помогает решить возникающие проблемы.

*Задание студентам:* С помощью методических указаний «Практикум MS Word 2010» студенты выполняют задания Урока 13. Работа с большими документами. В частности: создают структуру документа; формируют документ содержащий заголовки разных уровней; вставляют рисунки и таблицы (с названиями); создают перекрестные ссылки на рисунки и таблицы; изменяют стиль текста; работают с колонтитулами, закладками и элементами



рецензирования; «собирают» оглавление; формируют сноски. При необходимости работы с формулами и колонками газетного стиля в формируемом документе, студенты обращаются к Уроку 12. Работа с колонками газетного стиля. Понятие раздела и Уроку 14. Работа с формулами

Практическое занятие 8.

*Вид практического занятия:* Демонстрация навыков владения информационной технологией. Контрольная точка №2

*Тема занятия:* Формирование большого документа в MS Word

*Цель занятия:* Демонстрация студентами умения осуществлять сопровождение клиентов в гостиничном деле (ресторанной деятельности) с применением CRM-систем и использования современных информационно-коммуникационных технологий и специализированного программного обеспечения в организациях сферы гостеприимства и общественного питания (в рамках формирования компетенции ОПК-1.3)

*Ход занятия:* Студенты демонстрируют приобретенные навыки и умения выполняя задания [см. пункт 7.3. Семестр 3 Контрольная точка 2.](#)

## **Раздел 2. СПС «Консультант Плюс»**

Практическое занятие 1.

*Вид практического занятия:* Освоение навыков владения информационной технологией

*Тема занятия:* Основные параметры Консультант Плюс, быстрый поиск

*Цель занятия:* Приобретение навыков работы со справочно-правовой системой «Консультант Плюс» для решения профессиональных задач

*Ход занятия:* Студенты запускают программу Консультант Плюс, установленную на их компьютерах. Преподаватель обращает внимание студентов на официальный сайт компании посвященный вопросам взаимодействия со студентами и преподавателями (<http://www.consultant.ru/edu/>). Особое внимание уделяется пройти онлайн-тестирование и получить сертификат (для зарегистрированных пользователей); принять участие в студенческой онлайн-игре (проводятся регулярно и дают возможность выиграть ценные призы), а также разделу, где хранятся учебно-методические пособия для студентов.

Преподаватель возвращается к запущенной программе и знакомит студентов с основными ее возможностями. Основное внимание уделяется работе с быстрым поиском. После чего студенты переходят к выполнению самостоятельных заданий.

*Задание студентам:* С помощью пособия Консультант Плюс: учимся на примерах (скачивается с сайта по адресу <http://www.consultant.ru/edu/center/spoon-fed/>) выполнить задания Занятия 1.

Практическое занятие 2.

*Вид практического занятия:* Демонстрация навыков владения информационной технологией

*Тема занятия:* Работа с карточкой поиска, сложный поиск в СПС Консультант Плюс

*Цель занятия:* Закрепление навыков работы со справочно-правовой системой «Консультант Плюс» для решения профессиональных задач

*Ход занятия:* Студенты запускают программу Консультант Плюс, установленную на их компьютерах. Преподаватель знакомит студентов с приемами сложного поиска в системе Консультант Плюс: работа с диапазонами дат, работа с логическими связками, работа с нечеткими условиями поиска, создание папок и закладок. После чего студенты переходят к выполнению самостоятельных заданий.



*Задание студентам:* С помощью ранее скачанного пособия Консультант Плюс: учимся на примерах выполнить задания Занятия 2.

Практическое занятие 3.

*Вид практического занятия:* Демонстрация навыков владения информационной технологией

*Тема занятия:* Правовой навигатор в Консультант Плюс

*Цель занятия:* Закрепление навыков работы со справочно-правовой системой «Консультант Плюс» для решения профессиональных задач

*Ход занятия:* Студенты запускают программу Консультант Плюс, установленную на их компьютерах. Преподаватель знакомит студентов с приемами сложного поиска в системе Консультант Плюс, когда необходимо найти ответ на тот или иной правовой вопрос (работа с правовым навигатором), провести анализ правовой информации для грамотного решения профессиональной задачи (работа с путеводителем по правовым вопросам и работа с разными редакциями документов), а также постановке документов на контроль. После чего студенты переходят к выполнению самостоятельных заданий.

*Задание студентам:* С помощью ранее скачанного пособия Консультант Плюс: учимся на примерах выполнить задания Занятия 3.

Практическое занятие 4.

*Вид практического занятия:* Демонстрация навыков владения информационной технологией. Контрольная точка №3

*Тема занятия:* Работа с папками, закладками, документами на контроле

*Цель занятия:* Демонстрация студентами умения осуществлять сопровождение клиентов в гостиничном деле (ресторанной деятельности) с применением CRM-систем и использования современных информационно-коммуникационных технологий и специализированного программного обеспечения в организациях сферы гостеприимства и общественного питания (в рамках формирования компетенции ОПК-1.3)

*Ход занятия:* Студенты демонстрируют приобретенные навыки и умения выполняя задания [см. пункт 7.3. Семестр 3 Контрольная точка 3.](#)

### **Раздел 3. Бизнес-процессы в сфере гостиничного дела (ресторанная деятельность) и их моделирование в системе Ramus Educational**

Практическое занятие 1.

*Вид практического занятия:* Освоение навыков владения информационной технологией

*Тема занятия:* Основы моделирования БП в Ramus Educational

*Цель занятия:* Приобретение навыков работы с системой моделирования бизнес-процессов Ramus Educational на примере решения профессиональной задачи

*Ход занятия:* Студенты запускают программу Ramus Educational, установленную на их компьютерах. Преподаватель запускает программу Ramus Educational на своем компьютере и демонстрирует основные особенности интерфейса. Преподаватель объясняет студентам, на что обращать внимание при работе над заданиями и контролирует выполнение работ, а также разъясняет студентам не ясные моменты, при необходимости помогает решить возникающие проблемы.

*Задание студентам:* С помощью методических указаний «Практикум Ramus IDEF» студенты изучают предметную область, для которой предстоит моделировать бизнес-процесс, работают с мастером свойств проекта, определяют классификаторы; управляющие воздействия; механизмы; входы-выходы процесса. Начальные условия задаются следующим описанием (демонстрационный вариант):





В практической работе речь пойдет о построении диаграмм при описании бизнес-процесса Обеспечение поддержки продаж

Поскольку описание бизнес-процессов неразрывно связано с конкретной компанией, опишем предметную область здесь.

Есть пиццерия при гостинице, которая, в числе прочего, позволяет клиентам сделать заказ пиццы с интернет-сайта.

Получая заявку от клиента (звонок, либо сформированный заказ на сайте) менеджер передает заказ в работу на кухню – повару. При этом сначала менеджер должен уточнить возможность приготовления заказанных клиентом блюд и в случае отсутствия ингредиентов или других обстоятельств, препятствующих выполнению заказа клиента менеджер совместно с клиентом корректирует заказ. Далее происходит расчет стоимости заказа и уточнение времени доставки. Если клиента все устраивает – происходит передача заказа «в работу». После выполнения заказа осуществляется его доставка и расчет с клиентом. После получения заказа клиентом, вся необходимая информация фиксируется в информационной системе учета, заказ считается выполненным.

Периодически менеджер производит анализ продаж (популярные блюда, анализ причин отказов, анализ эффективности продаж)

## Практическое занятие 2.

*Вид практического занятия:* Демонстрация навыков владения информационной технологией

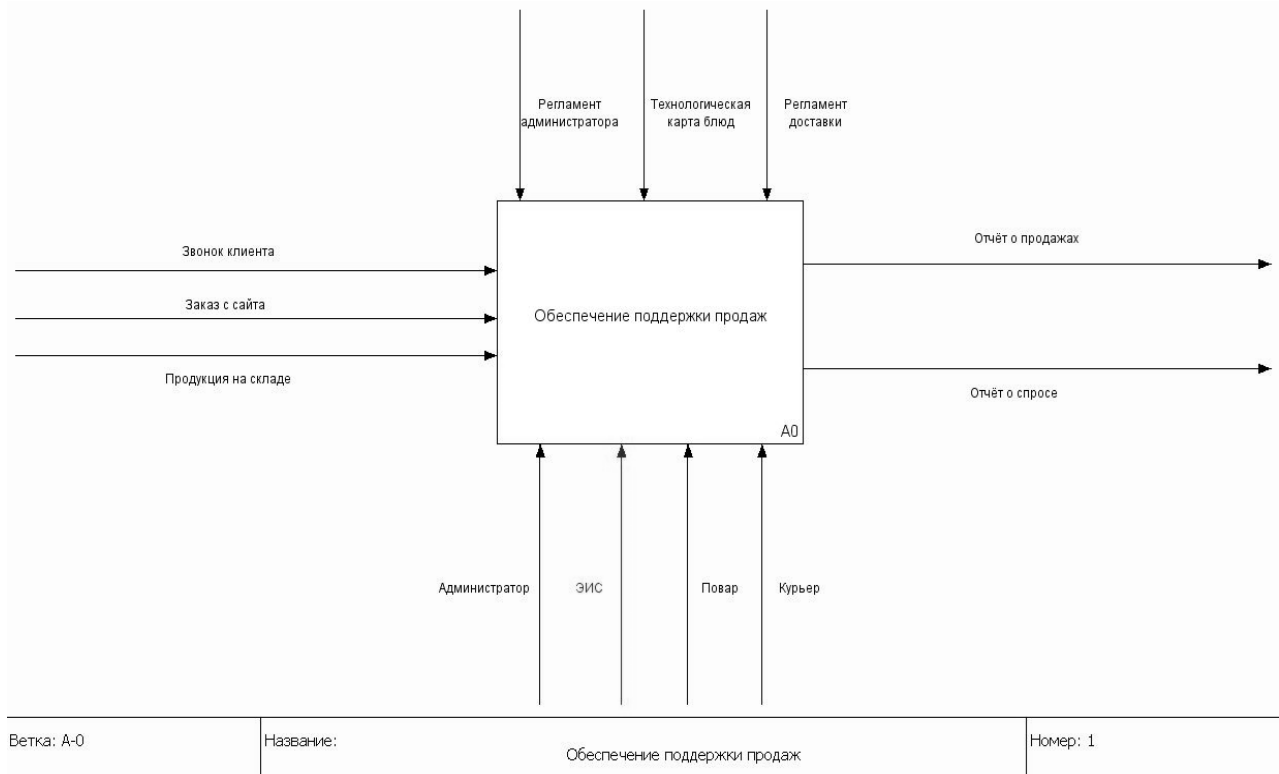
*Тема занятия:* Моделирование БП в нотации IDEF0: контекстная диаграмма

*Цель занятия:* Закрепление навыков работы с системой моделирования бизнес-процессов Ramus Educational на примере решения профессиональной задачи

*Ход занятия:* Студенты запускают программу Ramus Educational, установленную на их компьютерах. Преподаватель обеспечивает студентов методическими указаниями «Практикум Ramus IDEF». Преподаватель объясняет студентам, на что обращать внимание при работе над заданиями и контролирует выполнение работ, а также разъясняет студентам не ясные моменты, при необходимости помогает решить возникающие проблемы.

*Задание студентам:* Студенты выполняют «Упражнение 1. Создание контекстной диаграммы в методических указаниях «Практикум Ramus IDEF»

Результат выполнения работы должен иметь вид (демонстрационный вариант)



### Практическое занятие 3.

*Вид практического занятия:* Демонстрация навыков владения информационной технологией

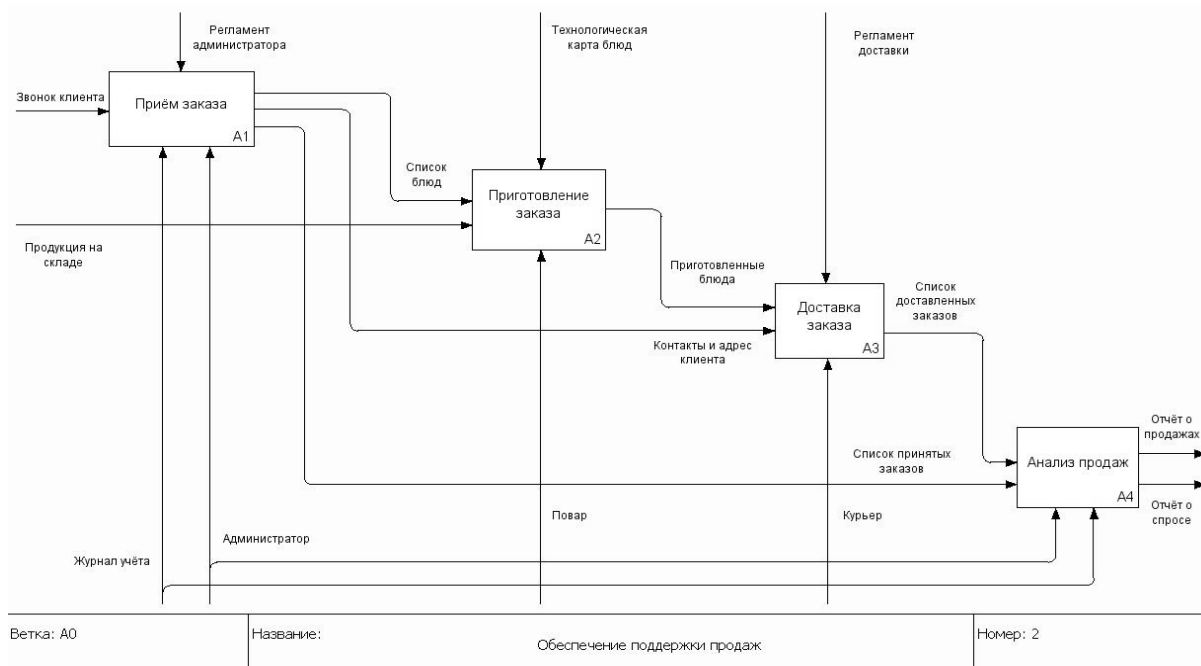
*Тема занятия:* Моделирование БП в нотации IDEF0: декомпозиция

*Цель занятия:* Закрепление навыков работы с системой моделирования бизнес-процессов Ramus Educational на примере решения профессиональной задачи

*Ход занятия:* Студенты запускают программу Ramus Educational, установленную на их компьютерах. Преподаватель обеспечивает студентов методическими указаниями «Практикум Ramus IDEF». Преподаватель объясняет студентам, на что обращать внимание при работе над заданиями и контролирует выполнение работ, а также разъясняет студентам не ясные моменты, при необходимости помогает решить возникающие проблемы.

*Задание студентам:* Студенты выполняют «Упражнение 2. Создание декомпозиции контекстной диаграммы» в методических указаниях «Практикум Ramus IDEF»

Результат выполнения работы должен иметь вид (демонстрационный вариант)



#### Практическое занятие 4.

*Вид практического занятия:* Демонстрация навыков владения информационной технологией

*Тема занятия:* Моделирование БП в нотации IDEF0: самостоятельная декомпозиция

*Цель занятия:* Закрепление навыков работы с системой моделирования бизнес-процессов Ramus Educational на примере решения профессиональной задачи

*Ход занятия:* Студенты запускают программу Ramus Educational, установленную на их компьютерах. Преподаватель обеспечивает студентов методическими указаниями «Практикум Ramus IDEF». Преподаватель объясняет студентам, на что обращать внимание при работе над заданиями и контролирует выполнение работ, а также разъясняет студентам не ясные моменты, при необходимости помогает решить возникающие проблемы.

*Задание студентам:* Студенты выполняют «Упражнение 3. Создание дальнейших диаграмм декомпозиций» и «Упражнение 4. Задание на самостоятельную работу» в методических указаниях «Практикум Ramus IDEF»

#### Практическое занятие 5.

*Вид практического занятия:* Контрольная точка №4. Демонстрация навыков владения информационной технологией и защита проекта

*Особое указание:* Поскольку защита проекта предусматривает большую самостоятельную подготовительную работу студентов преподаватель заранее дает студентам задание [см. пункт 7.3 Семестр 3. Контрольная точка 4](#)

*Тема занятия:* Индивидуальный или групповой проект «Моделирование бизнес-процессов в гостиничном деле»

*Цель занятия:* Демонстрация студентами умения оценивать и выбирать подходящий инструментарий для моделирования бизнес-процессов в гостиничном деле (ресторанная деятельность) и владения практическими подходами к поддержке предоставления гостиничного продукта в соответствии с требованиями потребителей (в рамках формирования компетенции ПК-7)



*Ход занятия:* Студенты приходят с выполненными проектами, которые должны отвечать следующим требованиям: проект должен описывать основной бизнес-процесс в гостиничном деле (ресторанная деятельность); состоять из контекстной диаграммы и не менее чем трех декомпозиций разных уровней. Построение диаграмм должно полностью соответствовать правилам нотации IDEF0. В процессе защиты студент (или группа студентов) должна уметь демонстрировать уверенное владение основными функциями системы Ramus Educational, а также грамотно и обоснованно отвечать на вопросы сокурсников и преподавателя. Уметь аргументированно отстаивать свою точку зрения по тем или иным проектным решениям. Защита проекта проходит в форме демонстрации проделанной работы на экране с помощью проектора.

Результаты работы также представляются в виде презентации и должны содержать:

- Титульный лист.
- Характеристика предмета исследования (тезисно)
- Контекстную диаграмму и диаграммы декомпозиций структурно-функциональной модели “as is»
- Анализ существующей модели (тезисно)
- Предложения по совершенствованию структурно-функциональной модели “as is»

#### Семестр 4

#### **Раздел 1. Интеллектуальные карты**

##### Практическое занятие 1.

*Вид практического занятия:* Практическая работа

*Тема занятия:* Основы построения интеллектуальных карт

*Цель занятия:* Закрепление теоретических знаний по принципам построения интеллектуальных карт

*Ход занятия:* Студенты делятся на группы 6-7 человек и на основе теоретических материалов полученных в ходе лекции, с учетом правил и ограничений, студенты создают свою интеллектуальную карту. Допускается, консультации с сокурсниками или преподавателем по возникающим вопросам. После построения карты происходит обсуждение основных достоинств и недостатков работы, корректировка выявленных недостатков

*Задание студентам:* Построить интеллектуальную карту по одному из следующих вопросов или самостоятельно сформулированной проблеме

Снижение затрат в кризис

Ежедневное восстановление ресурсов

Корпоративный тайм-менеджмент

Летний отдых

Переезд в новый офис

Образовательная траектория

Карьерная траектория

Работа над научной статьей

Написание курсовой работы

##### Практическое занятие 2.

*Вид практического занятия:* Ситуационная задача

*Тема занятия:* Построение интеллектуальных карт

*Цель занятия:* Приобретение навыка формулировать и анализировать проблемы, заложенные в задаче, использование дополнительных источников информации для решения задачи, подготовка интеллектуальной карты в соответствии с основными критериями и ограничениями



*Ход занятия:* Студенты делятся на группы по 3-4 человека и на основе теоретических материалов полученных в ходе лекции, с учетом правил и ограничений, с учетом выводов сделанных по результатам предшествующего практического занятия создают свои карты

*Задание студентам:* Демонстрационный вариант кейса

Дано. Сеть ресторанов, работающая в сегменте «средний плюс», оказалась на грани закрытия. Чтобы выжить в кризис, владельцы бизнеса экспериментировали с вводом новых блюд, что не принесло ощутимых результатов.

Тогда владельцы сконцентрировались на сокращении издержек. Владельцы сменили поставщиков на более дешевых, стали экономить на зарплате и обучении персонала. В итоге ушли лучшие официанты, повара, стало хуже качество блюд и обслуживания. Как следствие, гостей приходит меньше. Падает выручка, а за ней – и прибыль.

Ограничения. Падение покупательской активности целевой аудитории, для которой работают рестораны сети. Основной акционер компании занимает оборонительную позицию. Он считает, что нужно еще туже затянуть пояса, дождаться, пока рынок пойдет вверх – и тогда все наладится.

Необходимо решить.

1. Какие изменения нужно произвести в ресторанах, чтобы вернуть клиентов?
2. Как убедить членов совета директоров обратить больше внимания на удовлетворенность посетителей и коммуникации с потенциальными гостями?
3. Какие маркетинговые инструменты стоит применить, чтобы донести до целевой аудитории изменения, произошедшие в ресторанах?

Постройте интеллектуальную карту «Активизация продаж». Обратите внимание на маркетинговые инструменты (в том числе инструменты цифрового маркетинга), возможности мотивации персонала, финансовые инструменты, партнерские программы

Практическое занятие 3.

*Вид практического занятия:* Демонстрация навыков владения информационной технологией

*Тема занятия:* Сервис мультимедийных презентаций

*Цель занятия:* Закрепление навыков работы с сервисом мультимедийных презентаций

*Ход занятия:* Студенты открывают на своих компьютерах сервис мультимедийных презентаций (по выбору) и работают с ним.

*Задание студентам:* Создать макет собственной презентации для демонстрации созданной на предшествующем занятии интеллектуальной карты

Практическое занятие 4.

*Длительность:* 2 часа (заочно – 1 час)

*Вид практического занятия:* Ситуационная задача. Контрольная точка №1

*Тема занятия:* Презентация интеллектуальной карты

*Цель занятия:* Демонстрация студентами навыков по разработке процесса предоставления услуг, в соответствии с требованиями потребителя, владение современными информационными технологиями позволяющими осуществлять эти навыки .

*Ход занятия:* Студенты демонстрируют приобретенные навыки и умения презентацию интеллектуальной карты, созданной в ходе решения ситуационной задачи [см. пункт 7.3. Семестр 4 Контрольная точка 1.](#)

**Раздел 2. Работа с технологической платформой 1С:Предприятие**

Практическое занятие 1.



*Вид практического занятия:* Практическая работа

*Тема занятия:* Работа с типовой конфигурацией 1С:Предприятие 8.2: подключение базы, настройка справочников

*Цель занятия:* Приобретение навыков работы с типовой конфигурацией 1С:Предприятие

*Ход занятия:* Студенты запускают программу 1С:Предприятие 8.2, установленную на их компьютерах. Преподаватель знакомит студентов с данной программой, объясняет, что 1С:Предприятие является технологической платформой в которую входят как конфигурируемые элементы, позволяющие создавать широкий круг экономических информационных систем; так и готовые решения, позволяющие вести учет хозяйственной деятельности предприятия с помощью т.н. «типовых конфигураций». Далее преподаватель демонстрирует как подключить типовую конфигурацию 1С к программе и показывает основные возможности типовой конфигурации на экране с помощью проектора. При этом описываются: назначение программы; особенности запуска программы; демонстрируется интерфейс программы с акцентом на ключевых возможностях системы (ввод сведений об организации, просмотр и настройка плана счетов, перенос входящих остатков, завершение настройки и удаление лишней информации). Преподаватель обращает внимание студентов, на то, что практические занятия в данном разделе носят связанный характер. По завершении каждого практического задания студент должен сохранять результаты своей работы в файле на внешнем носителе или в облачном хранилище.

*Задание студентам:* Выполняя задание за преподавателем студенты знакомятся с основными приемами работы в системе 1С:Предприятие и настраивают систему для дальнейшей самостоятельной работы.

Практическое занятие 2.

*Вид практического занятия:* Практическая работа

*Тема занятия:* Работа с типовой конфигурацией 1С:Предприятие 8.2: ввод операций вручную

*Цель занятия:* Закрепление навыков работы с типовой конфигурацией 1С:Предприятие

*Ход занятия:* Студенты запускают программу 1С:Предприятие 8.2, установленную на их компьютерах. Преподаватель обеспечивает студентов методическими указаниями «Практикум 1С:Предприятие v8.2». Преподаватель объясняет студентам, на что обращать внимание при работе над заданиями и контролирует выполнение работ, а также разъясняет студентам не ясные моменты, при необходимости помогает решить возникающие проблемы. Студенты запускают сохраненные на предшествующем практическом занятии файлы и продолжают работу. Преподаватель обращает внимание студентов, на то, что практические занятия в данном разделе носят связанный характер. По завершении каждого практического задания студент должен сохранять результаты своей работы в файле на внешнем носителе или в облачном хранилище.

*Задание студентам:* С помощью методических указаний «Практикум 1С:Предприятие v8.2» студенты выполняют Блок 2. Начало работы с программой (разделы: Ввод новых операций вручную, Ввод типовых операций, Проверка правильности ввода, Ввод операций с помощью первичных документов, Работа с журналом операций и журналом проводок, Исправление ошибок)

Практическое занятие 3.

*Вид практического занятия:* Практическая работа

*Тема занятия:* Работа с типовой конфигурацией 1С:Предприятие 8.2: операции с поставщиками

*Цель занятия:* Закрепление навыков работы с типовой конфигурацией 1С:Предприятие



*Ход занятия:* Студенты запускают программу 1С:Предприятие 8.2, установленную на их компьютерах. Преподаватель обеспечивает студентов методическими указаниями «Практикум 1С:Предприятие v8.2». Студенты запускают сохраненные на предшествующем практическом занятии файлы и продолжают работу. Преподаватель объясняет студентам, на что обращать внимание при работе над заданиями и контролирует выполнение работ, а также разъясняет студентам не ясные моменты, при необходимости помогает решить возникающие проблемы. Преподаватель обращает внимание студентов, на то, что практические занятия в данном разделе носят связанный характер. По завершении каждого практического задания студент должен сохранять результаты своей работы в файле на внешнем носителе или в облачном хранилище.

*Задание студентам:* С помощью методических указаний «Практикум 1С:Предприятие v8.2» студенты выполняют Блок 3. Особенности учета различных операций (разделы: Учет расчетов с поставщиками, Операции по расчетному счету)

#### Практическое занятие 4.

*Вид практического занятия:* Практическая работа

*Тема занятия:* Работа с типовой конфигурацией 1С:Предприятие 8.2: операции по кассе, расчетному счету, расчеты с персоналом

*Цель занятия:* Закрепление навыков работы с типовой конфигурацией 1С:Предприятие

*Ход занятия:* Студенты запускают программу 1С:Предприятие 8.2, установленную на их компьютерах. Преподаватель обеспечивает студентов методическими указаниями «Практикум 1С:Предприятие v8.2». Студенты запускают сохраненные на предшествующем практическом занятии файлы и продолжают работу. Преподаватель объясняет студентам, на что обращать внимание при работе над заданиями и контролирует выполнение работ, а также разъясняет студентам не ясные моменты, при необходимости помогает решить возникающие проблемы.

*Задание студентам:* С помощью методических указаний «Практикум 1С:Предприятие v8.2» студенты выполняют Блок 3. Особенности учета различных операций (разделы: Учет основных средств, Учет материалов, Операции по кассе, Операции по расчетному счету)

#### Практическое занятие 5.

*Вид практического занятия:* Практическая работа

*Тема занятия:* Конфигурирование системы на базе 1С:Предприятие 8.2

*Цель занятия:* Приобретение навыков работы с конфигуратором 1С:Предприятие для решения задач профессиональной деятельности

*Ход занятия:* Студенты запускают программу 1С:Предприятие 8.2, установленную на их компьютерах. Преподаватель обеспечивает студентов методическими указаниями «1С: мастер-класс конфигурирование». Преподаватель знакомит студентов с режимом работы «Конфигуратор». Далее преподаватель демонстрирует работу по конфигурированию системы учета денежных средств. При этом происходит: создание справочников, подсистем, регистров, документов и отчетов.

*Задание студентам:* Выполняя задание за преподавателем студенты знакомятся с основными приемами конфигурирования в системе 1С:Предприятие

#### Практическое занятие 6.

*Вид практического занятия:* Практическая работа. Контрольная точка №2

*Тема занятия:* Демонстрация навыков работы с системой 1С:Предприятие 8.2

*Цель занятия:* Демонстрация студентами умения осуществлять сопровождение клиентов в гостиничном деле (ресторанной деятельности) с применением CRM-систем и использования



современных информационно-коммуникационных технологий и специализированного программного обеспечения в организациях сферы гостеприимства и общественного питания (в рамках формирования компетенции ОПК-1.3)

*Ход занятия:* Студенты демонстрируют приобретенные навыки и умения, выполняя и [см. пункт 7.3. Семестр 4 Контрольная точка 2.](#)

### **Раздел 3. Информационные технологии для управления организациями общественного питания (R-keeper) и управления отелем (Amadeus PMS)**

Практическое занятие 1.

*Вид практического занятия:* Практическая работа

*Тема занятия:* R-keeper: кассовый уровень (система кассира и официанта)

*Цель занятия:* Приобретение навыков работы с R-keeper с точки зрения официанта или сотрудника кассы

*Ход занятия:* Студенты запускают программу R-keeper, установленную на их компьютерах. Преподаватель обеспечивает студентов методическими указаниями «Практикум R-keeper». Преподаватель объясняет студентам, на что обращать внимание при работе над заданиями и контролирует выполнение работ, а также разъясняет студентам не ясные моменты, при необходимости помогает решить возникающие проблемы.

*Задание студентам:* Опираясь на задания из «Практикум R-keeper» выполнить:

- для официанта: сформировать заказ и отправить его на кухню, распечатать документы для посетителя, провести отмену заказа и т.д.
- для кассира: зарегистрировать обслуживающий персонал в начале смены, отразить оплату их счетов, получить денежные средства от официанта и пробить фискальный чек, проконтролировать списание со склада продуктов, которые являлись ингредиентами заказанных блюд на основании калькуляционных карт и т.д.

Практическое занятие 2.

*Вид практического занятия:* Практическая работа

*Тема занятия:* R-keeper: фронт-офис (менеджер)

*Цель занятия:* Закрепление навыков работы с R-keeper

*Ход занятия:* Студенты запускают программу R-keeper, установленную на их компьютерах. Преподаватель обеспечивает студентов методическими указаниями «Практикум R-keeper». Преподаватель объясняет студентам, на что обращать внимание при работе над заданиями и контролирует выполнение работ, а также разъясняет студентам не ясные моменты, при необходимости помогает решить возникающие проблемы.

*Задание студентам:* Опираясь на задания из «Практикум R-keeper» выполнить: заполнение и корректировку справочников (сведения о персонале, меню, карточки на поставщиков и товарные запасы и так далее), закрытие рабочего дня и формирование отчетной информации.

Практическое занятие 3.

*Вид практического занятия:* Практическая работа

*Тема занятия:* знакомство с общими функциями Amadeus PMS

*Цель занятия:* Приобретение понимания и первичных навыков работы с Amadeus PMS

*Ход занятия:* Студенты запускают программу Amadeus PMS, установленную на их компьютерах. Преподаватель демонстрирует интерфейс и некоторые приемы работы с системой Amadeus PMS.

*Задание студентам:* Опираясь на действия преподавателя выполнять аналогичные действия в программе Amadeus PMS





Практическое занятие 4.

*Вид практического занятия:* Практическая работа. Контрольная точка №3

*Тема занятия:* Контрольная работа по основным инструментам R-Keeper

*Ход занятия:* Студенты показывают приобретенные знания, демонстрируя их выполнение в R-Keeper задания [см. пункт 7.3 Семестр 4 Контрольная точка 3](#)

### Раздел 3. Интернет технологии

Практическое занятие 1.

*Вид практического занятия:* Практическая работа

*Тема занятия:* Системы бронирования и резервирования (Amadeus, Galileo, Sabre, Worldspan) и альтернативные системы бронирования

*Цель занятия:* Приобретение навыков работы системами бронирования и резервирования в гостиничной деятельности

*Ход занятия:* Преподаватель знакомит студентов с работой сервисов бронирования и резервирования

*Задание студентам:* Студенты повторяют за преподавателем задания, в ходе которых знакомятся с основными инструментами используемыми в работе систем бронирования и резервирования. Создают документ, содержащий сравнительную характеристику альтернативных систем бронирования и резервирования.

Согласно своему варианту (отель, категория номера, условия бронирования) заполните таблицу. Определите наименьшую цену для каждого из отелей. Сформулируйте выводы.

	Отель 1	Отель 2	Отель 3
Booking.com			
Hotels.com			
Trivago.com			
Tripadvisor.com			
Официальный сайт			

Практическое занятие 2.

*Вид практического занятия:* Практическая работа

*Тема занятия:* Сайты-агрегаторы (OTA (Online Travel Agents))

*Цель занятия:* Раскрытие понятий «метапоиск», «сайт-агрегатор», выполнение задания.

*Ход занятия:* Преподаватель знакомит студентов с отечественными и зарубежными сайтами агрегаторами, формируя практические навыки самостоятельного формирования турпакетов.

*Задание студентам:* Студенты повторяют за преподавателем задания, в ходе которых знакомятся с основными инструментами используемыми в работе сайтов-агрегаторов. Затем заполняют таблицу

www.sletat.ru	www.expedia.com
Общие характеристики	
Различия	




После заполнения таблицы резюмируйте, согласно своему варианту (дестинация, отель, категория номера, условия проживания), на каком из сайтов выгоднее сформировать тур.

### Практическое занятие 3.

*Вид практического занятия:* Практическая работа

*Тема занятия:* Технология работы в конструкторе сайтов

*Цель занятия:* Приобретение навыков работы с конструктором сайтов

*Ход занятия:* Преподаватель знакомит студентов с конструкторами сайтов, позволяющими оперативно создавать сайты-визитки. Демонстрирует основные принципы работы такого конструктора на примере <https://www.a5.ru>

*Задание студентам:* Студенты под руководством преподавателя создают сайт из 2-3 страниц. После чего следует выполнение контрольного задания (ответы на контрольные вопросы)

*Контрольные вопросы:*

1. Что такое «Мастер-страница»?
2. Что означает термин SEO?
3. Что такое виджет? Приведите примеры.
4. Что такое доменное имя? Как его изменить?
5. Что такое «Тег»? Как его задать для сайта?
6. Что такое «метрика сайта»?
7. Какие методы продвижения сайта существуют?
8. Что такое «фавикон»?
9. Как добавить сайт в поисковые системы? Зачем это необходимо?
10. Зачем нужен «поиск для сайта»?

### Практическое занятие 4.

*Вид практического занятия:* Контрольная точка №4. Защита проекта

*Тема занятия:* Разработка сайта для направления подготовки «Гостиничное дело (ресторная деятельность)»

*Цель занятия:* Демонстрация студентами умения оценивать и выбирать подходящий инструментальный для создания сайта гостиницы с рестораном.

*Особое указание:* Поскольку защита проекта предусматривает большую самостоятельную подготовительную работу студентов преподаватель заранее дает студентам задание [см. пункт 7.3 Семестр 4. Контрольная точка 4](#)

*Ход занятия:* Студенты приходят с готовыми проектами. В процессе защиты студент (или группа студентов) должны уметь обосновать выбор платформы создания сайтов, и ключевые моменты разработки, а также грамотно и обоснованно отвечать на вопросы сокурсников и преподавателя. Уметь аргументированно отстаивать свою точку зрения по тем или иным проектным решениям. Защита проекта проходит в форме демонстрации проделанной работы на экране с помощью проектора.



**8. Перечень основной и дополнительной учебной литературы; перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине (модулю), включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем (при необходимости)**

### **8.1. Основная литература**

1. Кравченко Л.В. Практикум по Microsoft Office 2007 (Word, Excel), PhotoShop: Учебно-методическое пособие. 2-е изд., испр. и доп. - М.: Форум: НИЦ ИНФРА-М, 2023. - 168 с. <https://znanium.ru/catalog/document?id=419784>
2. Камынин В.Л. и др. Учебно-методическое пособие "Консультант Плюс: учимся на примерах" – М.: ООО «Август-Борг» <http://www.consultant.ru/edu/center/spoon-fed/>
3. Компьютерная графика и web-дизайн: Учебное пособие / Т.И. Немцова, Т.В. Казанкова, А.В. Шнякин. - М.: ИД ФОРУМ: НИЦ ИНФРА-М, 2024. - ЭБС Znanium.com Режим доступа: <https://znanium.ru/catalog/document?id=435973>

### **8.2 Дополнительная литература**

1. Современные информационно-коммуникационные технологии для успешного. ведения бизнеса: Учеб. / Ю.Д.Романова и др. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2021. - ЭБС Znanium.com Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/document?id=377770>
2. 3 Web-аппликации в Интернет-маркетинге: проектирование, создание и применение: Практическое пособие / Винарский Я.С., Гутгарц Р.Д. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2022. - ЭБС Znanium.com Режим доступа: <https://znanium.ru/catalog/document?id=400897>
3. Гвоздева В.А. Базовые и прикладные информационные технологии: Учебник М.: ИД ФОРУМ: НИЦ ИНФРА-М, 2023. - 384 с. <https://znanium.ru/catalog/document?id=415453>

### **8.3. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»**

1. Электронно-библиотечная система ZNANIUM: Режим доступа: <https://znanium.com/>
2. Электронно-библиотечная система BOOK.ru: Режим доступа: <https://book.ru/>
3. Научная электронная библиотека E-library (информационно-справочная система): Режим доступа: <http://www.e-library.ru/>
4. Справочная правовая система (СПС) Консультант Плюс: Режим доступа: <https://www.consultant.ru/>

**8.4. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине (модулю), включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем (при необходимости)**

1. Microsoft Excel, Microsoft Word, Microsoft Project, Microsoft Power Point, R-keeper, СПС Консультант плюс, 1С:Предприятие 8.2, Quick Sales Free, Ramus Educational.
2. Министерство науки и высшего образования Российской Федерации: Режим доступа: <https://minobrnauki.gov.ru/>



3. Российская национальная библиотека (информационно-справочная система): Режим доступа: <https://nlr.ru/>
4. Информационная справочная система «Интернет-версия справочно-правовой системы «Гарант»» (информационно-правовой портал «Гарант.ру») Режим доступа: <http://www.garant.ru>
5. Hospitality Online Expo. Технологии. Инновации. Опыт. Международная онлайн-выставка технологий индустрии гостеприимства  
Режим доступа: <https://hotelier.pro/news/item/itogi-vystavki-hospitality-online-expo-i-ssylki-na-poleznye-materialy/>
6. Научный журнал «Вестник Ассоциации вузов туризма и сервиса»: Режим доступа: <https://vestnik.rgutspubl.org/index.php/1>
7. Научный журнал «Современные проблемы сервиса и туризма»: Режим доступа: <https://stcc.rgutspubl.org/index.php/1>

## 9. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины (модуля)

Процесс изучения дисциплины Информационное обеспечение профессиональной деятельности предусматривает контактную (работа на лекциях и практических занятиях) и самостоятельную (самоподготовка к лекциям и практическим занятиям) работу обучающегося.

Формы контактной работы:

- мультимедийные лекции;
- практические работы (формат практической работы предполагает либо освоение навыков работы с информационными технологиями под руководством преподавателя, либо закрепление навыков работы с информационными технологиями с помощью выполнения заданий, либо демонстрацию навыков владения информационной технологией);
- решение ситуационных задач (групповое решение различных конкретных проблемных ситуаций (кейсов) по выработке оптимального варианта решения проблемы);
- деловые игры (имитация принятия решений в различных ситуациях, осуществляемая по заданным правилам группой людей в диалоговом режиме по заранее обозначенной проблеме и на основании представленных документов, в соответствии с распределенными ролями)

Применяющийся формат практических занятий способствуют более глубокому пониманию теоретического материала учебного курса, а также развитию, формированию и становлению различных уровней составляющих профессиональной компетентности студентов.

Целью самостоятельной (внеаудиторной) работы обучающихся является обучение навыкам работы с научно-теоретической, периодической, научно-технической литературой и технической документацией, необходимыми для углубленного изучения данной дисциплины, а также развитие у них устойчивых способностей к самостоятельному изучению и изложению полученной информации.

Основными задачами самостоятельной работы обучающихся являются:

- овладение знаниями и наработка профессиональных навыков;
- приобретение опыта творческой и исследовательской деятельности;
- развитие творческой инициативы, самостоятельности и ответственности студентов.

Самостоятельная работа является обязательной для каждого обучающегося.

Формы самостоятельной работы:



- изучение научной и научно-методической базы для углубления понимания изучаемых вопросов;
- систематизация знаний и закрепление умений, полученных в ходе аудиторной работы;
- подготовка к демонстрации навыков владения информационными технологиями;
- подготовка к защите проектов.

Перечень тем самостоятельной работы студентов по подготовке к лекционным и практическим занятиям соответствует тематическому плану рабочей программы дисциплины.

#### 10. Материально-техническая база, необходимая для осуществления образовательного процесса по дисциплине (модулю):

Учебные занятия по дисциплине «Информационное обеспечение профессиональной деятельности» проводятся в следующих оборудованных учебных кабинетах:

Вид учебных занятий по дисциплине	Наименование оборудованных учебных кабинетов, объектов для проведения практических занятий с перечнем основного оборудования
Занятия лекционного типа, групповые и индивидуальные консультации, текущий контроль, промежуточная аттестация	учебная аудитория, специализированная учебная мебель ТСО: видеопроекционное оборудование/переносное видеопроекционное оборудование доска
Занятия семинарского типа	учебная аудитория, специализированная учебная мебель ТСО: видеопроекционное оборудование/переносное видеопроекционное оборудование доска компьютерный класс, специализированная учебная мебель ТСО: видеопроекционное оборудование, автоматизированные рабочие места студентов с возможностью выхода в информационно-телекоммуникационную сеть "Интернет" доска
Самостоятельная работа обучающихся	помещение для самостоятельной работы, специализированная учебная мебель, ТСО: видеопроекционное оборудование, автоматизированные рабочие места студентов с возможностью выхода в информационно-телекоммуникационную сеть "Интернет", доска; Помещение для самостоятельной работы в читальном зале Научно-технической библиотеки университета, специализированная учебная мебель автоматизированные рабочие места студентов с возможностью выхода информационно-телекоммуникационную сеть «Интернет», интерактивная доска